

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«КАЛИНИНГРАДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ»

Институт отраслевой экономики и управления

**А. С. Акматалиева**

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ  
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

Учебно-методическое пособие по изучению дисциплины  
для студентов бакалавриата по направлению подготовки 38.03.01 Экономика,  
профиль подготовки «Учет, анализ и аудит»

Калининград  
Издательство ФГБОУ ВО «КГТУ»  
2025

Рецензент

кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов  
ИНОТЭКУ ФГБОУ ВО «КГТУ» К. А. Евстафьев

Акматалиева, А. С.

Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб.-метод. пособие по изучению дисциплины для студентов бакалавриата по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, профиль подготовки «Учет, анализ и аудит» / А. С. Акматалиева. – Калининград: ФГБОУ ВО «КГТУ», 2025. – 133 с.

В учебно-методическом пособии приведен тематический план по дисциплине и даны методические указания по её самостоятельному изучению, подготовке к практическим занятиям, подготовке и сдаче экзамена, выполнению самостоятельной работы. Пособие подготовлено в соответствии с требованиями утвержденной рабочей программы дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» направления подготовки 38.03.01 Экономика.

Табл. 12, рис. 63, список лит. – 44 наименования

Учебно-методическое пособие рассмотрено и одобрено в качестве локального электронного методического материала кафедрой экономики и финансов института отраслевой экономики и управления ФГБОУ ВО «Калининградский государственный технический университет» 25.03.2025 г., протокол № 7

Учебно-методическое пособие по изучению дисциплины рекомендовано в качестве локального электронного методического материала для использования в учебном процессе методической комиссией ИНОТЭКУ 27.06.2025 г., протокол № 6

# ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>ВВЕДЕНИЕ</b> .....	<b>4</b>
<b>1 Тематический план по дисциплине и методические указания по её изучению</b> .....	<b>8</b>
1.1 Тема 1. Сущность, структура и тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений .....	8
1.2 Тема 2. Отраслевая структура и ресурсный потенциал мировой экономики ее функционирования на современном этапе .....	24
1.3 Тема 3. Международная торговля в системе международных экономических отношений .....	38
1.4 Тема 4. Международное движение капитала как форма международных экономических отношений .....	52
1.5 Тема 5. Международная трудовая миграция как форма международных экономических отношений .....	59
1.6 Тема 6. Мировая валютная система и валютные отношения в мировой экономике .....	66
1.7 Тема 7. Платежный баланс страны: основные статьи и методы регулирования .....	75
1.8 Тема 8. Международная экономическая интеграция .....	82
1.9 Тема 9. Международные экономические организации .....	92
<b>2 Методические указания для подготовки к практическим занятиям</b> .....	<b>104</b>
2.1 Тема 1. Сущность, структура и тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений .....	105
2.2 Тема 2. Отраслевая структура и ресурсный потенциал мировой экономики ее функционирования на современном этапе .....	106
2.3 Тема 3. Международная торговля в системе международных экономических отношений .....	107
2.4 Тема 4. Международное движение капитала как форма международных экономических отношений .....	108
2.5 Тема 5. Международная трудовая миграция как форма международных экономических отношений .....	59
2.6 Тема 6. Мировая валютная система и валютные отношения в мировой экономике .....	111
2.7 Тема 7. Платежный баланс страны: основные статьи и методы регулирования .....	113
2.8 Тема 8. Международная экономическая интеграция .....	114
2.9 Тема 9. Международные экономические организации .....	115
<b>3 Методические указания по подготовке к текущей, промежуточной и итоговой аттестации</b> .....	<b>117</b>
Перечень контрольных вопросов .....	119
<b>4 Методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине</b> .....	<b>121</b>
4.1 Общие положения .....	121
4.2 Задания для самодиагностики в рамках самостоятельной работы студента .....	121
4.3 Примерный перечень тестовых заданий по вариантам .....	122
<b>ЗАКЛЮЧЕНИЕ</b> .....	<b>125</b>
<b>СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ</b> .....	<b>127</b>
<b>Приложение. Типовые практические задания для практических занятий и самостоятельного решения</b> .....	<b>131</b>

## ВВЕДЕНИЕ

Учебно-методическое пособие составлено в соответствии с требованиями к утвержденной рабочей программе дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» образовательной программы высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика. Пособие предназначено для изучения дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения».

Целью освоения дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» является формирование у обучающихся целостного представления о мировом хозяйстве, его потенциале, механизме, основных тенденциях и проблемах; об экономике ведущих стран мира и регионов; об особенностях, конкретных формах и механизмах международных экономических отношений.

Задачами дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» являются:

- формирование знаний и обеспечение понимания структуры мирового хозяйства, экономических процессов движения товаров, услуг, рабочей силы и капиталов на мировом рынке, а также способов их регулирования;
- овладение общими навыками аналитической работы в сфере внешнеэкономической деятельности.

Планируемые результаты освоения дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» заключаются в том, что студент должен:

**знать:**

- основные теории мировой экономики, международной торговли и международного движения капитала;
- закономерности динамики международного движения капитала и рабочей силы;
- основные характеристики ресурсов развития мировой экономики, включая природные, трудовые, финансовые и интеллектуальные;
- главные тенденции развития мирового хозяйства, особенности процессов глобализации, транснационализации и международной интеграции;
- институциональное устройство мировой экономики;
- основные глобальные проблемы развития мировой экономической системы и их влияние на экономическую безопасность национальных экономик;
- систему современных международных экономических отношений и их основные формы;
- основные методы государственного и межгосударственного регулирования международных экономических отношений, в том числе в части обеспечения экономической безопасности национальных экономик;

– основные проблемы интернационализации экономики России, особенности и перспективы развития ее внешнеэкономической деятельности и угрозы в сфере экономической безопасности России;

**уметь:**

– собирать и обобщать информацию о состоянии и перспективах развития мировой экономики и международных экономических связей по источникам в научной печати, научно-публицистических изданиях, включая публикации национальных и международных экономических организаций;

– работать со специальной справочной литературой, тематическими картами;

– владеть сравнительным, графическим, статистическим и количественными методами решения задач макроэкономического анализа;

– анализировать состояние и основные тенденции развития мировой экономики, и их влияние на экономическую безопасность национальных экономик;

– оценивать целесообразность и эффективность участия субъектов международных экономических отношений во внешнеэкономической деятельности;

– проводить углубленное изучение экономики отдельных стран мира;

– применять полученные знания в практике решения задач анализа и прогнозирования экономики отдельных предприятий, фирм, финансовых учреждений, ведущих внешнеэкономическую деятельность, стран и регионов мира, а также мирового хозяйства в целом;

**владеть:**

– современными методами сбора, обработки и анализа экономических и социальных данных;

– навыками творческого обобщения полученных знаний, научного изложения своих знаний в письменной и устной форме;

– навыками работы с компьютером и интернетом в области сбора и обобщения статистических данных с сайтов международных экономических организаций и правительств стран мира;

– навыками составления документов справочно-аналитического характера по общим проблемам мирового хозяйства и международных экономических отношений.

Дисциплина «Мировая экономика и международные экономические отношения» относится к экономико-математическому модулю обязательной части блока 1 учебного плана.

При изучении дисциплины используются знания и навыки довузовской подготовки по математике, обществознанию, географии, а также при изучении дисциплины «Экономическая теория».

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 4 зачётные единицы (з.е.), т. е. 144 академических часа контактной и самостоятельной учебной работы студента; работы, связанной с текущей и промежуточной аттестацией по дисциплине. Из них для очной формы обучения: лекций – 32 ч, практические

занятия – 32 ч; для заочной формы обучения: лекций – 12 ч, практические занятия – 12 ч. Форма промежуточной аттестации по дисциплине – зачет с оценкой.

Виды учебной работы студентов включают лекции, практические занятия и самостоятельную работу. В рамках практических занятий проводятся устные опросы, письменные работы, контроль с помощью технических средств и информационных систем, выполнение которых является обязательным условием допуска к зачету.

Настоящее учебно-методическое пособие представляет собой комплекс систематизированных материалов по самостоятельному изучению дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения».

К видам текущего контроля результатов освоения дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» относятся задания, выполняемые студентами на учебных занятиях и во время самостоятельной работы, а именно:

1) Тестовые задания;

Критерии оценки результатов теста:

«Отлично» – 90–100 % правильных ответов в тесте;

«Хорошо» – 70–90 % правильных ответов в тесте;

«Удовлетворительно» – 50–70% правильных ответов в тесте;

«Неудовлетворительно» – менее 50 % правильных ответов в тесте.

2) Задания по темам практических (семинарских) занятий;

Критерии и шкала оценивания практических (семинарских) занятий:

«Отлично» – полное раскрытие вопроса; указание точных названий и определений; правильная формулировка понятий и категорий; самостоятельность ответа, умение вводить и использовать собственные классификации и квалификации, анализировать и делать собственные выводы по рассматриваемой теме; использование дополнительной литературы и иных материалов и др.

«Хорошо» – недостаточно полное, по мнению преподавателя, раскрытие темы; несущественные ошибки в определении понятий, категорий и т. п., кардинально не меняющих суть изложения; использование устаревшей учебной литературы и других источников.

«Удовлетворительно» – отражение лишь общего направления изложения лекционного материала и материала современных учебников; наличие достаточного количества несущественных или одной-двух существенных ошибок в определении понятий и категорий и т. п.; использование устаревшей учебной литературы и других источников; неспособность осветить проблематику учебной дисциплины и др.

«Неудовлетворительно» – нераскрытие темы; большое количество существенных ошибок; отсутствие умений и навыков, обозначенных выше в качестве критериев выставления положительных оценок др.

3) Задания (задачи) по темам практических занятий;

Критерии и шкала оценки результатов:

«Отлично» – выставляется при безошибочно решенной задаче;

«Хорошо» – выставляется, если задача в основном решена верно;

«Удовлетворительно» – выставляется при незначительных замечаниях и неточностях по задаче;

«Неудовлетворительно» – выставляется при ответах, не удовлетворяющих критериям, указанным в предыдущих пунктах.

Промежуточная аттестация по дисциплине осуществляется в форме зачета с оценкой. К оценочным средствам промежуточной аттестации результатов освоения дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» относятся:

– вопросы и задачи к зачету.

К зачету допускаются студенты, имеющие положительные результаты прохождения текущего контроля.

Критерии оценки результатов зачета с оценкой:

«Отлично» – выставляется в случаях полного четкого ответа на два теоретических вопроса и дополнительные теоретические вопросы по изучаемой дисциплине.

«Хорошо» – выставляется при полном, четком ответе на два теоретических вопроса, и незначительных, не принципиальных погрешностях при ответах на дополнительные вопросы.

«Удовлетворительно» – выставляется при правильных ответах на теоретические вопросы. Допускаются не принципиальные погрешности или небольшая незавершенности ответов, диктуемая лимитом времени, а также незначительные замечания и неточности. Не менее 50 % основных положений должны быть раскрыты студентом полностью.

«Неудовлетворительно» – выставляется при ответах, не удовлетворяющих критериям, указанным в предыдущих пунктах.

**Структура** учебно-методического пособия по изучению дисциплины включает четыре раздела.

В первом разделе приводится тематический план, соответствующий содержанию изучаемой дисциплины, даются методические указания по её самостоятельному изучению.

Во втором разделе учебно-методического пособия представлены методические указания по самостоятельной подготовке к практическим занятиям согласно тематическому плану.

В третьем разделе представлены методические указания по подготовке к промежуточной и итоговой аттестации по дисциплине.

В четвертом разделе представлены методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине.

В конце учебного пособия указаны рекомендуемые источники по изучению дисциплины.

# 1 ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН ПО ДИСЦИПЛИНЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ЕЁ ИЗУЧЕНИЮ

Структура дисциплины представлена девятью тематическими блоками (темами):

## 1.1 Тема 1. Сущность, структура и тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений

**Форма проведения занятия – лекция.**

### **Вопросы для обсуждения:**

**Вопрос 1.** Сущность мировой экономики и основные черты мирового хозяйства.

**Вопрос 2.** Понятие и формы международных экономических отношений.

**Вопрос 3.** Субъекты мирового хозяйства и международное разделение труда.

**Вопрос 4.** Факторы и тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений.

### 1.1.1 Методические указания по изучению темы 1

Цель изучения темы – формирование исходных представлений о сущности, структуре и тенденциях развития мировой экономики и международных экономических отношений.

**Вопрос 1.** В рамках этой темы необходимо, в первую очередь, изучить базовые понятия, такие как, мировая экономика, международные экономические отношения, мировой хозяйство.

Термин «мировая экономика» имеет многообразие понятий, как в широком смысле, так и в узком смысле.

**Мировая экономика в широком смысле** – это совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда, разнообразных экономических связей.

**Мировая экономика в узком смысле** – это совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром.

Таким образом, **мировая экономика** – это совокупность национальных хозяйств, объединенных различными видами мирохозяйственных связей. Она опирается на более или менее общий для всего человечества уровень развития производительных сил, на обусловленное им всемирное разделение труда, в которое в той или иной степени вовлечены все страны, и затрагивает не только сферу обращения, но и сферу производства.

В рамках этой темы также необходимо понять, что мировая экономика как система международных экономических отношений (МЭО) является результатом развития мирового хозяйства, которое характеризуется как совокупность (а не просто сумма) национальных экономик, их взаимодействующих частей (отраслей, секторов, регионов), связанных сочетанием подвижных факторов производства и объединенных

международным разделением труда, а также различными видами сотрудничества и МЭО, и подчиняющихся объективным законам рыночной экономики (рисунок 1).

**Мировое хозяйство** – это исторически сложившаяся совокупность национальных хозяйств всех стран мира, связанных между собой всемирными экономическими отношениями.

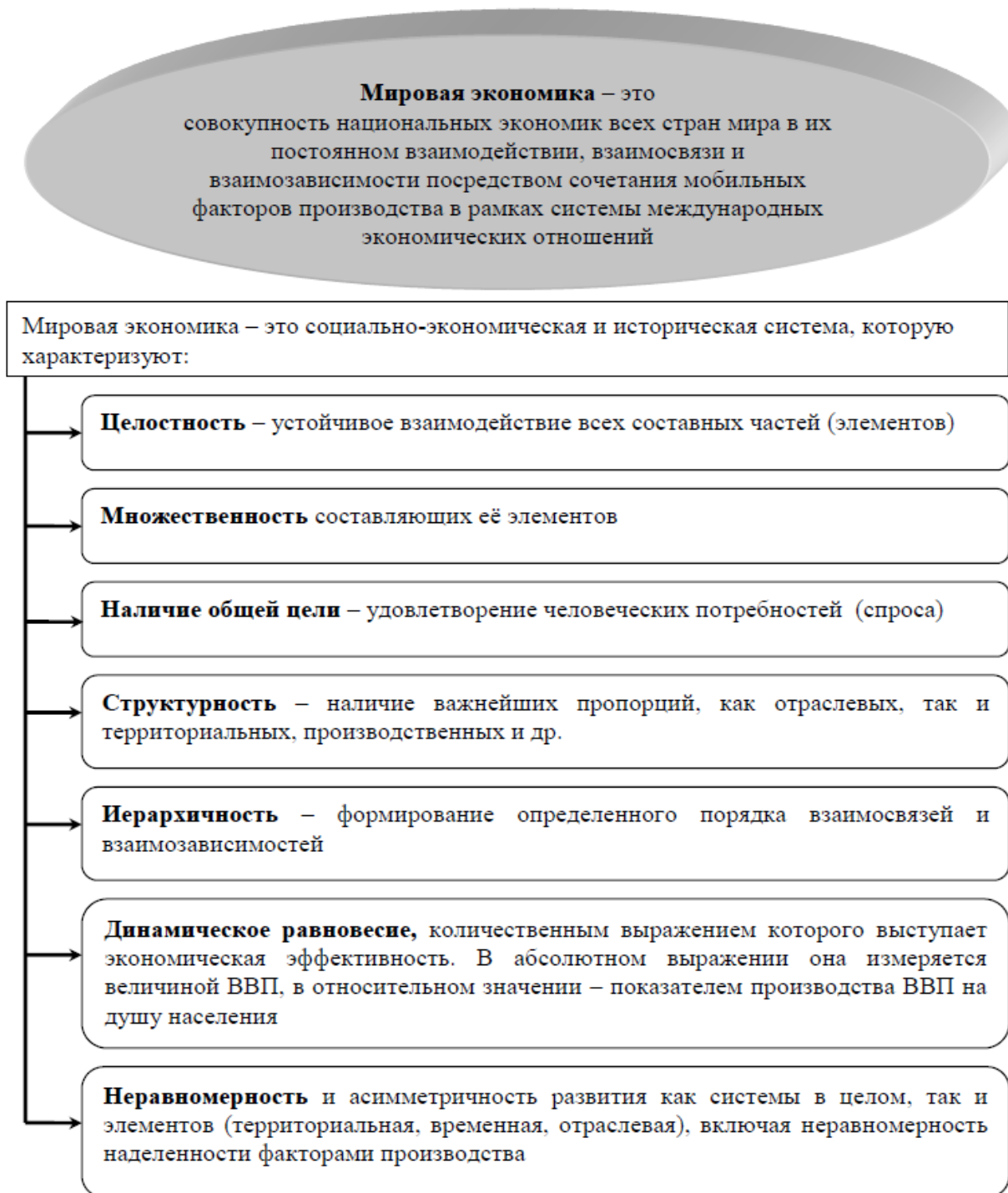


Рисунок 1 – Мировая экономика и её основные системные характеристики

Следует рассмотреть характеристики современного этапа развития мировой экономики (рисунок 2).

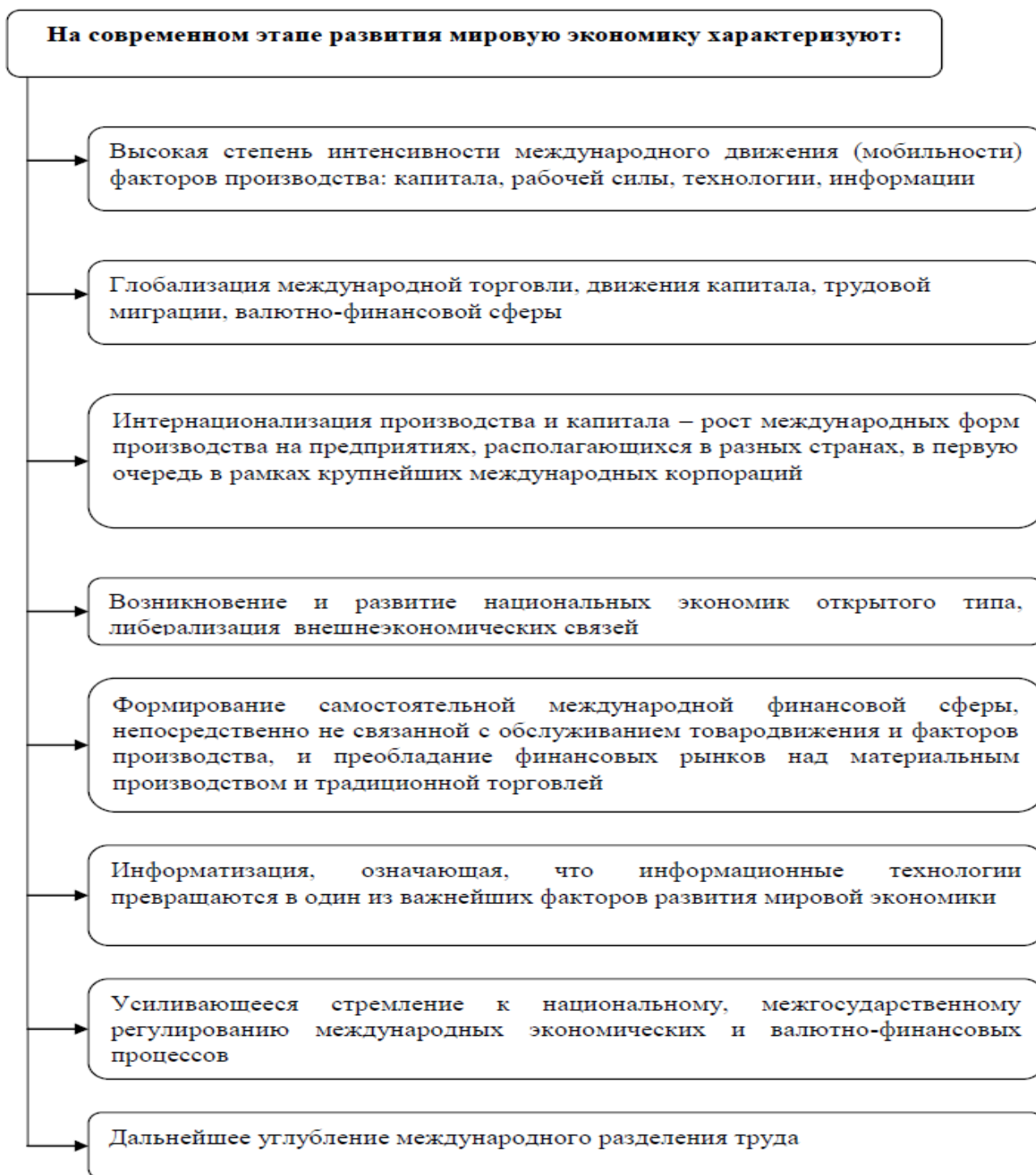


Рисунок 2 - Характеристики современного этапа развития мировой экономики

Характерными чертами современного мирового хозяйства являются:

– развитие, наряду с мировой торговлей, интенсивного международного перемещения факторов производства, прежде всего капитала, рабочей силы и технологий;

– рост на этой основе международных форм производства на предприятиях, располагающихся в разных странах мира, в первую очередь в рамках транснациональных корпораций;

– экономическая политика государств, поддерживающая международное движение товаров и факторов производства на двусторонней и многосторонней основе;

– возникновение экономики открытого типа, ориентированной на международное экономическое сотрудничество.

Следует обратить внимание на то, что широко известны социально-экономические теории, в которых отражены процессы развития мирового хозяйства (мировой экономики). Это теории:

- стадий экономического роста;
- единого индустриального и нового индустриального общества;
- постиндустриального общества;
- единой цивилизации и столкновения цивилизацией;
- упадка империй, теория империализма и неокOLONиализма;
- зависимости (взаимозависимости).

Нужно также обратить внимание, что постиндустриальная экономика характерна тем, что:

- происходит изменение структуры производства и потребления (за счет возрастания услуг);
- возрастает роль образования (его качества);
- преобладает новое – творческое отношение к труду;
- повышается внимание к окружающей среде;
- происходит гуманизация (социализация) экономики;
- информация приобретает все большую экономическую и социальную силу.

**Вопрос 2.** В рамках данного вопроса необходимо, в первую очередь, определить, что предметом изучения МЭО являются международные экономические связи и механизм реализации этих связей, т. е. отношения экономической взаимосвязи (взаимозависимости) национальных хозяйств и механизм их реализации (осуществления) в конкретных формах сотрудничества.

**Международные экономические отношения** – система хозяйственных связей между экономиками отдельных стран, соответствующими субъектами хозяйственной деятельности. Международные экономические отношения – это сфера деятельности, основанная на международном разделении труда (МРТ).

Следует понимать, что объекты и субъекты международных экономических отношений во многом сходны с таковыми в рамках национального хозяйства.

В качестве *объектов международных экономических отношений* выступают товары и услуги, ресурсы, вовлекаемые в международный обмен. Но, в отличие от национальных рамок, здесь обращаются более крупные

объемы продукции и ресурсов, а также более широкий ассортимент и большая дифференциация по качеству.

*Субъектами международных экономических отношений* являются частные фирмы, отдельные предприниматели, корпорации, учреждения, международные организации. Субъекты мирового хозяйства, взаимодействуя между собой, формируют систему международных экономических отношений, которые предполагают механизм их функционирования.

**Механизм международных экономических отношений** – это система экономических инструментов, организационных мер, правовых норм, обеспечивающих осуществление международных экономических отношений.

Можно выделить основные признаки современных МЭО:

1. Участники МЭО обособлены в национально-хозяйственной форме, один из субъектов этих отношений – нерезидент.

2. Так как в основе МЭО лежит международное разделение труда, то сделки носят трансграничный характер, связанный с производством, распределением и потреблением материальных благ: товаров и услуг.

3. Рыночный характер отношений обуславливает товарно-денежную форму связей, т. е. все МЭО однотипны.

4. В МЭО более полно действуют законы спроса, предложения и свободного ценообразования.

5. Мировой рынок МЭО так же, как и национальные рынки, характеризуется конкуренцией товаров и услуг, продавцов и покупателей, но эта конкуренция жестче и разнообразнее по формам, так как на мировом рынке обращается больше товаров, и она дополняется перемещением факторов производства.

6. Реализация МЭО предполагает наличие собственной инфраструктуры и специальных институтов: международные финансово-кредитные, экономические учреждения и организации как общемирового (ВТО, МВФ), так и регионального значения (Еврокомиссия, ЕБРР).

7. МЭО подвержены монополизации (создание и деятельность ТНК, межгосударственные соглашения и союзы).

8. В современных условиях одним из важнейших инструментов МЭО становится обмен информацией и новыми технологиями.

9. МЭО не свободны от национального, регионального, международного вмешательства и регулирования.

Международные экономические отношения реализуются на разных уровнях (рисунок 3).

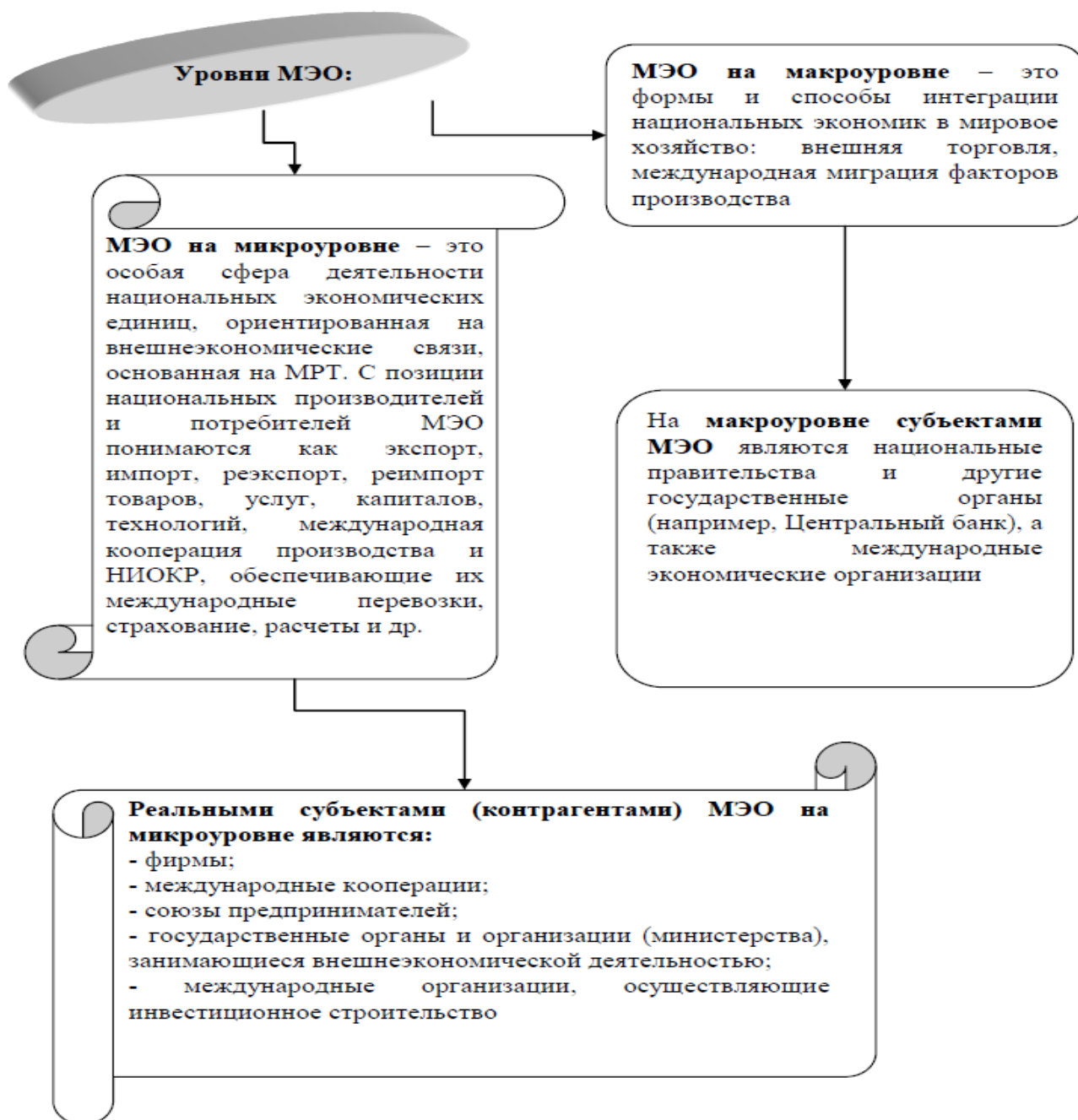


Рисунок 3 – Уровни и субъекты МЭО

*Международные экономические отношения выступают в следующих формах:*

- международной торговли;
- международной специализации и кооперирования;
- международного движения капитала и рабочей силы;
- обмена результатами научно-технической деятельности;
- валютно-финансовых и кредитных связей;
- информационных связей;
- деятельности международных экономических организаций.

*Возникновение и развитие МЭО обусловлено рядом обстоятельств (рисунок 4).*



Рисунок 4 – Предпосылки развития МЭО

Условия, в которых осуществляются международные экономические отношения, подвергаются большим изменениям в динамично развивающемся современном мире, что отражается на самих международных экономических отношениях.

Международная практика свидетельствует, что современные МЭО требуют существенного, постоянного наднационального, межгосударственного регулирования.

**Вопрос 3. Субъектами мировой экономики** являются хозяйствующие единицы, обладающие необходимым капиталом, способные организовать производственную деятельность на международном хозяйственном пространстве и обладающие определенными международными правами и

обязанностями. Основных субъектов мировой экономики обычно представляют по группам: государства и национальные экономики; транснациональные структуры (ТНК, ТНБ), международные экономические организации, международные интеграционные группы (рисунок 5).

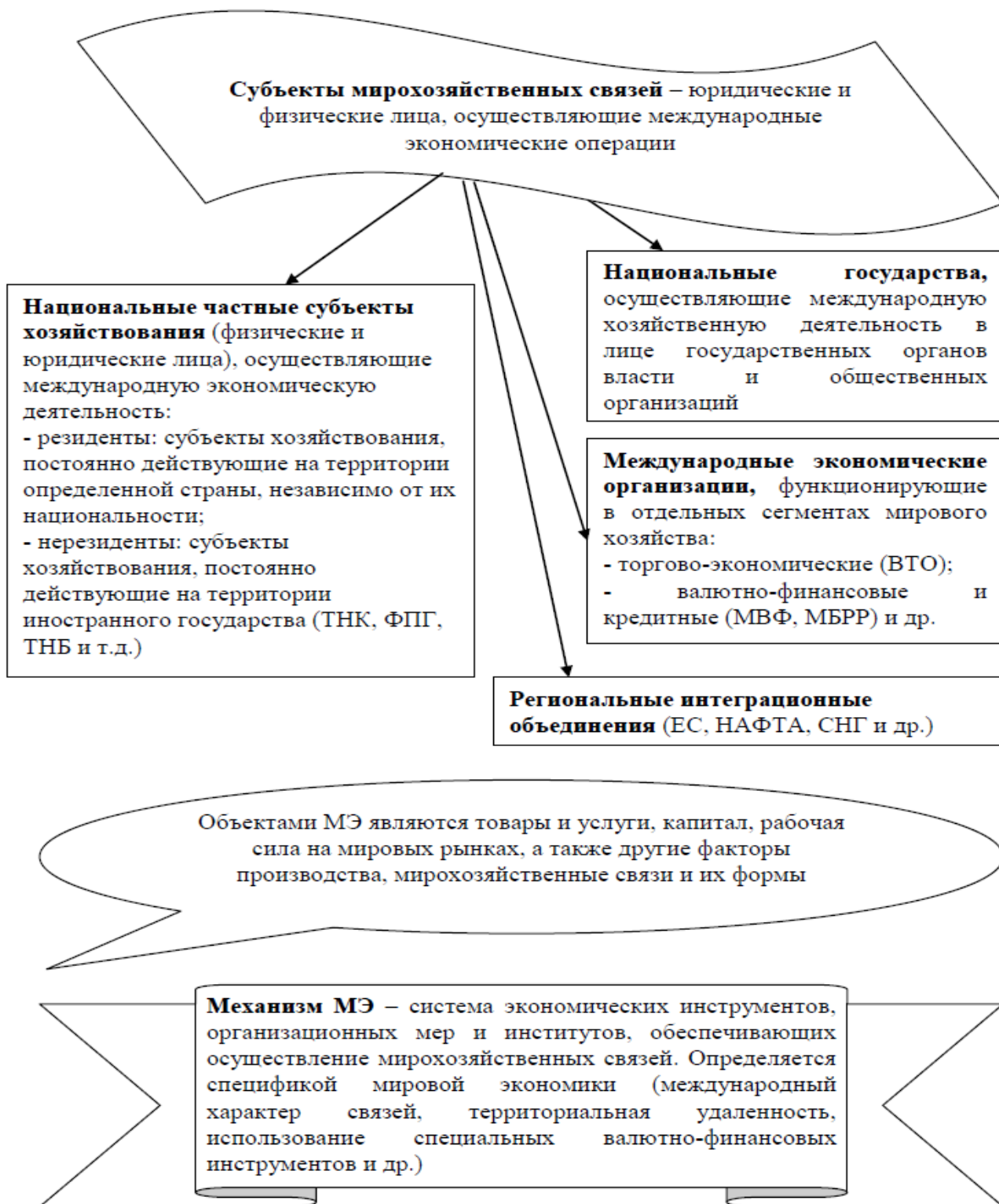


Рисунок 5 – Механизм, субъекты и объекты мировой экономики

Разделение труда – это исторически определенная система общественного труда. Она складывается в результате качественной дифференциации деятельности в процессе развития общества.

Главное в процессе развития международного разделения труда (МРТ) – это то, что каждый его участник ищет и находит экономический интерес, выгоду от своего участия в МРТ. Участие в МРТ страны формирует открытый тип национальной экономики. Поэтому показатели, характеризующие уровень МРТ, отражают степень открытости национального хозяйства.

На степень открытости влияют: величина годового ВВП; емкость внутреннего рынка; деятельность транснациональных компаний; развитие производственной кооперации; обеспеченность национальной экономики ресурсами; государственная политика (рисунок 6).

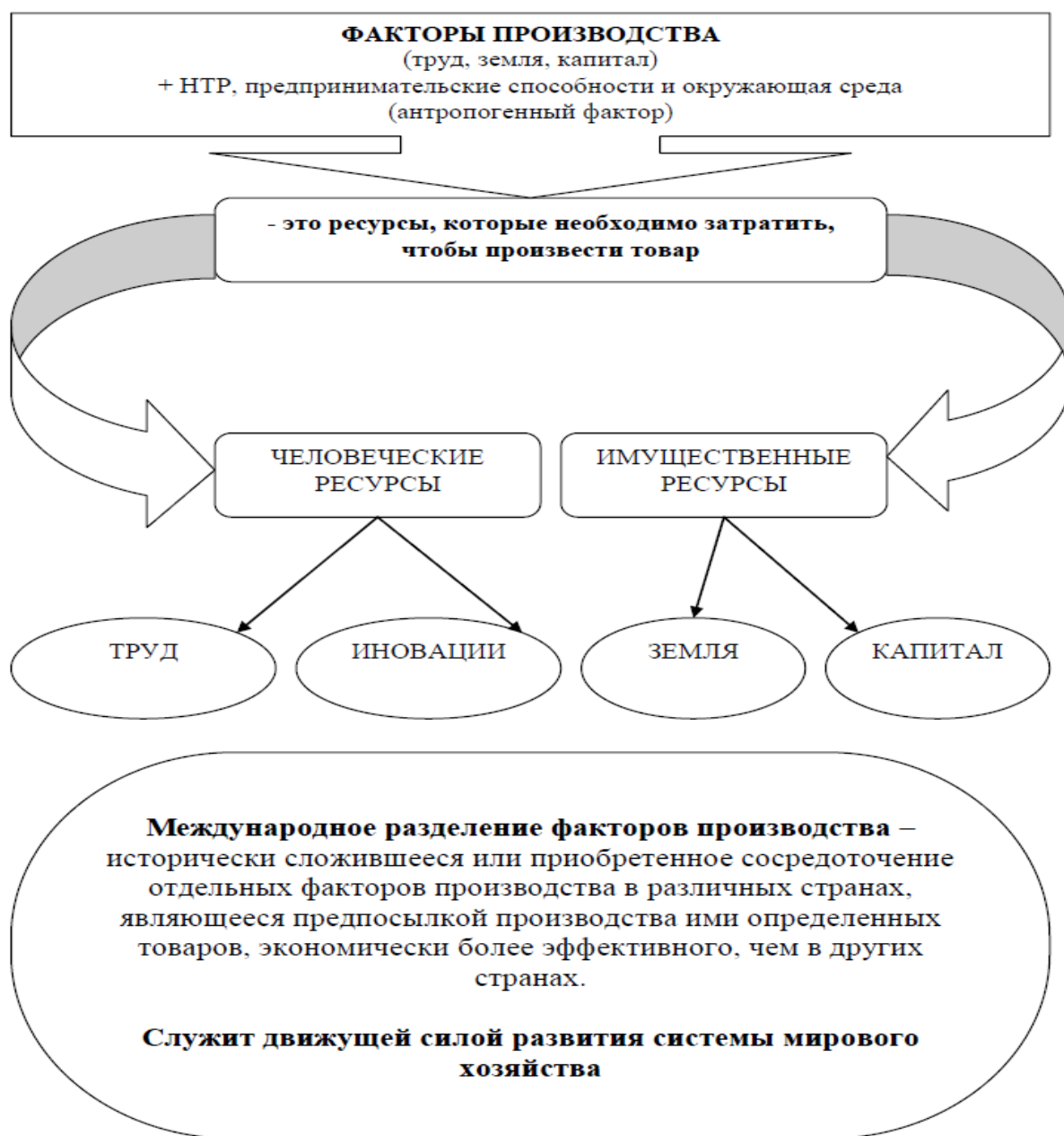


Рисунок 6 – Мировая экономика и международное разделение факторов производства

Цель МРТ заключается в формировании между странами прочных, долговременных связей и на этой основе повышения эффективности национальной экономики. Участие страны в МРТ позволяет сконцентрировать свои ресурсы (капитал) на производстве тех товаров, для которых они имеют наилучшие конкурентные условия (рисунок 7).

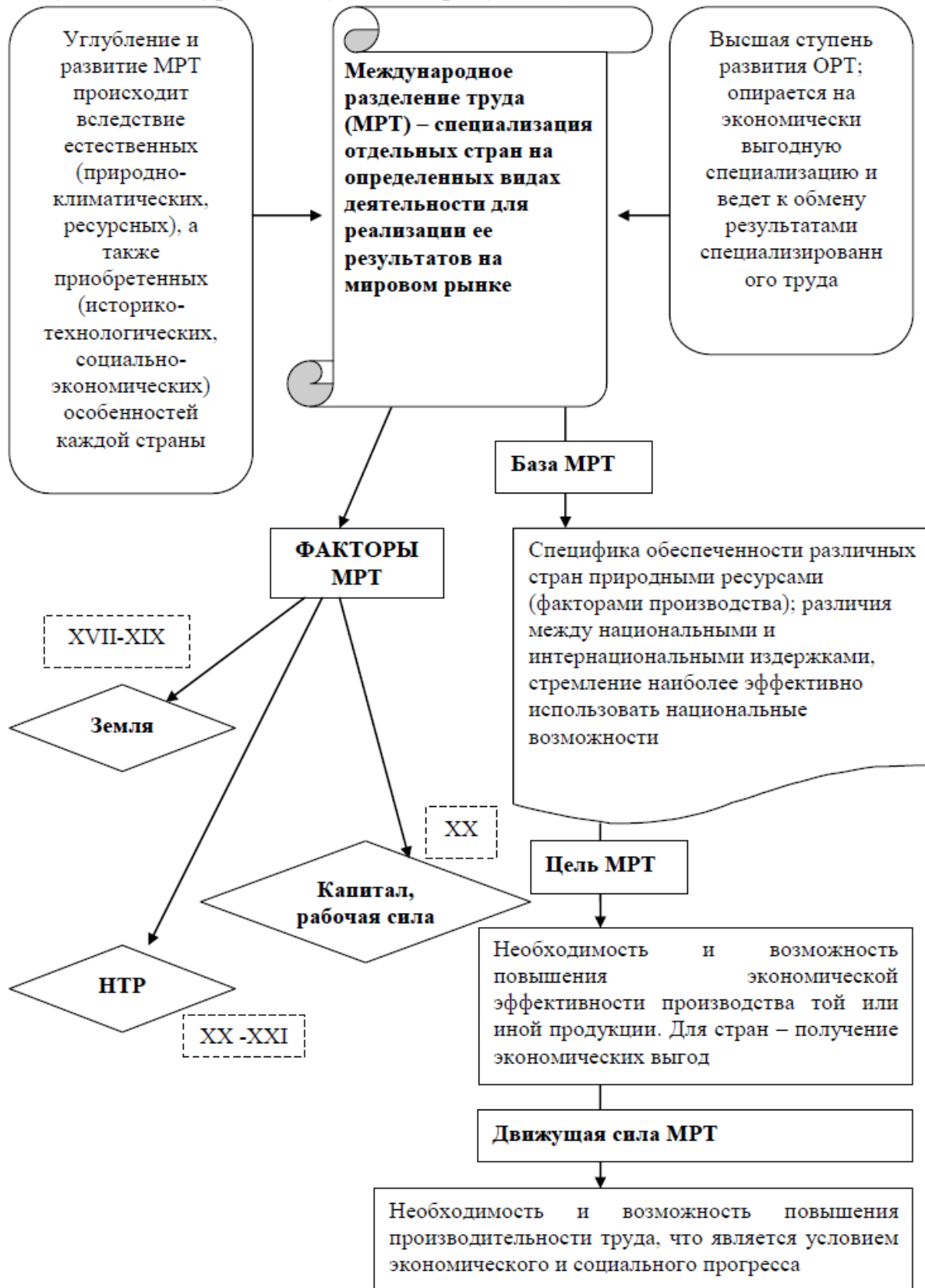


Рисунок 7 – Сущность международного разделения труда

Исторически и логически выделяют три вида МРТ.

*Общее МРТ* – разделение труда между крупными сферами материального и нематериального производства (промышленность, транспорт, связь и т. п. – т. е. отраслевая специализация). С общим МРТ связано деление стран на индустриальные, сырьевые, аграрные.

*Частное МРТ* – разделение труда внутри крупных сфер по отраслям и подотраслям, например, тяжелая и легкая промышленность, скотоводство и земледелие, и т. п. (т. е. производство на экспорт определенных видов готовой продукции и услуг).

*Единичное МРТ* (связано с предметной специализацией) – разделение труда внутри одного предприятия, при этом предприятие трактуется широко, как цикл создания законченного товара. (Специализация на изготовление отдельных узлов, деталей, компонентов.)

Следует понимать, что в основе процесса разделения труда лежат разнообразные факторы природного и общественного характера.

*Природные и технико-экономические факторы МРТ:*

- природные ресурсы: запасы полезных ископаемых распределены в мире неравномерно, что составляет одну из предпосылок МРТ;
- географическое положение влияет на процесс МРТ;
- различие почвенно-климатических условий;
- численность населения и размеры трудовых ресурсов оказывают влияние на выбор: производить в стране трудоемкую продукцию или ввозить;
- размер территории и площадь сельскохозяйственных угодий говорят о потенциальных возможностях страны;
- исторические традиции производства и опыт в изготовлении определенных товаров;
- огромное влияние оказывает на разделение труда НТР.

*Социально-экономические и политические факторы МРТ:*

- исторически сложившиеся отношения между странами;
- религия;
- идеология, господствующая в обществе;
- внешняя и внутренняя политика страны;
- тип хозяйственной системы.

Сущность МРТ заключается в специализации и кооперации субъектов мирового хозяйства (формы международного разделения труда).

Под *международной специализацией производства (МСП)* понимается такая форма разделения труда между странами, при которой рост концентрации однородного производства и обобществления труда в мире происходит на основе процесса дифференциации национальных производств, выделения в самостоятельные технологические процессы, в отдельные отрасли и подотрасли изготовления однородных продуктов труда сверх внутренних потребностей, что вызывает всё большее взаимное дополнение дифференцированных комплексов.

Международная специализация производства развивается по двум направлениям – *производственному и территориальному*. В свою очередь, производственное направление подразделяется на межотраслевую, внутриотраслевую специализацию и на специализацию отдельных предприятий. Территориальный аспект международной специализации производства включает специализацию отдельных стран, группы стран и регионов на производстве определённых продуктов и их частей для мирового рынка.

Видовой состав МСП предполагает *предметную* (производство готовых продуктов), *подетальную* (производство частей, компонентов продуктов) и *технологическую* (осуществление отдельных операций или выполнение отдельных технологических процессов) специализацию.

Другая форма МРТ – *международное кооперирование производства*, которое предполагает непосредственное соединение труда работников разных стран в едином процессе производства. Международная кооперация производства – форма длительных рациональных производственных связей, которые устанавливаются между специализированными предприятиями.

Следует обратить внимание, что в международной практике наибольшее распространение получили следующие формы кооперирования.

*Подрядное производственное кооперирование*. Его сущность заключается в подрядной деятельности, т. е. одна из сторон соглашения (заказчик) поручает другой (исполнителю) выполнение определённой работы в соответствии с заранее обусловленными требованиями к её выполнению относительно сроков, объёмов, качества исполнения и др.

*Договорная специализация*. Этот метод производственного кооперирования состоит в разграничении производственных программ участников такого рода соглашений. В таких соглашениях одним из важных условий является положение о тесном сотрудничестве партнёров в форме субподрядных поставок, проведения совместных научных исследований и разработок. Договаривающиеся стороны стремятся устранить или уменьшить дублирование производства и прямую конкуренцию между собой на рынке.

*Совместные предприятия*. Это так называемая интегрированная кооперация, получившая широкое распространение во всём мире. Характерными чертами этой формы кооперирования являются соединение на долевой основе собственности взаимно действующих партнёров, совместное управление предприятием, совместное несение производственного и коммерческих рисков, раздел прибыли между партнёрами в соответствии с условиями договора.

*Кооперирование на основе организации совместного производства*. Оно предполагает организацию совместного производства нового единого конечного изделия путём объединения финансовых, научно-технических и трудовых ресурсов партнёров и закрепления за каждым из них полной ответственности за выпуск определённой части продукции.

Также необходимо обратить внимание на то, что на современном этапе в практике международного бизнеса выработаны разнообразные механизмы, в том числе достаточно гибкие, формы международной кооперации, к числу которых относятся:

- лицензионный договор – использование авторского права, товарного знака, патента;

- сопроизводство – изготовление комплексного изделия или его компонент одним из зарубежных партнеров;

- контракт-менеджмент – передача одним из партнеров другому ноу-хау в области менеджмента;

- франчайзинг – выдача лицензии на определенную деятельность с предоставлением дополнительной управленческой, маркетинговой и технологической поддержки;

- стратегический альянс – формальный или неформальный союз, создаваемый с целью объединения ресурсов для решения задач реорганизации, повышения рыночной эффективности и т. д., либо достижения «эффекта масштаба», либо с другими целями;

Международное кооперирование производства в его развитых формах охватывает различные сферы сотрудничества:

- производственно-технологическое сотрудничество (передача лицензий, разработка проектно-конструкторской документации, технологических процессов, стандартизацию и т. п.);

- торгово-экономическое сотрудничество, связанное с реализацией кооперированной продукции;

- послепродажное обслуживание техники.

Следует рассмотреть *основные тенденции в развитии МРТ*.

Участие страны в современном МРТ во все большей мере определяется не наделенными природными ресурсами, а созданными («приобретенными») страной факторами производства (технологии, качество рабочей силы и т. п.).

Место многих стран в МРТ (особенно по группе развивающихся) определяется тем, насколько они вписались в стратегические задачи и цели международных корпораций.

В орбиту международной специализации и кооперации в большей степени втянуты отрасли обрабатывающей промышленности и прежде всего машиностроение.

Важным элементом современного МРТ стала сфера услуг (перевозки, связь, туризм, финансовые, страховые, рекламные услуги).

Международное разделение труда между странами дополняется внутритраслевым разделением труда.

Интенсивно развивается международное межфирменное разделение труда в рамках совместных программ, договоров подрядного кооперирования, совместных предприятий.

**Вопрос 4.** Следует понимать, что современные тенденции развития мировой экономики являются не только многоплановыми, но и противоречивыми. Поэтому экономические тренды и глубокие изменения, их прогноз делают актуальными задачи экономической науки. Переход экономики на новые условия развития в XXI в. невозможен без процессов глобализации. Постиндустриальная и инновационная экономика невозможна без этих процессов. Это требует развития экономической теории на основе анализа трендов ее развития и цикличности (рисунок 8).



Рисунок 8 – Интернационализация как фактор формирования мирового хозяйства

Необходимо рассмотреть факторы размещения мирового хозяйства. Выделяют несколько факторов, влияющих на размещение производства. Их делят на две группы возникновения: до эпохи НТР и в период НТР.

К первой группе относят следующие факторы.

1. *Фактор территории.* Территория – это важнейший элемент географической среды. Чем больше размер территории, тем богаче и разнообразнее природные ресурсы, тем больше возникает вариантов размещения населения и производства.

2. *Фактор экономико-географического положения.* Выделяют четыре разновидности такого положения: центральное, глубинное, соседское и приморское.

3. *Природно-ресурсный фактор.* На первых этапах индустриализации география полезных ископаемых во многом определяла размещение промышленности, которая тяготеет к бассейнам каменного угля и железной руды. В настоящее время этот фактор оказывает решающее воздействие только на отрасли добывающей промышленности.

4. *Транспортный фактор.* До эпохи НТР оказывал решающее воздействие на размещение всех отраслей. В эпоху НТР транспортные расходы заметно уменьшились, что сделало перевозку грузов и людей на большие расстояния более экономичными. В настоящее время транспортный фактор обеспечивает преодоление транспортного разрыва между производством и потреблением.

5. *Фактор трудовых ресурсов.* В эпоху НТР он проявляется двояко. Во-первых, в промышленность и непродовольственную сферу привлекается дополнительная рабочая сила из других стран. Во-вторых, наиболее выгодным оказывается перемещать производство к источникам дешевой рабочей силы.

6. *Фактор территориальной концентрации.* До недавнего времени концентрация производства происходила в старопромышленных районах. Это привело к ухудшению экологической обстановки. Поэтому в последнее время прослеживается тенденция децентрализации производства, основанная на размещении и создании мини-заводов и мини-ГЭС.

Ко второй группе относят следующие факторы.

1. *Фактор наукоемкости.* Оказывает влияние на размещение новейших наукоемких отраслей. Он привел к созданию научных парков, технополисов, технологических парков, которые представляют собой новые формы территориального сосредоточения науки и производства.

2. *Экологический фактор.* Ограничивает территориальную концентрацию производства и приводит к демонтажированию «грязных» производств или перемещению их в другие места.

Необходимо рассмотреть основные факторы современного этапа мирохозяйственных связей: ускорение научно-технической революции и интернационализация достижений в области науки и техники, повышение роли информатизации в современном мире, усиление процесса глобализации и обострение глобальных проблем (рисунок 9).

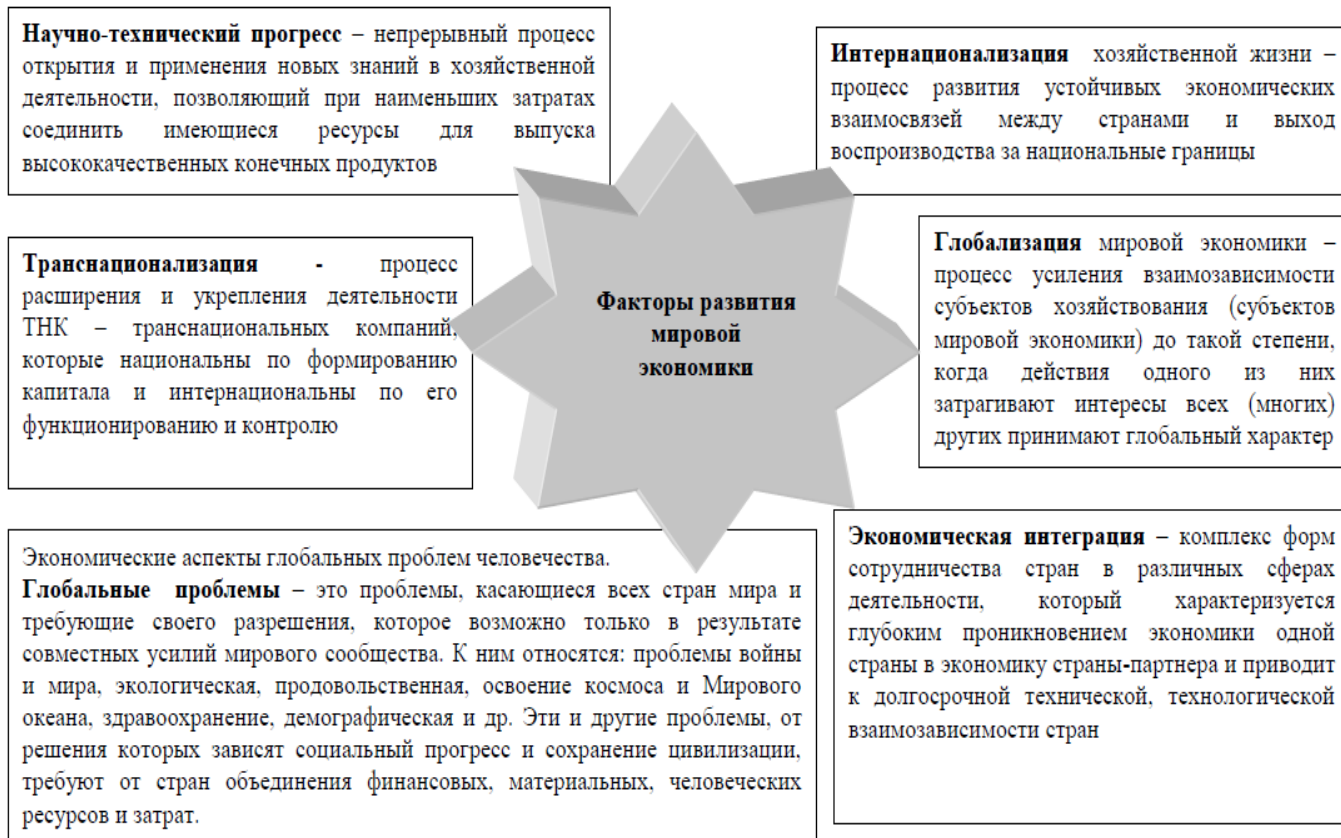


Рисунок 9 – Определяющие факторы и тенденции развития современной экономики

Развитие национальных экономик можно оценить через систему макроэкономических показателей, представленных в таблице 1.

Таблица 1 – Система макроэкономических показателей

Показатель	Характеристика	Особенности исчисления
Валовой внутренний продукт (ВВП)	Совокупная добавленная стоимость продукции сферы материального производства и сферы услуг, независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны	Подсчитывается по территориальному признаку. Расчет по отраслям, по расходам, по доходам
Валовой национальный продукт (ВНП)	Совокупная добавленная стоимость всего объема продукции и услуг в национальной экономике, независимо от местонахождения национальных предприятий (в своей стране или за рубежом)	Рассчитывается по национальному признаку. Расчет по отраслям, по расходам, по доходам
Чистый национальный продукт (ЧНП)	Общий годовой объем производства товаров и услуг, который страна произвела и потребила во всех секторах экономики	$ЧНП = ВВП / ВНП$ – амортизационные отчисления (амортизационные фонды не повышают реального благосостояния общества)
Национальный доход (НД) – произведенный (НД <sub>пр</sub> ) – использованный (НД <sub>исп</sub> )	Вновь созданная за год стоимость, показывающая, что прибавило производство данного года к благосостоянию общества Произведенный НД за минусом потерь (от стихийных бедствий, ущерба при хранении и т. д.) и внешнеторгового сальдо	$НД_{пр} = ВВП$ – амортизационные отчисления – косвенные налоги; $НД_{исп} = НД_{пр}$ – потери – внешнеторговое сальдо

## **1.1.2 Методические материалы по теме 1**

В ходе работы по теме 1 студенту следует использовать лекционный материал; материалы, рассмотренные на практическом занятии; рекомендованную литературу; все материалы в соответствующем разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

### **1.1.3 Ссылки на рекомендуемые источники по теме 1**

Для освоения темы 1 студенту предлагается изучить следующую учебную и методическую литературу: [3, § 1.1–1.7]; [4, § 1.1, 1.2, 2.1, 2.2]; [5, § 1.1–1.3].

## **1.2 Тема 2. Отраслевая структура и ресурсный потенциал мировой экономики**

**Форма проведения занятия** – лекция.

### **Вопросы для обсуждения:**

**Вопрос 1.** Ресурсный потенциал мировой экономики.

**Вопрос 2.** Отраслевая структура мировой экономики.

**Вопрос 3.** Инфраструктура в современной мировой экономике.

**Вопрос 4.** Факторы, определяющие место и роль страны в мировом хозяйстве.

### **1.2.1 Методические указания по изучению темы 2**

Цель изучения темы – получить представление о ресурсном потенциале мировой экономики, об отраслевой структуре мировой экономики, об инфраструктуре в современной мировой экономике и о факторах, определяющих место и роль страны в мировом хозяйстве.

В результате изучения темы будут получены знания, позволяющие рассматривать особенности отраслевой структуры и ресурсного потенциала в условиях глобализации в мировой экономике, характер и тенденции отраслевых структурных сдвигов в экономике, классификацию элементов международной инфраструктуры, основные показатели, характеризующие участие страны в системе мирового хозяйства.

**Вопрос 1.** Функционирование национальных экономик и всего мирового хозяйства базируется на экономических ресурсах. В совокупности экономические ресурсы образуют потенциал национальной экономики или региона мира, или всей мировой экономики.

Мировые ресурсы или ресурсы мировой экономики включают в себя природный потенциал мирового хозяйства, население и трудовые ресурсы мирового хозяйства, а также капитальные ресурсы мирового хозяйства и его отраслевую структуру. Следует понимать, что научно-технический прогресс в настоящее время ведет к тому, что воздействие природно-ресурсного потенциала на мировое хозяйство постепенно ослабевает, однако экономике мира требуется все большее количество ресурсов для дальнейшего развития (рисунок 10).



Рисунок 10 – Потенциал мировой экономики

Структуру природно-ресурсного потенциала можно представить как совокупность следующих ресурсов (рисунок 11):

- земельных;
- водных;
- растительно-природных;
- полезных ископаемых;
- природно-рекреационных.



Рисунок 11 – Природные ресурсы мира

Характеристика трудовых ресурсов представлена на рисунке 12.

**Трудовые ресурсы** мирового хозяйства – это часть населения мира, обладающая физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для занятия общественно полезным трудом

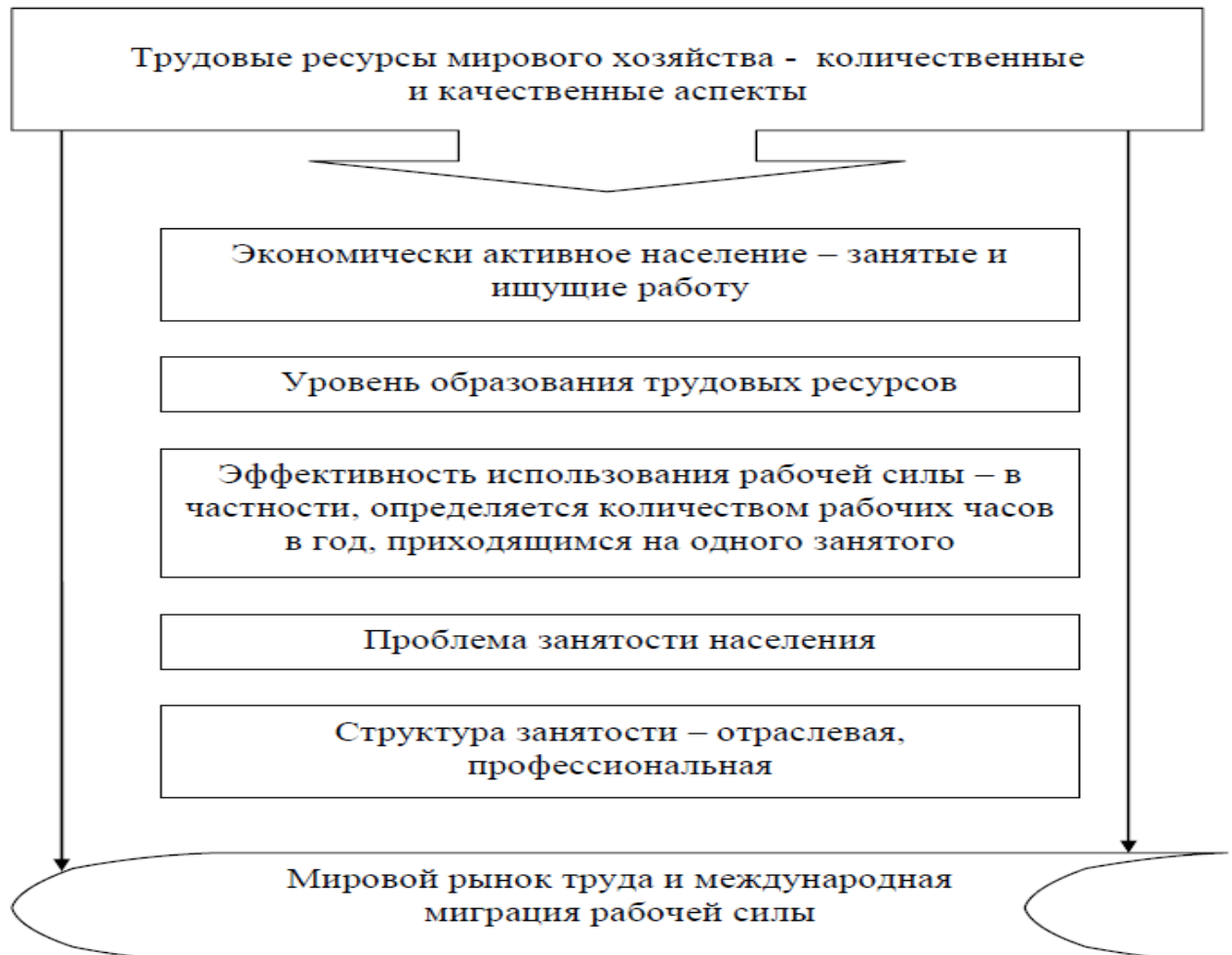


Рисунок 12 – Трудовые ресурсы мира

**Капитальные ресурсы мирового хозяйства** можно представить, как совокупность накопленных основных материальных и нематериальных активов, а также оборотных активов, используемых в производстве.

Необходимо обратить внимание, что капитал как экономический ресурс подразделяется на реальный капитал (средства производства) и финансовый капитал (деньги, ценные бумаги, монетарное золото). Финансовый капитал можно называть также финансовыми ресурсами.

**Финансовые ресурсы мира** – это совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и международных финансовых центров. Следует понимать, что они находятся постоянно в движении, перераспределяясь между различными участниками. Механизм этого перераспределения (перелива) условно можно представить в виде схемы (рисунок 13).

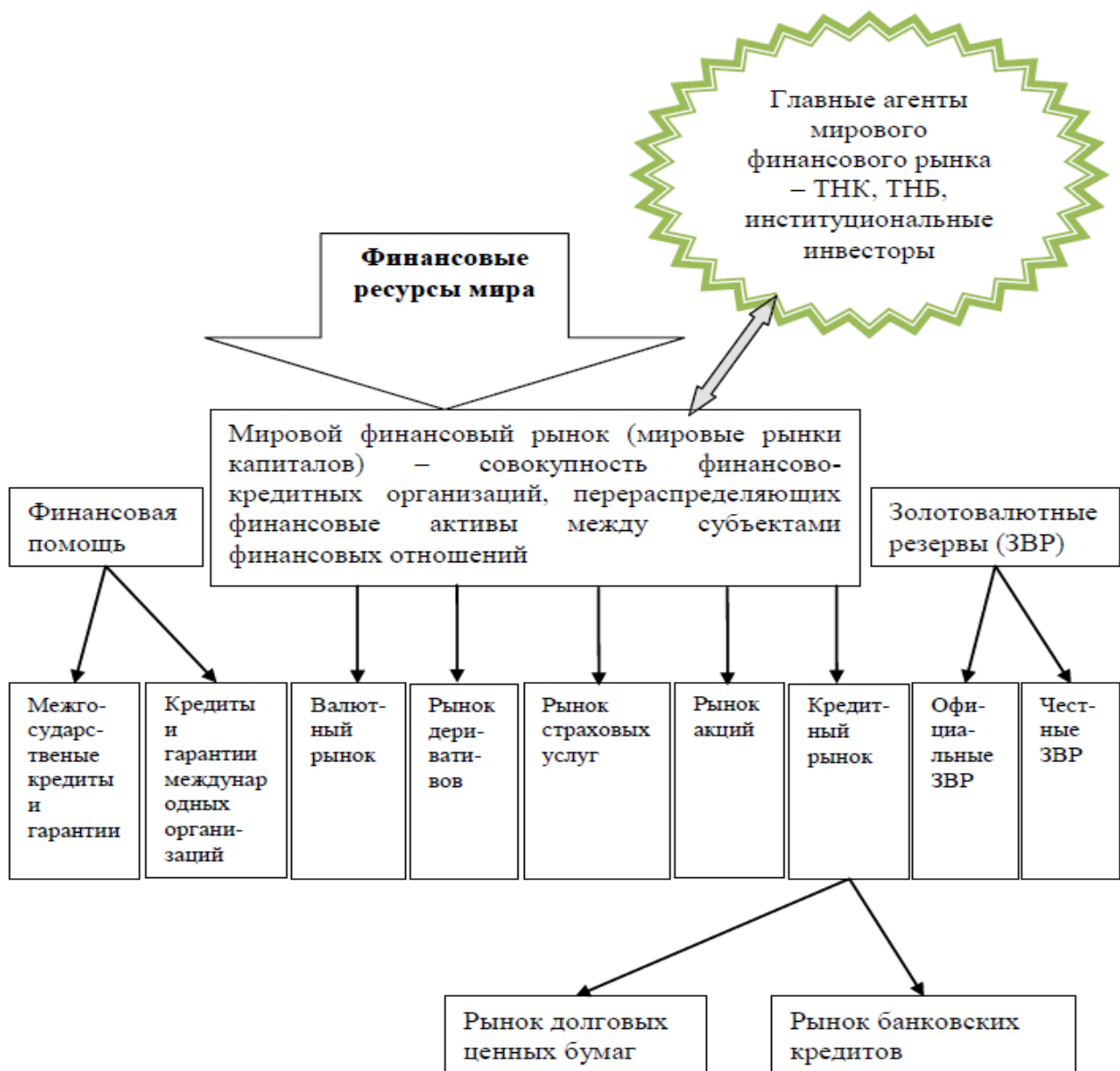


Рисунок 13 – Механизм перераспределения финансовых ресурсов мира

**Научные ресурсы мирового хозяйства** – это накопленный научно-технический потенциал мировой экономики, совокупность ее научно-технических возможностей. Этот потенциал включает подготовленные научные кадры, объем выделяемых на науку и научное обслуживание финансовых ресурсов, систему организации научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, научное обслуживание. Научные ресурсы определяют возможности той или иной страны осуществлять у себя НИОКР (рисунок 14).

## Научные ресурсы мира: основные показатели

- Доля расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) в ВВП;
- Расходы на НИОКР на душу населения;
- Доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета;
- Численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании (в том числе относительно численности населения данной страны);
- Количество международных премий (прежде всего Нобелевских) за выдающиеся научные достижения;
- Индекс цитирования (частота ссылок в научных трудах на работы исследователей данной страны);
- Доля наукоемкой продукции в ВВП и промышленной продукции (по определению Национального научного фонда США, к наукоемким отраслям относятся те, в которых доля расходов на НИОКР составляет более 3,5%, а доля научного персонала – не менее 2,5; в число наукоемких отраслей входят авиакосмическая, приборостроительная, электротехническая, электронная и др.);
- Доля данной страны на мировом рынке высоких технологий. (К числу высоких технологий чаще всего относят несколько важнейших направлений технологического развития: информационные технологии; технологии, основанные на использовании новых материалов; космические технологии; ядерные технологии).

Рисунок 14 – Научные ресурсы мира: основные показатели

**Предпринимательский потенциал, способности, предпринимательство** – это способность к эффективной организации взаимодействия остальных экономических ресурсов – труда, земли, капитала, знаний – для осуществления хозяйственной деятельности. Следует понимать, что этот ресурс реализуется в сфере менеджмента, т. е. при управлении деятельностью фирм и организаций (рисунок 15).



Рисунок 15 – Предпринимательские ресурсы в мировой экономике

**Вопрос 2. Отраслевая структура мировой экономики** представляет собой совокупность качественно однородных групп хозяйственных единиц национальных экономик, характеризующихся особыми условиями производства в системе международного разделения труда и играющих специфическую роль в процессе расширенного воспроизводства.

В Системе национальных счетов (СНС) предусмотрено использование двух типов классификаций по отраслям и по секторам (таблица 2).

Таблица 2 – Отраслевая структура мировой экономики

Отрасли	Секторы
1. Сельское хозяйство	Первичный сектор, отрасли, извлекающие «продукт природы»
2. Добывающая промышленность	
3. Обрабатывающая промышленность	Вторичный сектор
4. Отрасли сферы услуг (государственные, бытовые, юридические)	Третичный сектор
5. Финансовые услуги	Четвертичный сектор
6. Социальные услуги	Пятеричный сектор
Экономическая инфраструктура	

*Сектор экономики* – крупная часть экономики, обладающая сходными общими характеристиками, что позволяет отделить ее от других частей экономики в теоретических или практических целях. Теория трех секторов, основы которой впервые исследовал британский экономист К. Кларк, определяет, что отраслевая структура на макроуровне по виду производимой продукции состоит из первичных отраслей (сельское хозяйство и добывающая промышленность), вторичных (промышленность и строительство) и третичных отраслей (сфера услуг) (рисунок 16). По формам хозяйствования различают частный, государственный и другие секторы экономики.



Рисунок 16 – Классификация отраслей по теории трех секторов

Структура мировой экономики показывает соотношение различных элементов хозяйственной системы. Следует рассмотреть отраслевую, территориальную, воспроизводственную и социально-экономическую (обусловленной собственностью) структуры.

Под *отраслевой структурой* понимается совокупность качественно однородных групп хозяйственных единиц, однотипных в технологическом

отношении и выполняющих особую роль в системе общественного разделения труда. На базе отраслей формируются подотраслевые комплексы: машиностроительный, агропромышленный, топливно-энергетический, транспортный, военно-промышленный, лесной, металлургический.

**Воспроизводственная структура** связана с воспроизводством частей ВВП: потребление (70 %), накопление – 25 %, экспорт – 5 % (наиболее оптимальная структура). Она отражает отношение по использованию производственного ВВП. С точки зрения функционального назначения производственная структура делится на мирное производство и военное производство.

**Территориальная структура** свидетельствует о распределении экономической деятельности (производства) по территории региона и страны, по территории мира. Это соотношение экономик различных стран и территорий.

**Социально-экономическая структура** отражает соотношение между различными социально-экономическими укладами (общностями и группами), в основе которых лежит особый вид собственности. На разных этапах и при разных укладах формируются разные социально-производственные коллективы: племена, общинно-ремесленные хозяйства, частно-обособленные предприятия и фирмы, государственные структуры и смешанные объединения, монополии.

Следует обратить внимание на то, что все более существенное значение в развитии отраслевой структуры мировой экономики приобретают инновационные факторы. Научно-технический прогресс и связанная с ним инновационная политика государства и инновационная деятельность корпораций и фирм создают основы для кардинального изменения отраслевой структуры как национальной, так и мировой экономики.

Следует понимать, что группы стран имеют особое соотношение отраслей, воспроизводимых частей ВВП, соотношение укладов, демографическую структуру и ресурсную структуру, следовательно, и разный уровень экономического развития, который может быть классифицирован по различным признакам.

**Вопрос 3. Международная инфраструктура** – совокупность структурных элементов национальных хозяйств и мировых институтов, обеспечивающих реализацию, функционирование и развитие форм международного сотрудничества. Процесс углубления международного разделения труда способствует развитию и совершенствованию элементов мировой инфраструктуры, эффективному функционированию различных форм экономического сотрудничества на интернациональном уровне.

Элементы международной инфраструктуры классифицируют по двум основным признакам:

– роли, которую они выполняют, способствуя реализации форм международного сотрудничества;

– месту элементов интернациональной инфраструктуры в воспроизводственном процессе, в частности, в производстве, обмене, а также реализации интересов потребителей.

По этому признаку длительное время различают производственную и социальную инфраструктуру на национальном уровне, что является основой разграничения международной инфраструктуры, поскольку во многих развитых странах мира именно в третичном секторе создается наибольшая доля национального богатства.

В зависимости от функций различают производственную, социальную, институциональную, информационную инфраструктуру на интернациональном уровне.

*Производственная инфраструктура* по масштабам и объему функций является наибольшей. Она охватывает элементы национальных экономик и международные производственные связи, обеспечивающие функционирование материального производства и создающие условия для движения товаров потребителям. К производственной инфраструктуре относят:

- мировой транспорт, международную связь, складские помещения и т. д.;
- инженерные сооружения и устройства, в том числе ирригационные системы;
- международные инженерные коммуникации и мировые сети, среди них линии электропередач, нефте- и газопроводы, теплотрассы, водопровод.

Среди элементов производственной инфраструктуры ведущее место занимает мировой транспорт. Для современных условий характерны, прежде всего, интермодальные перевозки, в которых участвуют два и более видов транспорта. Такие перевозки характеризуются высокими качественными стандартами на всех участках пути движения товара.

В международной транспортной системе первое место занимает морской транспорт, который обслуживает 80 % грузооборота мировой торговли. Определенные функции выполняет и внутренний водный транспорт, который охватывает внутренние водные пути.

Важную роль в обслуживании международных торговых операций играет и железнодорожный транспорт, который объединяет 42 основные страны мира железнодорожными путями протяженностью более 915 тыс. км.

Мировые рынки автомобильных перевозок являются одними из самых динамичных, поскольку они наиболее чутко реагируют на изменения общеэкономической конъюнктуры.

За последние 10 лет объем воздушных перевозок пассажиров возрос в два раза.

Относительно новым элементом производственной инфраструктуры является трубопроводный транспорт. В целом длина магистральных нефтепроводов 27 стран, по статистике ООН, достигает 436 тыс. км. Крупнейшие нефтепроводы в США и Россия.

Важным элементом международной инфраструктуры является *социальная сфера*. В конце XX в. в передовых странах мира на передний план

вышли проблемы развития рабочей силы. Весомую роль в таком развитии играют здравоохранение, образовательные услуги, организация досуга.

Наибольший вклад в международную торговлю услугами вносит туризм. Почти 500 млн человек ежегодно посещают зарубежные страны в качестве туристов. Различают три основных вида международного туризма – рекреационный, научный и деловой. На долю первого приходится более 70 % международных туристических поездок. В отдельных странах мира ВВП формируется преимущественно за счет иностранного туризма. Проблемы международного туризма решают 70 международных организаций.

Соответствующее место в международном обмене услугами занимает образование. Международные связи высшей школы дают возможность обмениваться опытом и информацией между преподавателями и научными сотрудниками, аспирантами и студентами, создавать интернациональные рабочие коллективы. Почти 100 международных организаций занимаются вопросами интернационализации деятельности высшей школы. С туризмом связан и экспорт-импорт услуг по линии культуры и искусства.

Всестороннее переплетение национальных экономик требует создания международных институтов, которые бы регулировали мирохозяйственные процессы. Совокупность таких элементов создает *институциональную инфраструктуру*.

Внешнеэкономические связи нуждаются в валютно-финансовых отношениях. Они регулируются международными финансовыми организациями, такими как МВФ и Всемирный банк. Элементы международной валютно-финансовой и кредитной инфраструктуры существенно влияют на развитие экономических процессов во всем мире. Их роль связана с расширением сферы денежного оборота, операций с недвижимостью, кредитным обслуживанием большого и малого бизнеса, централизацией банковского капитала и активизацией банковской деятельности.

В самом общем виде *информационную инфраструктуру* можно разделить на электронную связь, которая включает сферу передачи информации без изменения ее содержания и формы (телефонная, телексная, факсимильная и т. д.), и сферу передачи информации с предоставлением дополнительных услуг (электронная почта, коммутация протоколов и пакетов информации и др.). Следует понимать, что новейшие информационные и телекоммуникационные технологии стали определяющим фактором роста эффективности и конкурентоспособности банковских операций, страхования, деловых услуг, разработки программного обеспечения, авиаперевозок и туризма. Информационные технологии в сочетании с дальней связью обусловили возникновение новых услуг (услуги телематики), роль которых в организации регулирования услуг, расширении возможностей их предоставления постоянно растет. Такие технологии дают возможность развивать не только традиционные, но и новые услуги, а также расширять торговлю ими.

**Вопрос 4.** Следует понимать, что современная мировая экономика характеризуется высокой степенью экономической взаимозависимости стран. Эта взаимозависимость является следствием углубления МРТ, что делает выгодным специализацию стран в производстве отдельных товаров и услуг и международный обмен. В наиболее развитых странах мира сформировалась модель «открытой экономики» (рисунок 17). Рост экономической взаимозависимости – одна из главных тенденций развития мировой экономики. На практике это означает, что темпы роста ВВП, экспорта страны зависят от экономической динамики другой страны.

Необходимо рассмотреть *признаки открытой экономики*:

– важная роль внешней торговли в развитии национальной экономики, свободный режим торговли (невысокие таможенные пошлины, небольшая роль других ограничений.);

– незначительные ограничения на движение капитала, благоприятный инвестиционный климат;

– конвертируемость национальной валюты (хотя бы частичная).

*Преимущества открытой экономики:*

– углубление специализации и кооперирования производства;

– более эффективное использование ограниченных ресурсов;

– распространение мирового опыта;

– усиление конкуренции между частными корпорациями.

Обратить внимание на *проблемы открытой экономики*:

– угроза национальной безопасности в ситуации очень высокой зависимости от импорта каких-либо товаров;

– ущерб национальным экономическим интересам в условиях обострения конкуренции с иностранными компаниями (вероятность банкротства и резкого роста безработицы);

– уязвимость национального рынка капитала от кризисов на зарубежных рынках капитала (колебания курсов ценных бумаг);

– угроза валютного кризиса (резкие колебания курса национальной валюты) (рисунок 18).

Далее важно понять, что существуют определенные *количественные индикаторы открытости национальной экономики*:

– Экспортная квота =  $\text{Экспорт} \times 100 \% / \text{ВВП}$

– Импортная квота =  $\text{Импорт} \times 100 \% / \text{ВВП}$

Внешнеторговая квота =  $(\text{Экспорт} + \text{Импорт}) \times 100 \% / \text{ВВП}$

Страна имеет признаки открытой экономики, если внешнеторговая квота  $= > 20 \%$ .

В современном мировом хозяйстве нет ни одного государства, которое не стимулировало бы экономические отношения с другими странами и не стремилось бы их поддерживать и расширять их постоянно. Необходимо понимать, что, хотя мировая экономика является единой системой, мир пока разделен на две сотни стран, каждая из которых имеет национальные экономические интересы и стремится их защищать. (Экономическими,

политическими и даже военными методами). Интересы других стран, как правило, игнорируются.



Рисунок 17 – Открытая экономика и факторы, влияющие на степень ее открытости



Рисунок 18 – Определенные последствия открытой экономики и экономическая безопасность

## **1.2.2 Методические материалы по теме 2**

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, рассмотренные на практическом занятии; рекомендованную литературу; все материалы в соответствующем разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

## **1.2.3 Ссылки на рекомендуемые источники по теме 2**

Для освоения темы 2 студенту предлагается изучить следующие источники: [4, § 9.1, 9.2]; [5, § 2.1–2.4].

## **1.3 Тема 3. Международная торговля в системе международных экономических отношений**

**Форма проведения занятия – лекция.**

### **Вопросы для обсуждения:**

**Вопрос 1.** Механизм функционирования мирового рынка.

**Вопрос 2.** Международная торговля и государственное регулирование внешней торговли.

**Вопрос 3.** Международная торговля товарами.

**Вопрос 4.** Международный рынок услуг и объектов интеллектуальной собственности.

### **1.3.1 Методические указания по изучению темы 3**

Цель изучения темы – получить представление о механизме функционирования мирового рынка, о причинах международной торговли и ее выгодах.

В результате изучения темы будут получены знания, позволяющие рассматривать особенности структуры и механизма функционирования мирового рынка, классификацию и показатели международной торговли, особенности применения инструментов государственного регулирования внешней торговли, характерные черты международной торговли товарами, а также специфику международного рынка услуг и объектов интеллектуальной собственности

**Вопрос 1.** В рамках этой темы при рассмотрении понятия «мировой рынок» необходимо обратить внимание на то, что углубление МРТ и развитие международной специализации определили становление и развитие мирового рынка. Он является важной составной частью мирового хозяйства и является категорией товарного производства, вышедшего за национальные рамки.

**Мировой рынок** – это сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами мира, основанных на МРТ, на свободе предпринимательства, на свободе миграции товаров, услуг, капиталов и других факторов производства.

Следует понимать, что мировой рынок сформировался в основном как товарный, а после образования мирового хозяйства стал расширяться и принял

более развитые формы: наряду с товарным возникают рынки капиталов, рабочей силы, валют, услуг. Объем и направления товаропотоков мирового рынка отражают характер международного разделения труда (рисунок 19).

Мировой рынок имеет достаточно сложную структуру, элементы которой тесно взаимосвязаны (рисунок 20).

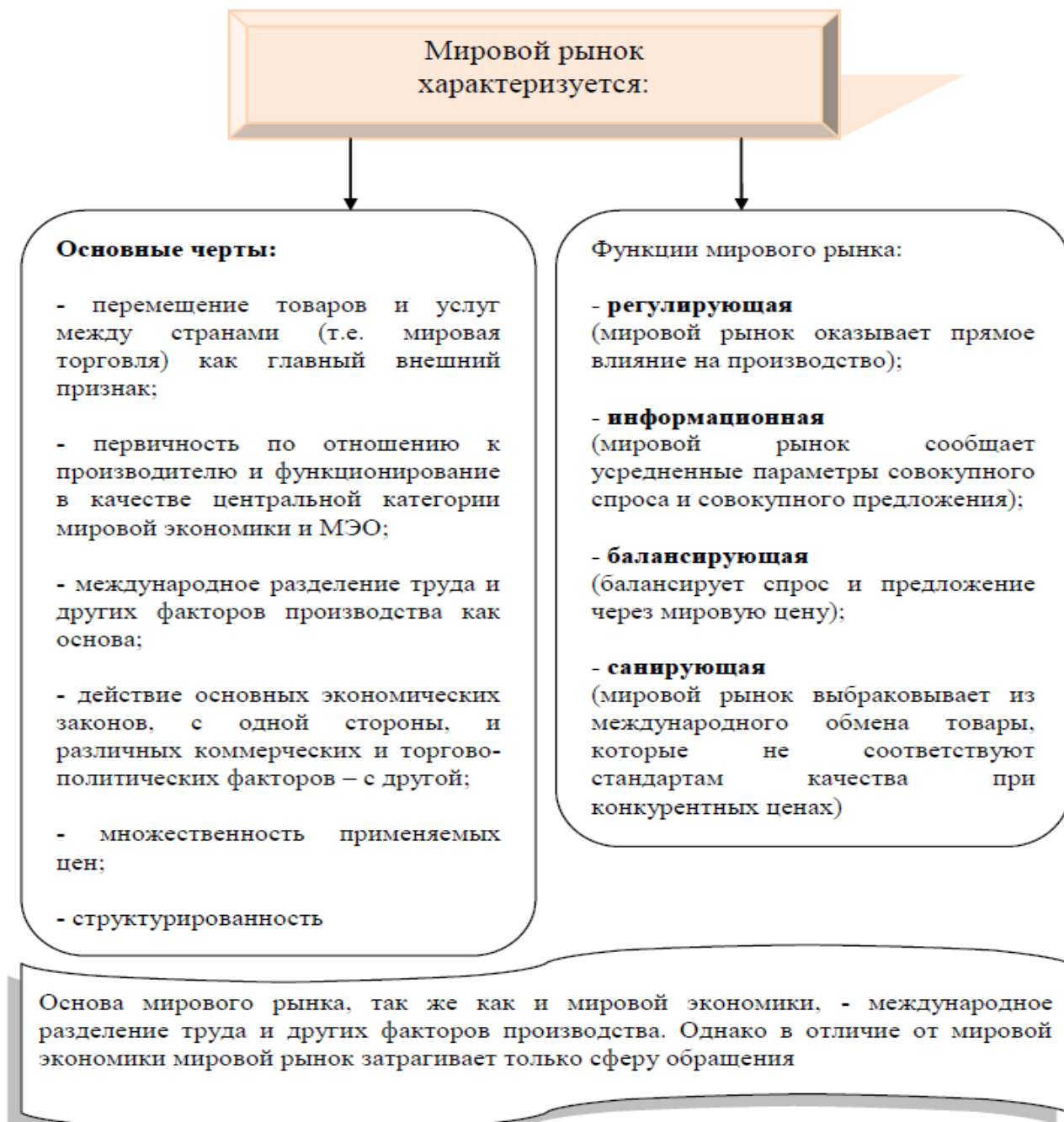


Рисунок 19 – Основные черты и функции мирового рынка

Следует рассмотреть общие с другими рынками черты, которые присущи мировому рынку, и одной из них является конъюнктура.

**Конъюнктура рынка** – это совокупность всех факторов и условий, влияющих на спрос, предложение, конкуренцию и другие рыночные процессы,

это комплекс факторов, влияющих на поведение субъектов рынка (продавцов и покупателей, экспортеров и импортеров).

Необходимо понять, что важность изучения конъюнктуры мирового рынка заключается в том, что знание ее тенденций дает возможность своевременно выявить те изменения, которые происходят в мировом производстве и в международной торговле определенным товаром либо группой товаров. Изучение конъюнктуры товарных рынков позволяет получить ответы на следующие вопросы: смогут ли быть реализованы, в каком количестве и на каких условиях те товары, которые экспортер предполагает поставить. При импорте изучение рынка с помощью каталогов, прейскурантов, рекламы дает возможность обосновать выбор продавца (поставщика), уточнить условия продажи, которые будут наиболее приемлемы для покупателя.

Различают общехозяйственную конъюнктуру и конъюнктуру товарных рынков. *Общехозяйственная конъюнктура* характеризует состояние всего мирового хозяйства на конкретный период времени. При анализе *конъюнктуры товарных рынков* изучаются текущие изменения и колебания в сфере производства и сбыта отдельных товаров.

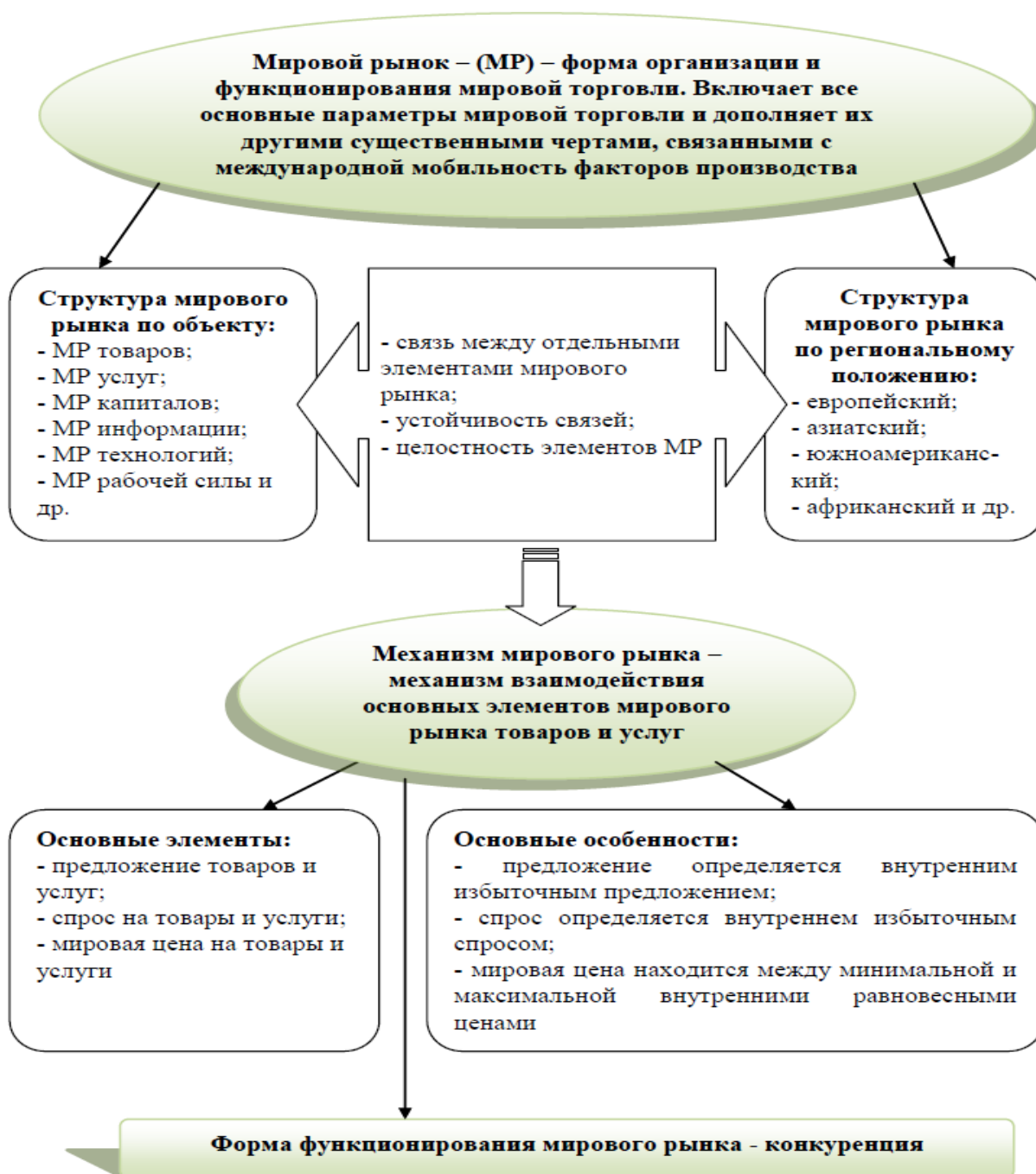


Рисунок 20 – Структура и механизм мирового рынка

**Вопрос 2. Международная (мировая) торговля** – это международный обмен продуктами труда (товарами, услугами, объектами интеллектуальной собственности) между государственно-национальными хозяйствами. Международная торговля – сфера товарно-денежных отношений, она опосредует большинство видов международного сотрудничества (рисунок 21).

**Мировая торговля (МТ)** – это одностороннее перемещение за границу товарно-материальных ценностей в обмен на денежные потоки

Заинтересованность отдельных стран в расширении своих международных торговых связей объясняется:

- Потребностями сбыта продукции на внешних рынках;
- Необходимостью получения отдельных товаров извне;
- Стремлением извлечь более высокую прибыль в связи с использованием дешевой рабочей силы и сырья других стран;

Современные особенности мировой торговли:

- Рост объемов международной торговли товарами и услугами резко возрастает под влиянием НТР.
- Изменения в географическом распределении мировой торговли, что проявляется в сокращении удельного веса в ней развивающихся стран и возрастании удельного веса РСРЭ.
- Изменения в товарной структуре мирового экспорта под воздействием НТР в сторону увеличения обмена наукоемкой продукцией и услугами.
- Неравномерность развития внешнеторгового оборота, исчисленного на душу населения.
- Появление новых отраслей и производств и растущая зависимость ряда стран от импорта некоторых видов продукции. Тенденция к увеличению импортной зависимости стран.
- Мировая торговля постепенно утрачивает изначально присущие ей черты простой реализации на внешнем рынке определенного излишка продукции и все более сводится к заранее согласованным поставкам товаров между кооперирующимися предприятиями разных стран

**Показатели состояния и развития МТ:**

- стоимостной и физический объем мирового товарооборота;
- общая товарная и географическая структура мирового товарооборота;
- уровень специализации и индустриализации экспорта;
- коэффициенты эластичности МТ, экспорта, импорта, условия торговли;
- экспортная и импортная квоты;
- сальдо торгового баланса

Рисунок 21 – Мировая торговля как форма МЭО – сущность и современные особенности

Международная торговля отличается от внутренней торговли тем, что:

- ресурсы на международном уровне менее мобильны, чем внутри страны;
- каждая страна имеет свою валюту;
- международная торговля более подвержена политическому контролю (рисунок 22).

Основными субъектами международной торговли являются внешнеторговые компании, государства, группы стран, физические лица, государственные внешнеэкономические объединения, внешнеэкономические ассоциации, внешнеэкономические отраслевые союзы. Содействуют международной торговле банки, финансовые организации, страховые компании, транспортные компании, сервис-организации.

Объектом международной торговли являются продукты труда – товары (услуги). Товар в широком смысле – предмет, удовлетворяющий какую-либо общественную потребность и предназначенный для обмена. Он может принимать видимую (овеществленный товар) и невидимую (услуги) форму. Не все товары торгуемые (могут пересекать границу), есть и неторгуемые товары (бытовые услуги). Важнейшим его свойством является конкурентоспособность, т. е. его потребление должно быть более выгодно и удобно потребителю.



Рисунок 22 – Взаимосвязи мировой торговли и мировой экономики

Мировая торговля состоит из экспорта и импорта.

Необходимо рассмотреть *оценочные показатели мировой внешней торговли*:

1) торговый оборот – стоимостный объем экспорта и импорта за период в текущих ценах;

2) товарная структура – соотношение товарных групп в мировом экспорте;

3) географическая структура – структура мировой торговли в зависимости от региона мира, континента.

Следует понимать, что современная торговая политика государств отличается развитием и противоборством двух тенденций: протекционизма и свободной торговли (рисунок 23).

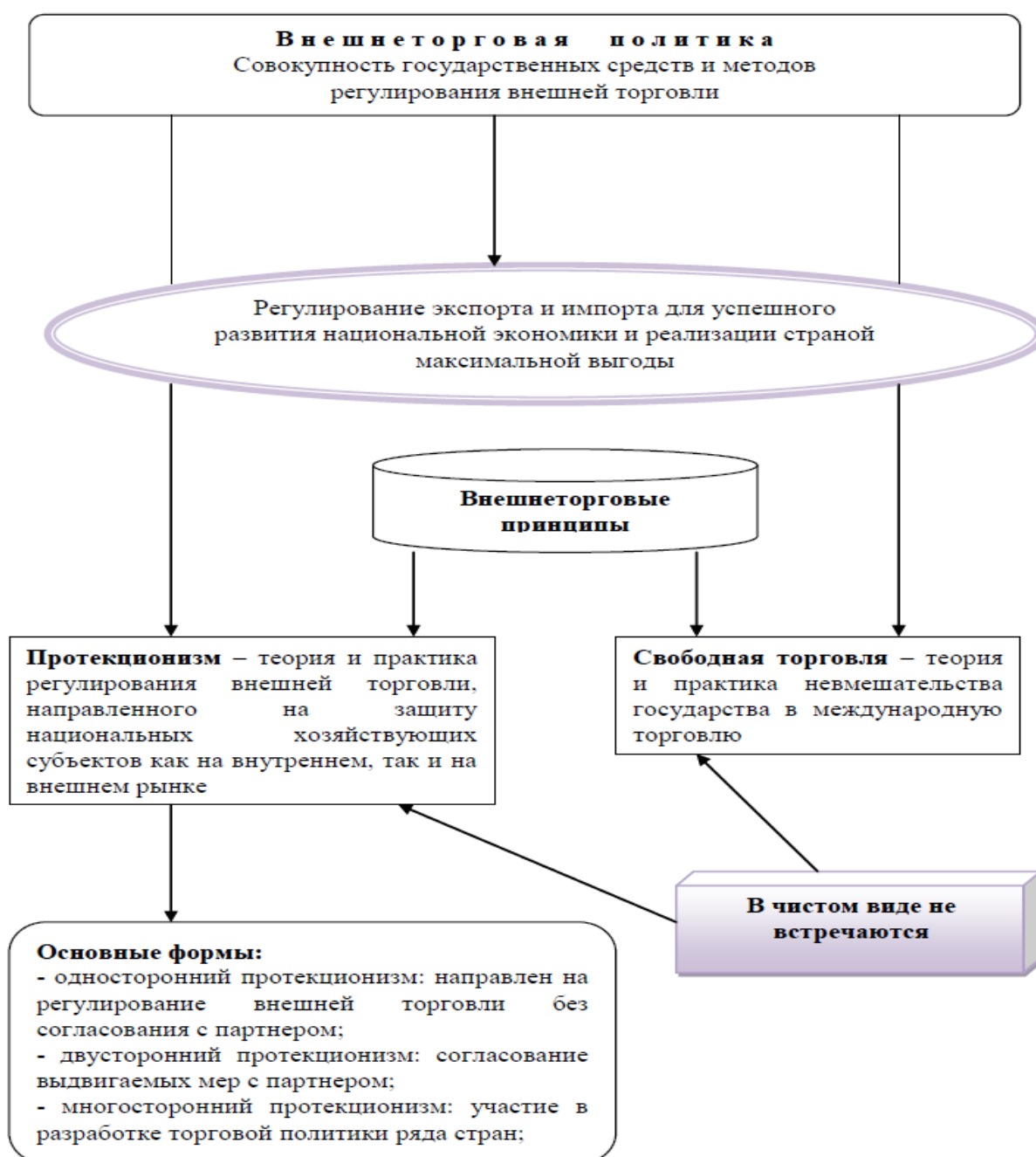


Рисунок 23 – Внешнеторговая политика и ее принципы

*Свободная торговля* – это политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения.

*Протекционизм* – государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики.

Протекционизм дает возможность развиваться национальной промышленности, а свобода торговли позволяет напрямую сравнивать национальные издержки производства с мировыми.

В торговой политике тесно переплетаются экономические, политические, административные, правовые и другие вопросы. Рассмотрим преимущественно экономические предпосылки и последствия осуществления мер торговой политики.

Инструменты государственного регулирования международной торговли по своему характеру делятся на тарифные и нетарифные методы.

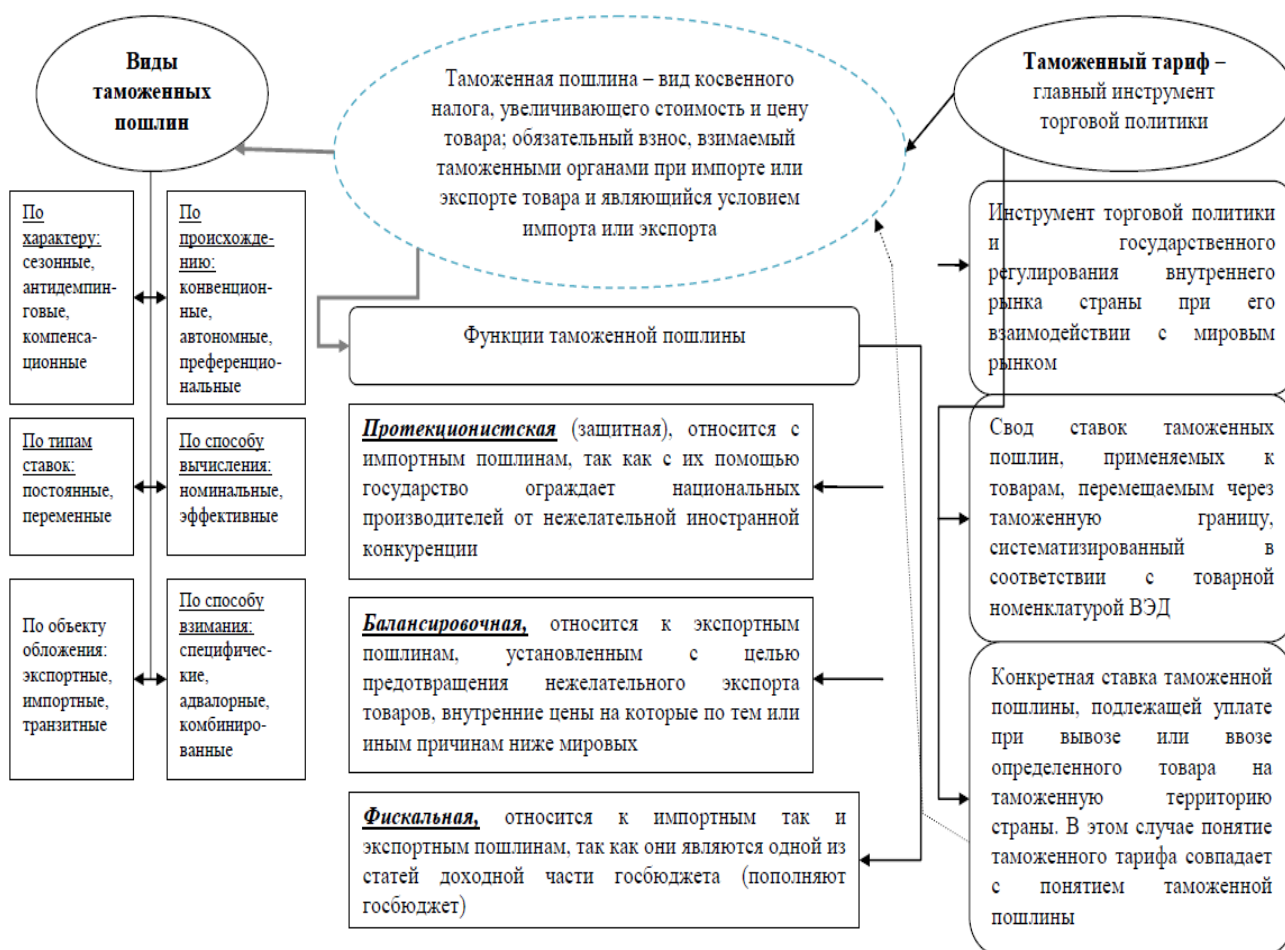


Рисунок 24 – Тарифные меры таможенного регулирования внешней торговли

**Тарифные методы** основаны на использовании таможенных пошлин и таможенного тарифа (рисунок 24). Необходимо рассмотреть более подробно некоторые инструменты торговой политики. Наиболее распространенными средствами служат таможенные тарифы, целями использования которых

являются получение дополнительных финансовых средств (как правило, для развивающихся стран), регулирования внешнеторговых потоков (более типично для развитых государств) или защита национальных производителей (главным образом в трудоемких отраслях).

**Таможенный тариф** – свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу, или систематизированный перечень товаров, облагаемых пошлинами. Таможенный тариф любой страны состоит из конкретных ставок таможенных пошлин, которые используются для целей налогообложения ввозимых или вывозимых товаров.

**Таможенная пошлина** – обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара.

Большинство современных экономистов исходит из того, что материальные выгоды от следования принципу свободной торговли неоспоримо больше, нежели потери национальной экономики. Протекционизм снижает конкурентное давление на национальных производителей и приводит к уменьшению эффективности производства, сокращает потребление, замедляет введение новых технологий.

Наряду с тарифными методами государства используют **нетарифные методы торговой политики**. Нередко предпочтение отдается последним, поскольку политически они считаются более приемлемыми, т. к. не являются в отличие от тарифов дополнительным налоговым бременем для населения. Кроме того, нетарифные методы являются более эффективными в достижении результатов протекционистской политики. Наконец, нетарифные ограничения почти не регулируются международными соглашениями, и использующие их государства чувствуют себя свободнее, чем при введении тарифных ограничений, которые регулируются Всемирной торговой организацией (ВТО).

Нетарифные методы регулирования подразделяются на количественные (квоты, лицензирование, «добровольные ограничения»), финансовые (субсидии, кредитование, демпинг) и скрытые (государственные закупки, технические барьеры, требования по санитарным нормам, стандартизации и т. п.).

Количественные ограничения являются основным нетарифным методом торговой политики и включают квотирование, лицензирование и «добровольное» ограничение экспорта (рисунок 25).

В целом, система государственного регулирования внешней торговли в России предусматривает переключение в основном на тарифные методы, но не исключая нетарифного. Регулирование и внешнеторговая политика России не всегда последовательны; они противоречивы и отражают общую ситуацию развития экономики.



Рисунок 25 – Нетарифные меры регулирования внешней торговли

**Вопрос 3. Мировой рынок товаров** имеет свою эволюцию: внутренний рынок – форма товарооборота, при котором все предназначенное для продажи сбывается потребителям данной страны, на территории данной страны; национальный рынок – внутренний рынок, часть товарооборота которого ориентирована на иностранных покупателей; международный рынок – часть сегментов национального рынка непосредственно связана с границей, с зарубежными рынками; мировой рынок – сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на высокоразвитом международном разделении труда (производства).

*Характерные черты мирового рынка товаров:*

- на этот рынок поступают только конкурентоспособные товары; на нем действуют более жесткие принципы конкуренции;
- он проявляется в межгосударственном перемещении товаров и находится под воздействием внешнего и внутреннего спроса (предложения);
- он оптимизирует использование факторов производства, подсказывая производителю, в каких странах и регионах они могут быть применены наиболее эффективно; выполняет санирующую роль выбраковывания из международного оборота товаров (часто и производителей), которые не в

состоянии обеспечить международный стандарт качества при конкурентных ценах;

– мировой рынок, как правило, бездефицитен (предложение превышает спрос).

Многовековая история торговли опирается на осязаемую выгоду для участника. Объяснения причин и последствий мировой торговли выражены в конкретных теориях. Теория международной торговли (ее концепции) дает представление о том, что лежит в основе выгоды или чем определяются направления внешнеторговых потоков того или иного субъекта (таблица 3).

Таблица 3 – Основные теории международного обмена товарами

Теория, автор	Новые, учитываемые в теории факторы	Главные теоретические выводы
Абсолютных преимуществ, А. Смит, 1776 г.	Учитывались затраты на единицу продукта	Международная торговля взаимовыгодна при наличии преимуществ одной страны перед другой при производстве всех товаров. Выгода неодинакова
Сравнительных издержек, Д. Рикардо, 1799 г.	Товарная дифференциация	Каждой стране целесообразно специализироваться в производстве таких товаров, по которым она имеет сравнительно более низкие затраты труда и капитала
Альтернативных издержек, Г. Харберлер, 1936 г.	Кривая производственных возможностей страны: производство альтернативных товаров	Сравнительные преимущества страны при производстве альтернативных товаров определяются объемом товаров, который приходится сокращать для увеличения производства другого. Экспорт альтернативных товаров
Модель Хекшера–Олина, Э. Хекшер, Б. Олин, 1925 г.	Неравномерность распределения материальных и людских ресурсов между странами и интенсивность их затрат	Страна экспортирует товары, производство которых требует большего количества ресурсов, имеющихся у нее в избытке. В процессе международной торговли происходит выравнивание цен на факторы производства
Парадокс Леонтьева (США экспортировали трудоемкие товары, а импорт тировали капиталоемкие), В. Леонтьев 1953 г.	Парадокс разрешается, если учитывать более двух факторов производства (виды труда: квалифицированный и неквалифицированный, капитал и т. п.)	Относительный избыток квалифицированного или неквалифицированного труда ведет к экспорту товаров, требующих больших затрат соответствующего труда
Модель технологического разрыва, М. Познер, 1960 г.	Наличие технологических преимуществ в стране-новаторе или производство нового продукта	Возникающий технологический разрыв между странами обуславливает международную торговлю до его преодоления (наукоемкие товары)
Теория жизненного цикла продукта, Р. Вернон, Ч. Киндельберг, Л. Уэльс, 1960-е гг.	Стадии жизненного цикла продукта: внедрение, расширение, зрелость, старение	Страна, специализирующаяся на экспорте одного и того же товара на разных стадиях его жизни. Характерно для развитых стран

Теория, автор	Новые, учитываемые в теории факторы	Главные теоретические выводы
Конкурентных преимуществ страны, М. Портер 1980-е гг.	Конкурируют фирмы, а не страны. Роль страны в обеспечении конкретных преимуществ	Конкурентоспособность страны в международном обмене определяется: факторными условиями (наличием факторов); внутренним спросом, вызывающий эффект масштаба; наличием смежных и поддерживающих отраслей; стратегией структуры фирмы и ее местом во внутриотраслевой конкуренции. Конкурентоспособный товар на экспорт

Международная торговля товарами (объемы и структура) стала быстро развиваться в XIX в. (темпы ее роста стали обгонять темпы роста производства). Главные факторы роста МТТ были: промышленные революции, развитие текстильной промышленности, металлургия, транспорт, рост населения, платежеспособность населения в развитых странах.

*Особенности современного этапа МТТ:*

1. Наблюдается сокращение доли сырья в мировой торговле и рост доли промышленных изделий.
2. Внешняя торговля растет по сравнению с ростом ВВП стран мира.
3. Решающее влияние на развитие МТТ оказывают производственные факторы (кризисы).
4. Под влиянием политических и экономических факторов происходят изменения в структуре МТТ. Доминирующую роль играют страны «большой семерки» и развитые страны.
5. Качественные изменения происходят в структуре. Значительно выросла доля экспорта наукоемкой и высокотехнологичной продукции.
6. Наблюдается сокращение экспорта энергоносителей и сырья.

Для оценки участия отдельной страны в международной торговле товарами используются показатели: экспортная и импортная квоты; объем экспорта, товарооборота в расчете на одного человека; доля экспорта, импорта, товарооборота в мировых объемах.

#### **Вопрос 4.**

*«Услуга есть любое мероприятие или выгода, которые одна из сторон может предложить другой и которые в основном неосвязаемы и не приводят к завладению чем-либо. Производство услуг может быть (а может не быть) связано с товаром и его материальной форме»*

*Ф. Котлер*

**Торговля услугами** является одной из наиболее перспективных сфер мировой экономики, которая быстро развивается. При усложнении производства и насыщении мирового рынка товарами растет потребность в услугах. Во многих странах мира внешняя торговля услугами выступает основной статьей общего экспорта. Это обусловлено действием таких

факторов: научно-технический прогресс в сфере материального производства, углубление международного разделения труда, рост социально-экономических потребностей (рисунок 26).

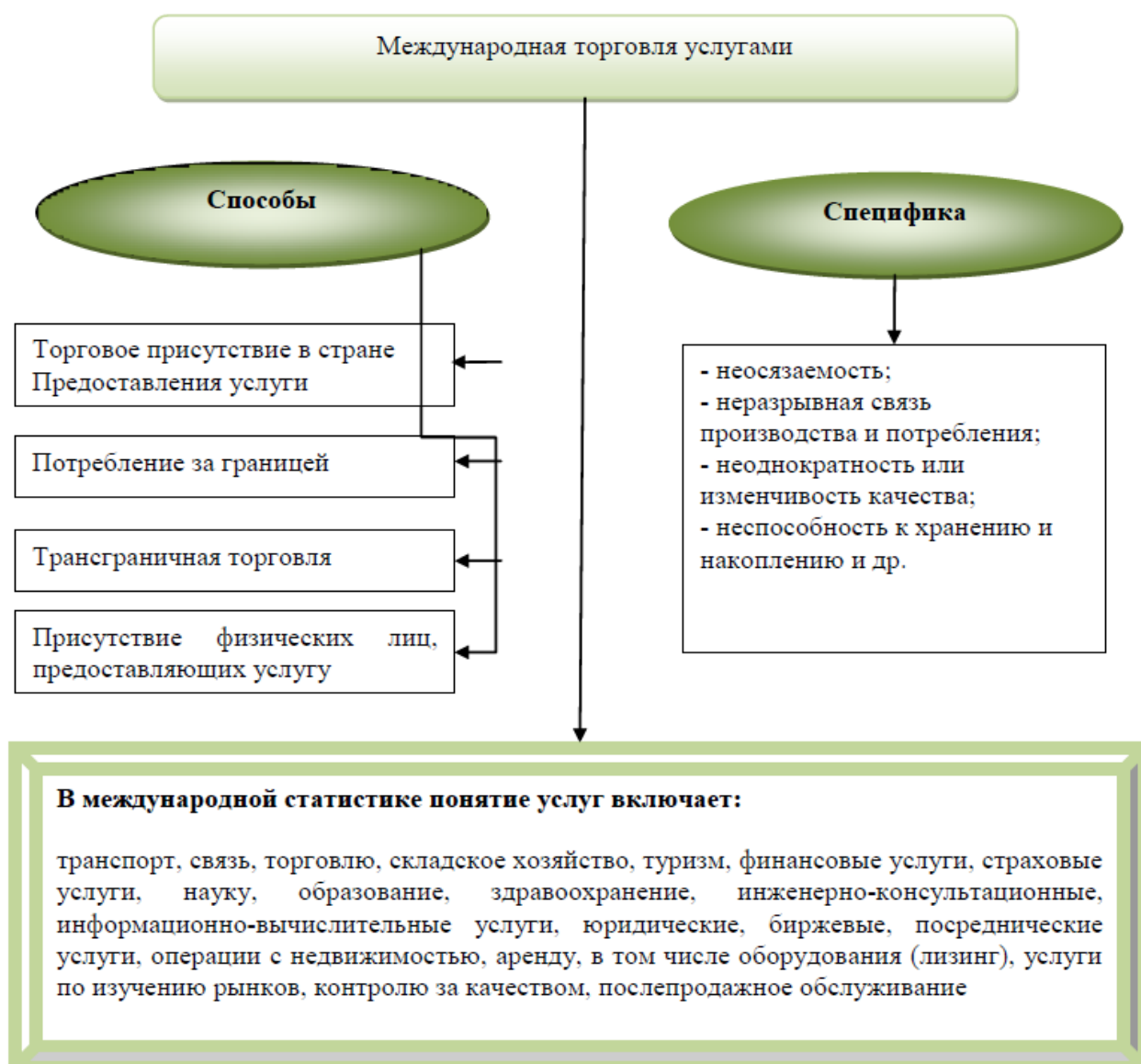


Рисунок 26 – Международная торговля услугами

Активная торговля машинами и оборудованием породила и ряд новых услуг, таких как инжиниринг (проектирование, составление заданий и программ); консалтинг (консультации); эккаутинг (сфера предпринимательства, связанная со сбором, обработкой и анализом различного рода информации); космические услуги; компьютерные услуги.

На мировом рынке услуг характерны следующие тенденции:

- 1) практически не изменился объем экспорта транспортных и сопутствующих услуг;
- 2) увеличилась доля туризма;
- 3) наиболее динамично развивается сегмент «особых частных услуг» (финансовые, бизнес-услуги);

- 4) произошло сокращение доли официальных (правительственных) услуг;
- 5) степень монополизации очень велика.

Развитие науки и техники середины XX в. привело к существенным изменениям в структуре международного разделения труда в сфере научных исследований и опытно-конструкторских разработок (НИОКР). Рынок интеллектуальных услуг включает в себя международное научно-техническое и производственно-внедренческое сотрудничество, научно-технический обмен – международную торговлю результатами профессионально-интеллектуальной деятельности, т. е. специфическую систему МЭО (рисунок 27).

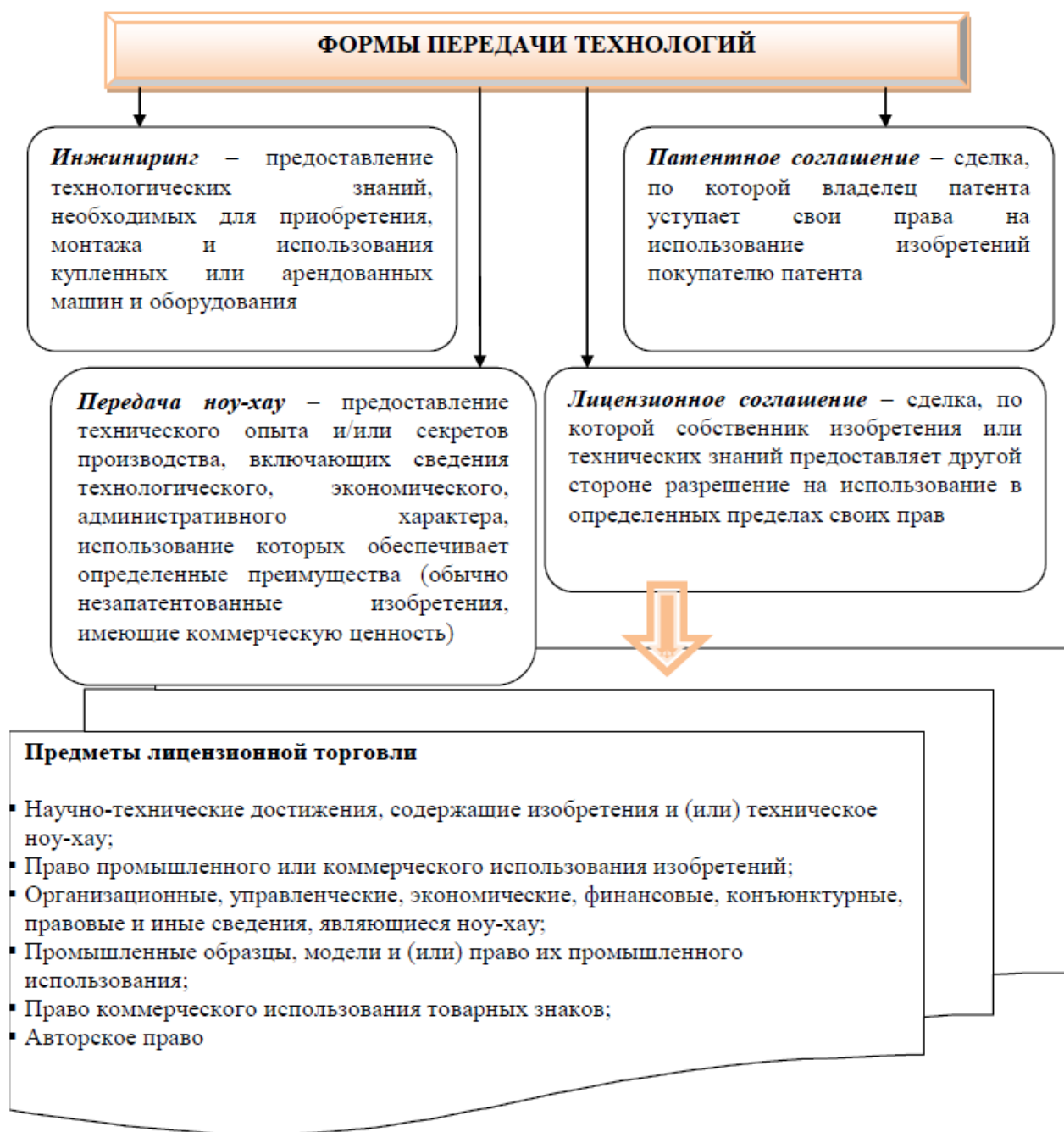


Рисунок 27 – Международный обмен научно-техническими знаниями

Необходимо рассмотреть следующие типы стратегий инновационного развития страны:

– стратегия «переноса» заключается в использовании зарубежного научно-технического потенциала и в переносе нововведений в собственную экономику (Япония);

– стратегия «заимствования» – страны осваивают производство продукции, производившейся ранее в развитых странах, постепенно наращивают собственное инженерно-техническое обеспечение этого производства (Китай);

– стратегия «наращивания» – на базе собственного научно-технического потенциала и привлечения зарубежных специалистов (ученых), интегрирования фундаментальной и прикладной науки страны постоянно создают новый продукт, высокие технологии (США, Германия, Англия, Франция).

### **1.3.2 материалы по теме 3**

В ходе работы по теме 3 студенту следует использовать лекционный материал; материалы, рассмотренные на практическом занятии; рекомендованную литературу; все материалы в соответствующем разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

### **1.3.3 Ссылки на рекомендуемые источники по теме 3**

Для освоения темы 3 студенту предлагается изучить следующие источники: [3, § 2.1–2.9]; [5, § 5.1–5.3].

## **1.4 Тема 4. Международное движение капитала как форма международных экономических отношений**

**Форма проведения занятия – лекция.**

### **Вопросы для обсуждения:**

**Вопрос 1.** Сущность и причины движения капитала.

**Вопрос 2.** Основные формы движения капитала.

**Вопрос 3.** Регулирование миграции капитала.

### **1.4.1 Методические указания по изучению темы 4**

Цель изучения темы – получить представление о сущности и причинах движения капитала, об основных формах движения капитала и его влиянии на развитие мирового хозяйства, изучить методы государственного регулирования миграции капитала.

В результате изучения темы будут получены знания о сущности, причинах, и отличительных особенностях движения капитала, о классификации форм движения капитала, об отличительных характеристиках прямых и портфельных инвестиций, о факторах процесса развития международной миграции капитала, об инвестиционном климате и

инвестиционных рисках, а также об особенностях регулирования иностранных инвестиций.

**Вопрос 1.** В рамках этой темы при рассмотрении понятия «международное движение капитала» необходимо обратить внимание на то, что международное движение капитала оказывает огромное влияние на мировую экономику. Это проявляется, прежде всего, в том, что международный трансферт капитала способствует росту мировой экономики. Это связано с тем, что страна, обеспеченная капиталом или капиталоемкими товарами может наладить производство за рубежом путем инвестиционных вложений. Получить больший экономический эффект, чем в результате внешней торговли. Обуславливается это тем, что в стране, принимающей капитал, может быть более дешевая рабочая сила, сырьё или более благоприятный инвестиционный климат, такой как наличие свободных экономических зон или низкие экологические стандарты. Особенностью движения капитала на современном этапе является включение все большего числа стран в процесс ввоза и вывоза капитала.

Также необходимо понимать, что движение капитала существенно отличается от движения товаров. Движение товаров сводится к обмену товарами как непосредственными потребительскими стоимостями. Миграция капитала обычно не предполагает физическое перемещение из страны в страну. Ему присуща более высокая степень мобильности по сравнению с рабочей силой и товарами. Это объясняется тем, что международное движение капитала представляет собой финансовые потоки (операции), а не физическое перемещение.

Движение финансовых потоков между кредиторами и заемщиками в разных странах, между собственниками и их фирмами за рубежом образуют *международное движение капитала*.

*Вывоз капитала* представляет собой процесс изъятия части капитала из национального оборота в данной стране и перемещение его в товарной или денежной форме в другую страну. Поскольку любая страна мира не только вывозит, но и ввозит капитал из-за рубежа, т. е. происходят так называемые перекрестные инвестиции, то речь должна идти о международном движении капитала (миграции капитала).

*Международная миграция капиталов* (ММК) – это встречное движение капиталов между странами, приносящее их собственникам доход (рисунок 28).

Необходимо рассмотреть *основные причины миграции капитала*:

- относительный избыток капитала в данной стране, его перенакопление;
- разная предельная производительность капитала, определяемая процентной ставкой: капитал движется оттуда, где его производительность низка, туда, где она высока;
- наличие таможенных барьеров, которые мешают ввозу товаров и тем самым подталкивают зарубежных поставщиков к ввозу капитала для проникновения на рынок;
- стремление фирм к географической диверсификации производства;
- быстро растущий экспорт товаров, вызывающий спрос на капитал;

- несовпадение спроса на национальный капитал и его предложение в различных сферах и отраслях народного хозяйства;
- возможность монополизации местного рынка;
- наличие в странах, куда вывозится капитал, более дешевого сырья или рабочей силы;
- стабильная политическая обстановка и в целом благоприятный инвестиционный климат.



Рисунок 28 – Международная миграция капитала: сущность, цель, мотивация и недостаток

**Вопрос 2.** Необходимо понимать, что международный мигрирующий капитал имеет несколько форм практической реализации (рисунок 29).

### ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ КАПИТАЛА



Рисунок 29 – Формы международного движения капитала

1. По источникам происхождения перемещающийся капитал делится на официальный и частный.

*Официальный* – это государственный капитал (займы, ссуды, гранты, помощь), который предоставляется одной страной другой на основе межправительственных соглашений. Источником такого капитала является государственный бюджет. Официальным считается также капитал международных экономических организаций (МВФ, Мирового банка, ООН и др.).

*Частный капитал* представляет собой средства негосударственных фирм, банков и т. п., перемещаемые по решению соответствующих руководящих органов.

2. Вывоз (ввоз) капитала может осуществляться в денежной и товарной формах:

– *вывоз капитала в товарной форме* – вывоз машин, оборудования, патентов, ноу-хау в качестве вклада в уставный капитал создаваемой или покупаемой фирмы;

– *вывоз капитала в денежной форме* – предоставление займов или кредитов зарубежным фирмам или правительству.

3. По характеру использования капитал делится на предпринимательский и ссудный.

Миграция капитала в предпринимательской форме предполагает наличие трех признаков:

– организация или участие в производственном процессе за рубежом;

– долгосрочный характер вложений иностранного капитала;

– право собственности на зарубежное предприятие или на его часть.

В зависимости от реализации указанных признаков и целей различают два вида вывоза предпринимательского капитала (таблица 4):

– прямые зарубежные инвестиции (ПЗИ);

– портфельные инвестиции (ПИ).

Таблица 4 – Характерные отличия прямых и портфельных инвестиций

Признаки	Прямые зарубежные инвестиции	Портфельные инвестиции
Главная цель вывоза	Контроль над иностранной фирмой (предприятием)	Получение высоких прибылей, доходов
Пути достижения цели	Организация и ведение производства за рубежом (собственное иностранное предприятие или совместное)	Покупка зарубежных ценных бумаг (ЦБ зарубежных фирм)
Методы достижения цели	Полное владение зарубежной фирмой; приобретение контрольного пакета акций (не менее 10 % от акционерного капитала компании)	Приобретение менее 10 % от акционерного капитала зарубежной фирмы
Формы дохода	Предпринимательская прибыль, дивиденды	Дивиденды, проценты

Под миграцией капитала в ссудной форме понимают все международные перемещения капитала, за исключением прямых и портфельных инвестиций, в частности: торговые кредиты; займы (финансовые активы); валюта (банкноты и монеты), находящиеся в обращении; депозиты; прочие активы и запасы (взносы стран в международные организации); официальная помощь развития другим странам; выплаты по международным долгам.

Особым сегментом мирового ссудного рынка является кредитный рынок, который сам состоит из двух подсегментов (таблица 5).

Таблица 5 – Специфика мирового денежного и мирового рынка капиталов

Критерии	Мировой денежный рынок	Мировой рынок капиталов
Форма экспорта капитала	В виде денег (депозитов), т. е. международного покупательного и платежного средства	В виде самовозрастающей стоимости. Банковские кредиты и займы
Сроки кредитов	Краткосрочный характер (до 1 года)	Среднесрочный и долгосрочный характер (более 1 года)
Цель кредита	Для пополнения оборотных средств (капитала)	Для пополнения основного капитала
Сфера применения кредита	Обслуживание сферы обращения международной торговли	Обслуживание процесса расширенного производства (строительство, реконструкция)

Необходимо рассмотреть факторы, влияющие на развитие процесса ММК:

1) экономического характера:

- развитие производства и темпы экономического роста;
- глубокие структурные изменения в национальной экономике и в мировой;
- углубление специализации и кооперирования производства на мировом пространстве;
- рост степени транснационализации, интеграции и интернационализации производства;

2) политического характера:

- либерализация процессов экспорта и импорта капитала;
- политика индустриализации; проведение экономических реформ в странах с переходной экономикой;
- политика обеспечения высокого уровня занятости в странах мира.

Следует понимать, что участие страны в процессе ММК отражается в системе показателей. *Абсолютные показатели:* объем экспорта и импорта капитала; число предприятий с участием иностранного капитала, количество занятых на них. *Относительные показатели,* которые более объективно отражают распределение капитала: коэффициент импорта капитала (доля в ВВП); коэффициент экспорта капитала (доля в ВВП); коэффициент, отражающий долю иностранного капитала во внутренних потребностях страны (в капиталовложениях); сумма инвестиций на душу населения; доля смешанных и иностранных компаний в национальном производстве; темпы роста экспорта и импорта капитала по данной стране.

Следует обратить внимание, что вывоз капитала оказывает двойное воздействие на мировую экономику. С одной стороны, вывоз капитала обеспечивает международное воспроизводство капитала. В условиях интернационализации производства повышается эффективность механизма международных экономических связей. С другой стороны, неконтролируемый перелив капитала вызывает нарушения равновесия платежных балансов стран и ведет к существенным колебаниям валютных курсов. Наконец, значительный

импорт иностранного капитала может вести к вытеснению национального капитала.

**Вопрос 3.** Необходимо рассмотреть методы государственного регулирования миграции капитала:

– методы финансового воздействия: налоговые льготы, предоставления государственных субсидий и гарантий; страхование зарубежных инвестиций; урегулирования инвестиционных споров; исключение двойного налогообложения и др.;

– нефинансовые методы: предоставление земельных участков, обеспечение необходимой инфраструктурой, оказание технической помощи.

Однако следует отметить, что при всей значимости государственного регулирования оно оказывает на миграцию капитала гораздо меньшее значение, чем факторы рынка. Экономическая свобода, беспрепятственное действие рыночных механизмов, благоприятный инвестиционный климат являются важнейшими критериями в привлечении внешних инвестиций (рисунок 30).



Рисунок 30 – Регулирование миграции капитала

#### 1.4.2 Методические материалы по теме 4

В ходе работы по теме 4 студенту следует использовать лекционный материал; материалы, рассмотренные на практическом занятии;

рекомендованную литературу; все материалы в соответствующем разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

### **1.4.3 Ссылки на рекомендуемые источники по теме 4**

Для освоения темы 4 студенту предлагается изучить следующие источники: [3, § 6.1–6.9]; [5, § 10.1–10.4].

## **1.5 Тема 5. Международная трудовая миграция как форма международных экономических отношений**

**Форма проведения занятия – лекция.**

**Вопросы для обсуждения:**

**Вопрос 1.** Понятие, виды и причины международной трудовой миграции.

**Вопрос 2.** Направления и последствия миграции рабочей силы.

**Вопрос 3.** Международная трудовая миграция и мировые рынки труда.

**Вопрос 4.** Государственное регулирование миграционных процессов.

### **1.5.1 Методические указания по изучению темы 5**

Цель изучения темы – получить представление о видах, причинах, направлениях и последствиях международной трудовой миграции, изучить особенности государственного регулирования миграционных процессов.

В результате изучения темы будут получены знания об элементах, показателях, видах, причинах, направлениях и последствиях международной трудовой миграции, об особенностях и принципах мирового рынка труда, о направлениях миграционной политики.

**Вопрос 1.** При изучении этой темы необходимо понимать, что одним из проявлений интернационализации и демократизации хозяйственной и социально-культурной жизни человечества, а также чрезвычайных ситуаций являются масштабные перемещения населения, в том числе трудовых ресурсов. Мировой рынок рабочей силы существует в форме трудовой миграции.

*Международная миграция рабочей силы* – это перемещение, переселение трудоспособного населения из одной страны в другую, вызываемое изменениями в размещении производства, условиях существования (рисунок 31).

Также необходимо понимать, что все перемещения слагаются из потоков выбытий (эмиграции) и прибытий (иммиграции). Разница между этими потоками дает объем чистой миграции, а их сумма – объем валовой миграции.

По классификации ООН, *постоянными трудящимися мигрантами* считаются лица, прибывающие в страну въезда, чтобы найти оплачиваемую работу на срок, не превышающий одного года.

*Рабочие-фронтальеры* – это мигранты, ежедневно пересекающие границу, чтобы работать в соседнем государстве.

*Нелегальные мигранты* – это лица, которые в поисках работы въезжают в страну нелегально или на законных основаниях (туристами, по приглашению) и нелегально трудоустраиваются.

**Международная миграция рабочей силы** – это процесс перемещения трудовых ресурсов из одной страны в другую с целью трудоустройства на более выгодных условиях, чем в стране происхождения, определяющихся соотношением спроса и предложения на рынке труда

**Основные виды:**

- переселенцы – лица, переезжающие в другую страну на постоянное место жительства;
- работающие по контракту – работающие со строго ограниченным сроком пребывания в принимающей стране;
- профессионалы – лица с высоким уровнем теоретической подготовки и соответствующим опытом практической работы;
- нелегальные мигранты – лица, выезжающие в принимающую страну или остающиеся в ней на незаконных основаниях;
- вынужденные мигранты – лица, перемещающиеся за пределы национальных границ по вынужденным обстоятельствам

**Основные причины:**

**1. Экономические**

- различия в уровне экономического развития отдельных стран;
- наличие национальных различий в размерах заработной платы;
- наличие безработицы;
- международное движение капитала и функционирование международных корпораций.

**2. Социальные**

**3. Политические**

**Основные показатели:**

- масштабы выбытия – число эмигрантов, выбывших за рубеж из страны за определенный период времени с целью трудоустройства;
- масштаб прибытия – число иммигрантов, прибывших за определенный период;
- сальдо миграции – чистая миграция, или разница между числом прибыли и числом выбытия в стране за определенный период;
- валовая миграция – общая миграция, или сумма числа прибывших и числа выбывших в стране (регионе) за определенный период

**Основные элементы:**

- иммиграция – перемещение трудоспособного населения из-за рубежа в данную страну;
- эмиграция – перемещение трудоспособного населения из данной страны за рубеж;
- реэмиграция – возвращение эмигрантов на постоянное место жительства

Рисунок 31 – Международная миграция рабочей силы – причины, элементы, виды, показатели

**Вопрос 2.** Следует понимать, что рабочая сила традиционно перемещается в страны с более высоким уровнем экономического развития.

Необходимо рассмотреть направления международной миграции рабочей силы.

1. Миграция из развивающихся стран в промышленно развитые страны.

2. Миграция в рамках промышленно развитых стран.

3. Миграция рабочей силы между развивающимися странами.

4. Миграция рабочей силы из промышленно развитых стран в развивающиеся.

Важно обратить внимание, что миграция оказывает влияние на экономику и социальную сферу стран-импортеров и стран-экспортеров рабочей силы.

Последствия миграции рабочей силы представлены в таблице 6.

Таблица 6 – Эффекты международной трудовой миграции

Страны-доноры	Страны-реципиенты
<b>Положительные</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Экспорт рабочей силы – важный источник поступления в страну свободно конвертируемой валюты.</li> <li>• Уменьшение давления избыточных ресурсов и социального напряжения в стране.</li> <li>• Бесплатное для страны обучение рабочей силы новым профессиональным навыкам, знакомство с передовой организацией труда и т. д.</li> <li>• Участие международных экономических организаций и стран-реципиентов в финансировании социально-экономических программ стран-доноров, нацеленных на создание новых рабочих мест</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Повышение конкурентоспособности национальных товаров вследствие уменьшения издержек производства, связанных с более низкой ценой иностранной рабочей силы.</li> <li>• Мультипликационный эффект (стимулирование иностранной рабочей силой производства и занятости в стране пребывания)</li> <li>• Экономия на затратах на образование и профессиональную подготовку (при импорте квалифицированной рабочей силы).</li> <li>• Поддержание социальной стабильности (в случае кризисов и безработицы).</li> <li>• Поддержание социальным программ на более высоком уровне</li> </ul>
<b>Негативные</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Экономический ущерб от потери части трудовых ресурсов в наиболее трудоспособном возрасте приводит к старению возрастной структуры населения.</li> <li>• Потеря затрат на общеобразовательную и профессиональную подготовку эмигрантов</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Обостряется ситуация на национальном рынке труда.</li> <li>• Вследствие роста предложения на рынке труда усиливается тенденция к снижению цены рабочей силы, в том числе национальной.</li> <li>• Провоцируются национальные и этические конфликты между коренным населением и иммигрантами</li> </ul>

**Вопрос 3.** Международная трудовая миграция возникает как стихийное явление, но постепенно масштабы и последствия миграции становятся настолько ощутимыми, что создаются организации, правовые нормы и финансовые механизмы регулирования этого процесса.

Можно выделить следующие уровни регулирования: глобальный (ООН и другие международные организации); региональный (региональные экономические организации); национальный (отдельные государства).

Каждая страна суверенна, в своем праве определять собственную миграционную политику, но признано целесообразным придерживаться

определенных правовых норм и стандартов, закрепленных в документах международных организаций (рисунок 32).

Ратифицируя международные конвенции, страны, регламентирующие процесс трудовой миграции, признают приоритет норм международного права над национальным законодательством.

Международная организация труда (МОТ) одной из своих задач считает регулирование миграции.

Растет роль Международной организации по миграции (МОМ), целью которой является обеспечение упорядоченной международной миграции, организация и обмен опытом и информацией по разным вопросам миграционного процесса.

В Западной Европе деятельностью, связанной с обеспечением и защитой прав трудящихся мигрантов, занимается Межправительственный комитет по вопросам миграции (СИМЕ).



Рисунок 32 – Мировой рынок труда и мировые центры международной трудовой миграции

Особенности и принципы мирового рынка труда представлены на рисунке 33.

### Мировой рынок труда: специфика товара и рынка

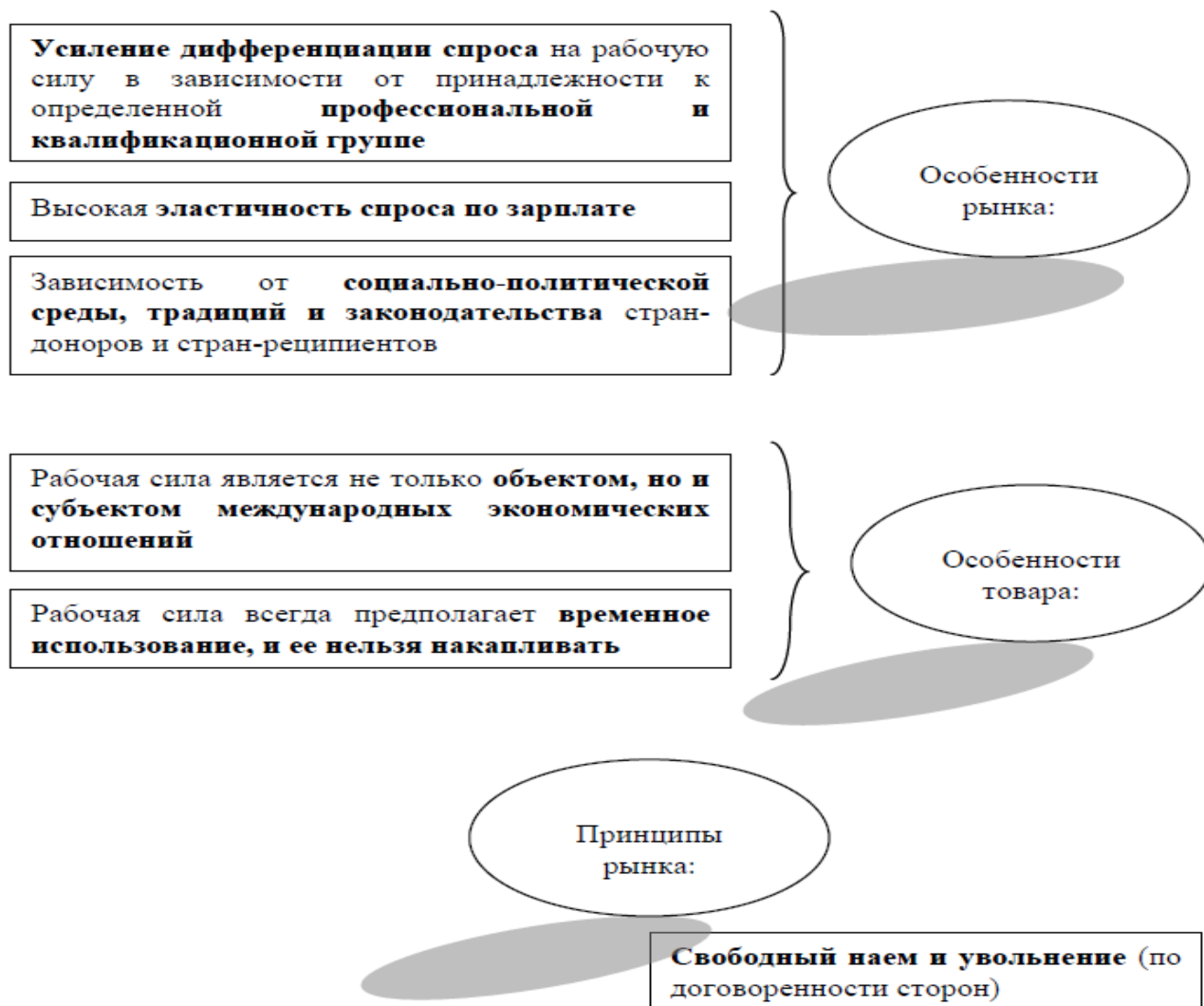


Рисунок 33 – Мировой рынок труда: особенности и принципы

**Вопрос 4. Миграционная политика** – политика государства в области миграции населения и трудовых ресурсов, включает два направления – *иммиграционную политику*, регламентирующую правила и нормы принятия иностранных граждан, и *эмиграционную политику*, регламентирующую правила и порядок выезда граждан страны за рубеж и защиту их прав в принимающих странах (рисунок 34).

Законодательства большинства стран, регулирующие миграцию, прежде всего, проводят четкое различие между *иммигрантами* – людьми, переезжающими в страну на постоянное место жительства, и *не иммигрантами* – людьми, приезжающими в страну временно.

Необходимо рассмотреть основные черты иммиграционного законодательства.

1. Требования к уровню образования, стажу работы по специальности.
2. Ограничения личного характера включают жесткие требования к здоровью, возрасту, политическому и социальному облику.
3. Инструментом количественного регулирования иммигрантов используется показатель иммиграционной квоты.
4. Страны могут устанавливать географическую структуру иммиграции. Она обычно регулируется с помощью количественных квот на въезд иммигрантов из определенных стран.
5. Наконец страны вводят явные и скрытые запреты нанимать иностранную рабочую силу, что содержится в законах о профессиях, которыми иностранцам заниматься запрещено; запрещается передвижение, изменение специальности, смена места работы и т. п.

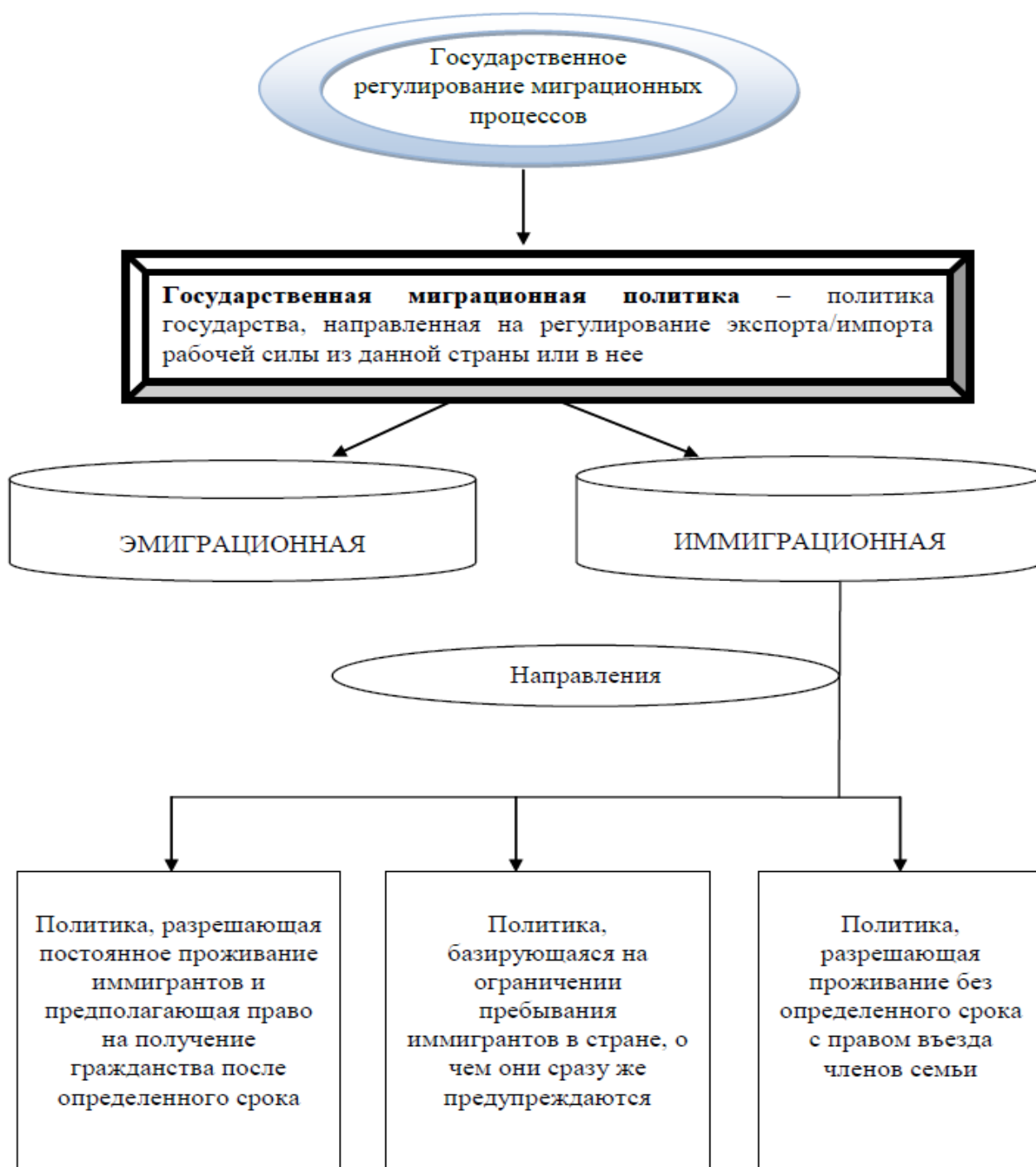


Рисунок 34 – Государственное регулирование миграционных процессов

### 1.5.2 Методические материалы по теме 5

В ходе работы по теме 5 студенту следует использовать лекционный материал; материалы, рассмотренные на практическом занятии; рекомендованную литературу; все материалы в соответствующем разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

### 1.5.3 Ссылки на рекомендуемые источники по теме 5

Для освоения темы 5 студенту предлагается изучить следующие источники: [3, § 7.1–7.8]; [5, § 9.1–9.3].

## **1.6 Тема 6. Мировая валютная система и валютные отношения в мировой экономике**

**Форма проведения занятия – лекция.**

### **Вопросы для обсуждения:**

**Вопрос 1.** Понятие валютных отношений, их связь с воспроизводственными процессами.

**Вопрос 2.** Валютные системы, их классификация.

**Вопрос 3.** Важнейшие элементы валютных систем.

**Вопрос 4.** Формирование и развитие мировой валютной системы.

### **1.6.1 Методические указания по изучению темы 6**

Цель изучения темы – получить представление о валютной системе, ее элементах и определить связь и различия основных элементов и функций национальной и мировой валютной систем в современных условиях, об эволюции мировой валютной системы, структурных принципах и проблемах ее функционирования на современном этапе.

В результате изучения темы будут получены знания, позволяющие рассматривать валютные отношения как особый вид экономических отношений и функциональные формы мировых денег, а также особенности структурных принципов развития мировой валютной системы и их кризисы, этапы развития экономической и валютной интеграции в Европейском Союзе.

**Вопрос 1.** В рамках этой темы необходимо, в первую очередь, изучить основное содержание международных финансов, указать на их роль в мировой финансовой системе, при этом обратить внимание на то, что международные финансы являются частью мировой экономики и потому обслуживают движение финансовых ресурсов мира. Важно отличать их от государственных финансов, а также финансов фирм и финансов домохозяйств. Следует рассмотреть структуру международных финансов с точки зрения источников финансовых ресурсов мира, а также с точки зрения субъектов (собственников) этих ресурсов.

В рамках этой темы также необходимо понять, что национальные деньги в международных экономических отношениях, выполняя функцию мировых денег, становятся «валютой». Но, чтобы получить статус валюты, национальные деньги, должны иметь международное признание, т. е. быть востребованными и обмениваемыми на другие валюты. В этом заключается сущность «валюты». Следует обратить внимание на функции валюты, которые раскрывают эту сущность, и на определенное различие в содержании функций денег и валюты. Рассматривая категорию «валюта», следует применить к ней классификационные признаки, обратить внимание на новые типы валют (виртуальные), на понятие конвертируемости валют, степень которой зависит от степени регулирования со стороны государства. Нужно также обратить внимание, что особой категорией валюты является резервная (ключевая) валюта, изучить объективные предпосылки приобретения национальной валютой статуса резервной. Также следует изучить понятие коллективной и

международной расчетной валюты, связав их с изученными валютными системами.

В процессе изучения темы следует уяснить, что по мере глобализации хозяйственных связей стран растут международные потоки товаров, услуг, капиталов и кредитов. В мировой экономике происходит постоянный «перелив» денежного капитала, который формируется в процессе национального общественного воспроизводства. Необходимым элементом мировой экономики являются **международные валютные отношения**, которые представляют собой отношения, с помощью которых осуществляются все расчетные, кредитные и денежные сделки между различными странами. **Валютные отношения** являются общественными отношениями, связанными с функционированием валюты при осуществлении внешней торговли, оказании экономического и технического содействия, предоставлении и получении за границей различного рода кредитов и займов, совершении сделок по покупке или продаже валюты и т. д.

**Вопрос 2. Национальная валютная система** представляет собой форму организации валютных отношений в стране, которая определяется национальным законодательством с учетом норм международного права. Элементы и функции национальной валютной системы представлены на рисунке 35.

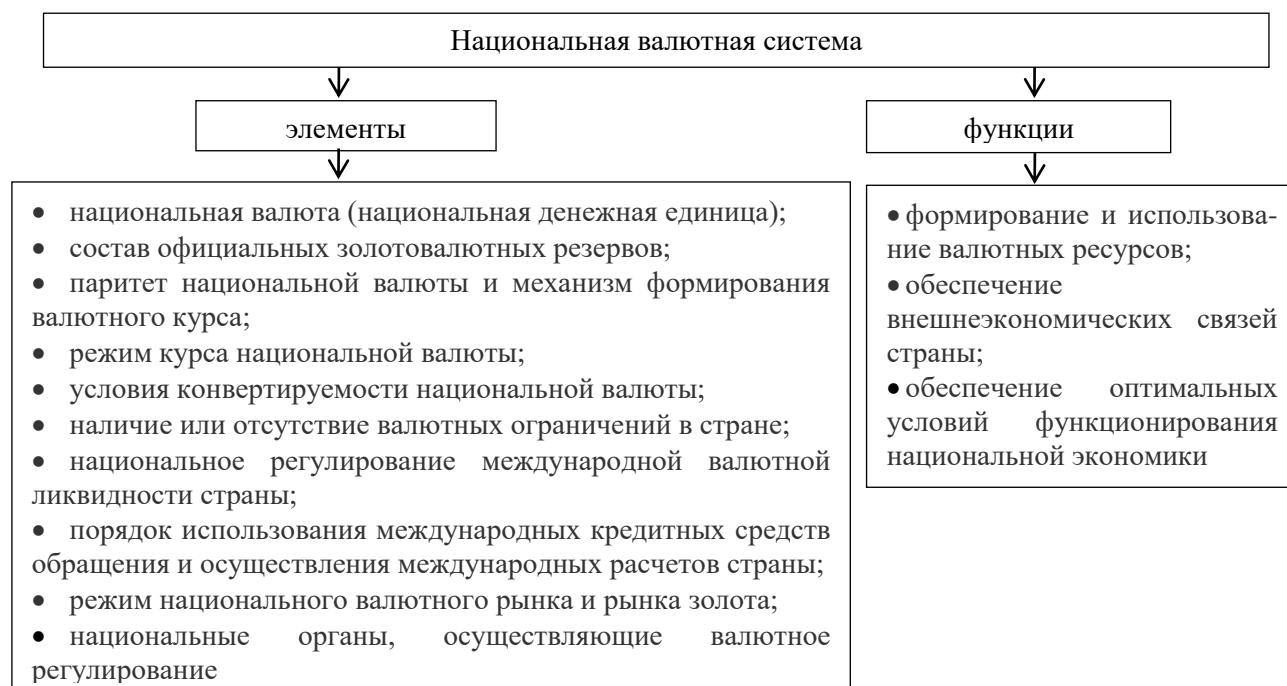


Рисунок 35 – Элементы и функции национальной валютной системы

**Мировая валютная система** представляет собой глобальную форму организации валютных отношений в рамках мировой экономики, закрепленную многосторонними межгосударственными соглашениями и регулирующую международными валютно-кредитными организациями (рисунок 36). Подробно

представленные элементы национальной и мировой валютных систем рассматриваются в работе [2, гл. 1, 1.3].



Рисунок 36 – Элементы и функции мировой валютной системы

**Вопрос 3.** Рассмотрев важнейшие элементы валютных систем, можно провести сравнительную характеристику особенностей функционирования структурных элементов на уровне национальной, региональной и мировой валютных систем (таблица 7).

Таблица 7 – Сравнительная характеристика особенностей функционирования элементов валютных систем

Элемент (критерий сравнения)	Валютные системы		
	Национальная (российская)	Региональная (европейская)	Мировая
Объект	Национальная валюта (российский рубль)	Единая региональная валюта (евро)	Резервные валюты (доллар США, евро, фунт стерлингов, иена), международные расчётные валютные единицы (СДР)
Субъект	Субъекты валютного рынка – национальные банки, правительства, валютные биржи, коммерческие банки, финансовые и инвестиционные компании, участники внешнеэкономической деятельности, международные туристы		
	Национальные субъекты	Субъекты стран, входящих в региональный союз	Субъекты мирового валютного рынка

Элемент (критерий сравнения)	Валютные системы		
	Национальная (российская)	Региональная (европейская)	Мировая
Органы, регулирующие валютные отношения	Центральный банк РФ, Министерство финансов, Федеральное казначейство, Федеральная таможенная служба (ФТС) РФ, Федеральная налоговая служба (ФНС) РФ*	Европейский центральный банк (ЕЦБ), Национальные центральные банки, входящие в систему ЕЦБ, Правительства входящих в союз стран	МВФ, международные валютные соглашения
Режим валютного курса	Управляемое плавание	Плавающий	Плавающий практически во всех странах. Допустим фиксированный, запрещена «привязка» к золоту
Регулирование международных расчетов	Регламентация (нормативные документы Центрального банка РФ)	Региональные правила, обычаи и традиции	Международная унификация на базе унифицированных правил Международной торговой палаты
Регулирование международной ликвидности	Национальное	Региональное. Требуется значительно меньше золотовалютных резервов	Межгосударственное. Определение компонентов международной ликвидности

\* Федеральная служба финансово-бюджетного надзора (Росфиннадзор) – упраздненный в 2016 году (Указом Президента от 02.02.2016 г.) федеральный орган исполнительной власти. Осуществлял функции по контролю и надзору в финансово-бюджетной сфере, функции органа валютного контроля, а также функции по внешнему контролю качества работы аудиторских организаций и находившийся в ведении Министерства финансов Российской Федерации. Полномочия были переданы Федеральному казначейству, ФТС и ФНС.

**Вопрос 4.** Очень важно ознакомиться с этапами эволюции мировой валютно-финансовой системы, начав с изучения золотого стандарта и его разновидностей: золотомонетный стандарт (Парижская валютная система); золотослитковый, золотодевизный стандарт (Генуэзская валютная система); долларový стандарт (Бреттон-Вудские соглашения, Ямайские соглашения); стандарт СДР (специальные права заимствования), нефтедолларový стандарт (современный этап в развитии валютных систем). Изучить принципы (правила) Европейской валютной системы, коллективную денежную единицу ЭКЮ и евро. Изучить условия вступления (критерии) для стран-членов в Европейский экономический (ЕС) и валютный союз (зону евро), т. е. в целом в ЕЭВС, согласно Маастрихтскому договору. Обратит внимание на количество членов в ЕС и в зоне евро.

Отличительными особенностями кризиса валютной системы являются резкие и непредсказуемые колебания валютных курсов и покупательной способности различных валют, перераспределении валютных резервов, ухудшении международной валютной ликвидности, нарастании валютных противоречий и введении валютных ограничений. Характерными чертами кризиса являются также нарушения в ходе мировой торговли основными

экспортно-импортными продуктами, связанное с этим падение производства, рост безработицы.

Таким образом, кризис мировой валютной системы ведет к ломке старой системы и ее замене новой, которая обеспечивает относительную валютную стабилизацию. Принципы мировой валютной системы соответствуют в определенных пределах условиям и потребностям экономики и она функционирует относительно эффективно в интересах ведущих держав<sup>1</sup>.

Кризисы мировой валютной системы носят явно выраженный циклический характер. Но они не всегда связаны с циклами общественного воспроизводства. Поэтому различают **циклические валютные кризисы** как проявление экономического кризиса, которые обусловлены общим падением производства в рамках циклического кризиса перепроизводства<sup>2</sup>, и **специфические кризисы**, которые вызваны другими факторами: кризисом платежного баланса, бегством капитала из страны, чрезвычайными событиями и т. д. Специфические кризисы редко имеют мировой характер и не приводят к смене мировых валютных систем, но они ее подготавливают. При золотом стандарте валютные кризисы возникали обычно в периоды войн и циклических экономических кризисов, но не доходили до острых форм. Выравнивание платежного баланса в тот период осуществлялось через рыночный механизм золотого стандарта, а колебания валютных курсов были ограничены золотыми точками. В связи с изменениями в циклическом развитии экономики с XX в. стирается четкая грань между циклическим и специфическим валютными кризисами.

Этапы становления и развития мировой валютной системы представлены на рисунке 37, которые будут подробно изложены далее.



Рисунок 37 – Этапы развития мировой валютной системы

Необходимо рассмотреть этапы становления и развития мировой валютной системы.

Первая мировая валютная система сформировалась в XIX в. после промышленной революции на базе золотого монометаллизма в форме *золотомонетного стандарта*. Юридически она была оформлена

<sup>1</sup> Так было первое время после создания Парижской, Генуэзской и Бреттон-Вудской валютных систем.

<sup>2</sup> Падение производства сопровождается ухудшением показателей торгового и платежного баланса, в результате чего возникают противоречия и в сфере валютных отношений. Большинство мировых кризисов имели циклический характер.

межгосударственным соглашением на Парижской конференции в 1867 г., которое признало золото единственной формой мировых денег. Основные принципы функционирования данной системы представлены на рисунке 38.

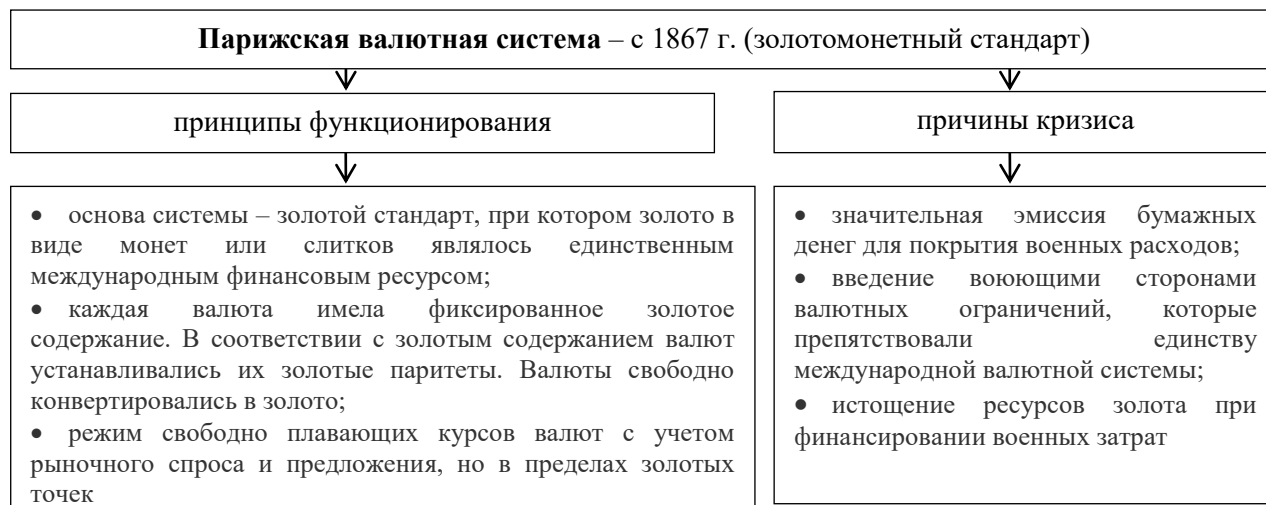


Рисунок 38 – Парижская валютная система

В рамках Генеузской валютной системы устанавливался золотослитковый и золотодевизный стандарт. Основные принципы функционирования данной системы представлены на рисунке 39.

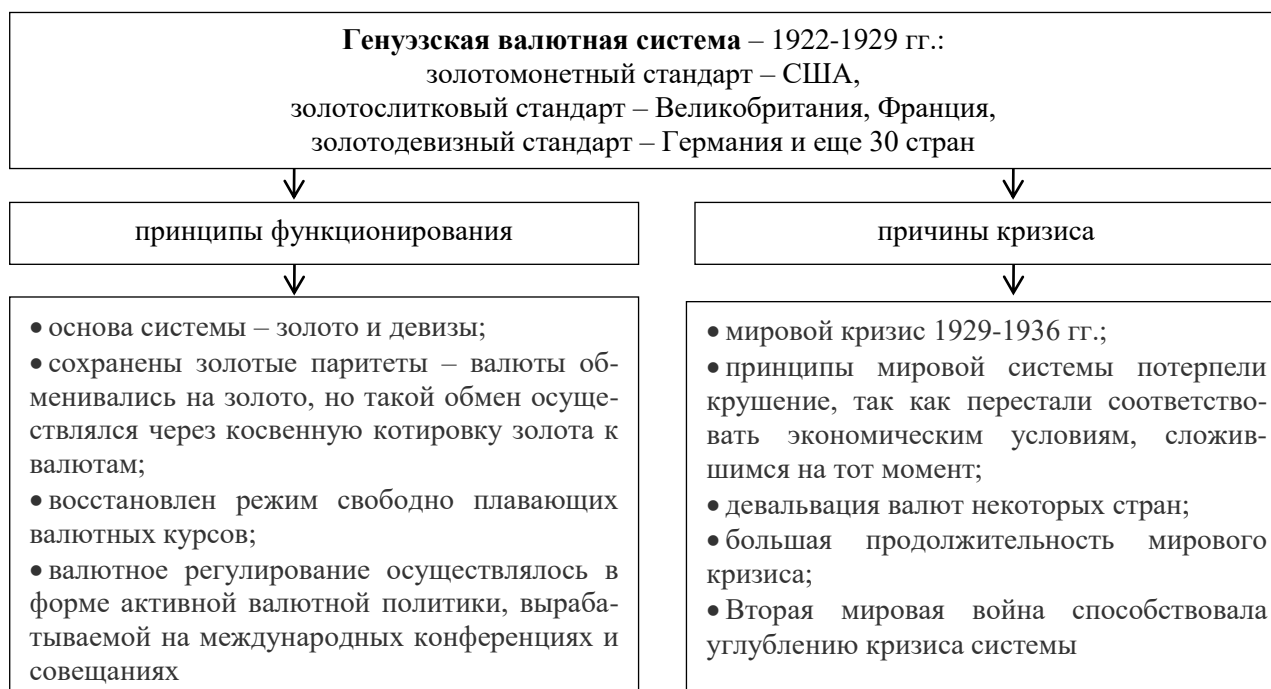


Рисунок 39 – Генеузская валютная система

Бреттон-Вудские соглашения предусматривали создание МВФ для контроля за стабильным функционированием валютной системы, МБРР для финансирования инвестиций по восстановлению экономики европейских стран и в бывших колониях, а также Международной торговой организации по надзору за ограничениями в торговле. Принятый на конференции Устав МВФ

определил принципы функционирования данной системы, которые представлены на рисунке 40.

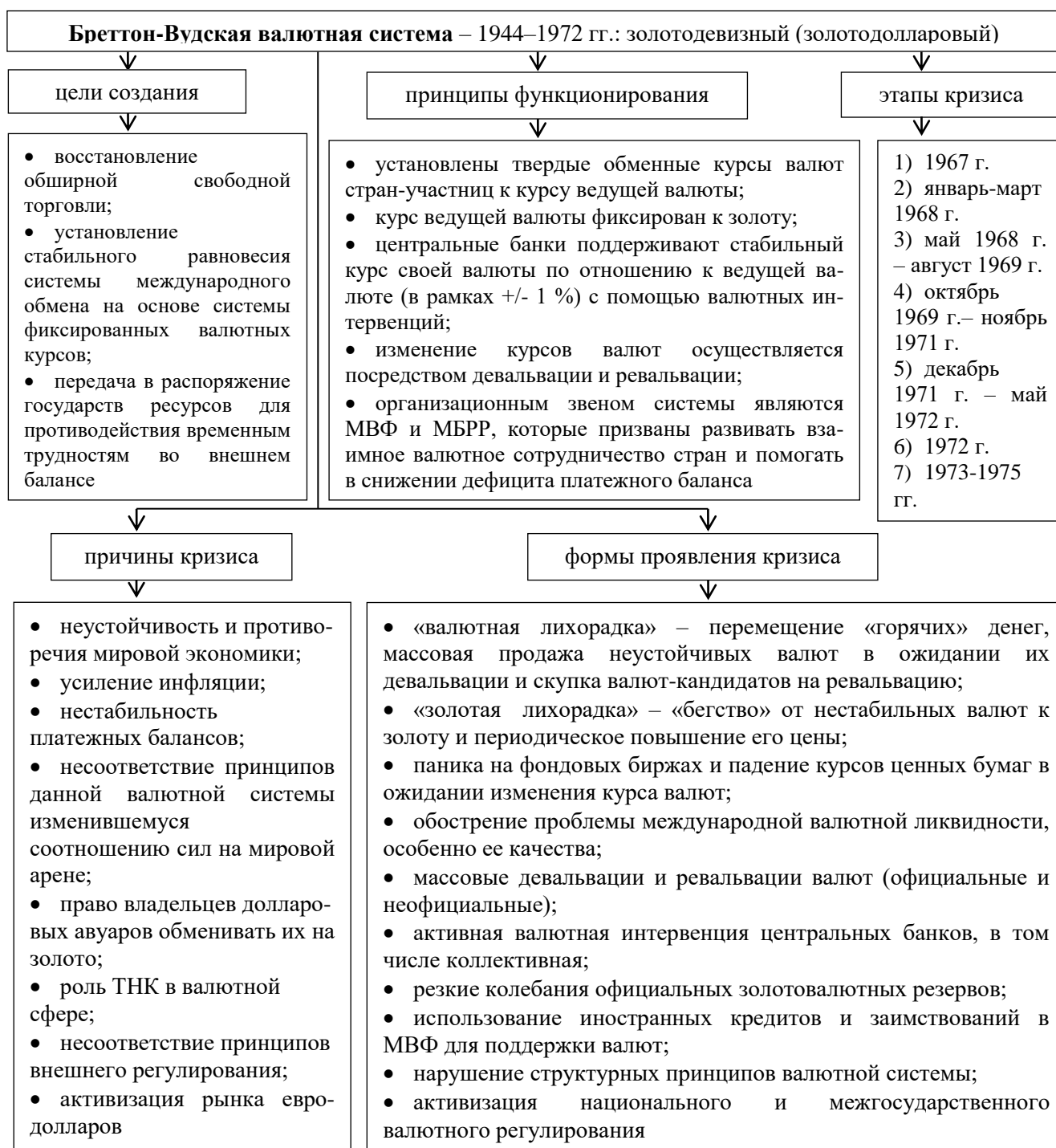


Рисунок 40 – Характеристика Бреттон-Вудской валютной системы

В январе 1976 г. в Кингстоне (Ямайка) было принято Соглашение стран-членов МВФ, которым были внесены изменения в Устав МВФ. Это Соглашение было ратифицировано требуемым большинством стран только к 1978 г. Ямайские соглашения определили принципы функционирования валютной системы, ставшие основой четвертой мировой валютной системы (рисунок 41).

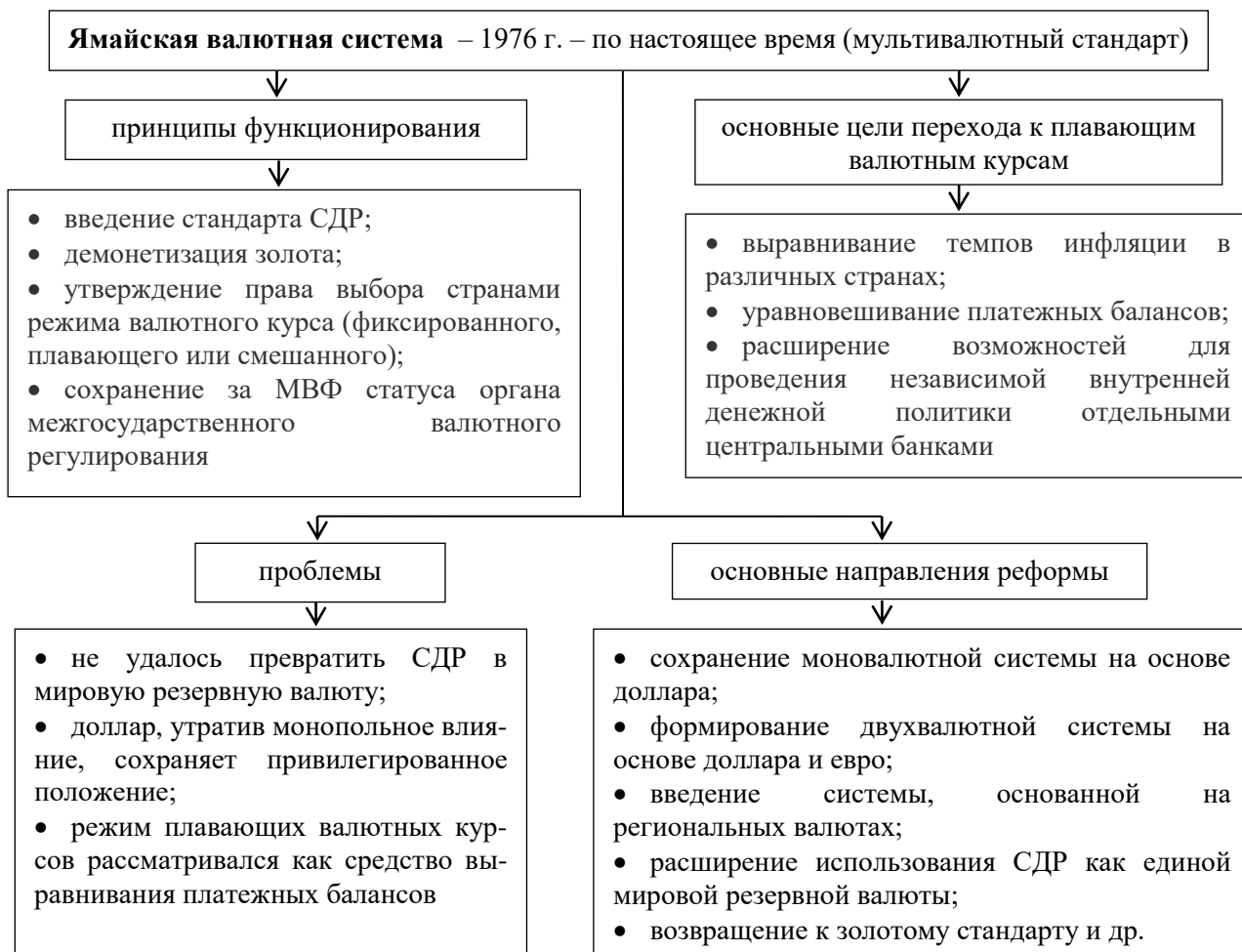


Рисунок 41 – Характеристика Ямайской валютной системы

В 1979 г. в рамках Ямайской валютной системы была создана Европейская валютная система (ЕВС), которая является важнейшей составной частью мировой валютной системы (рисунок 42).

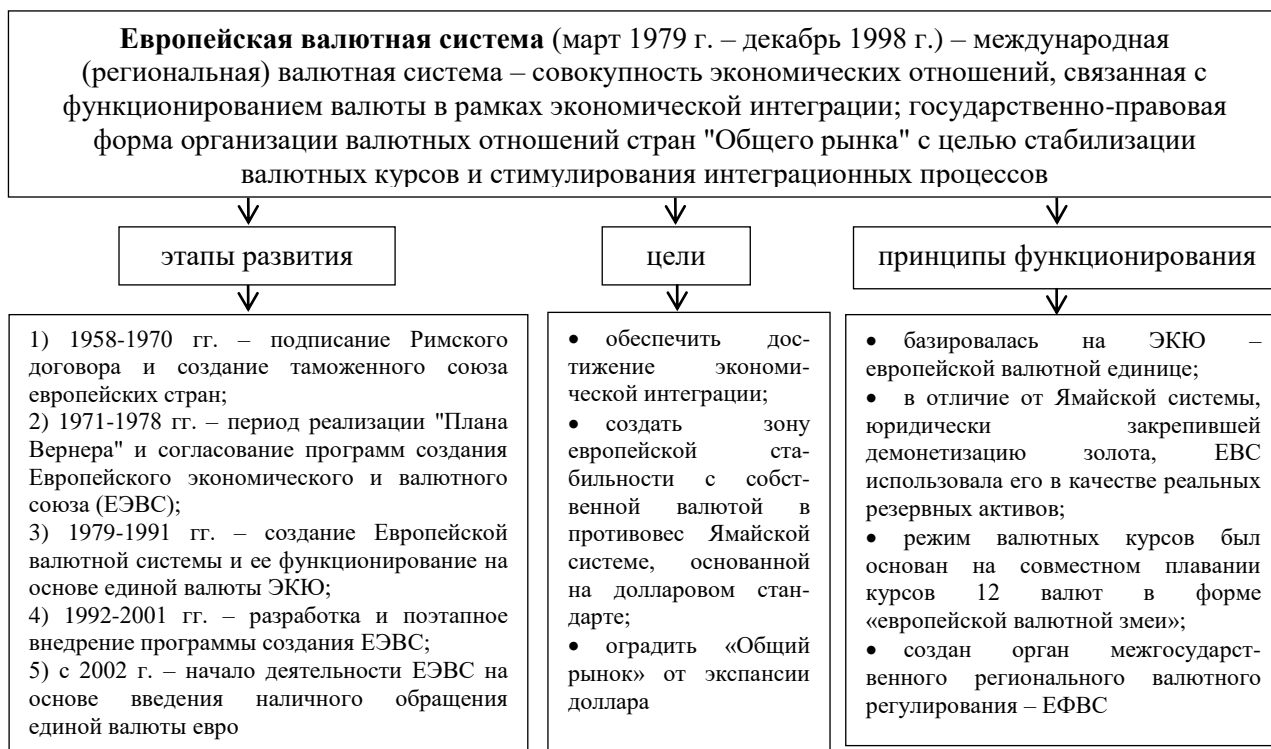


Рисунок 42 – Характеристика Европейской валютной системы

Маастрихтский договор предусматривал три этапа создания ЭВС (рисунок 43).

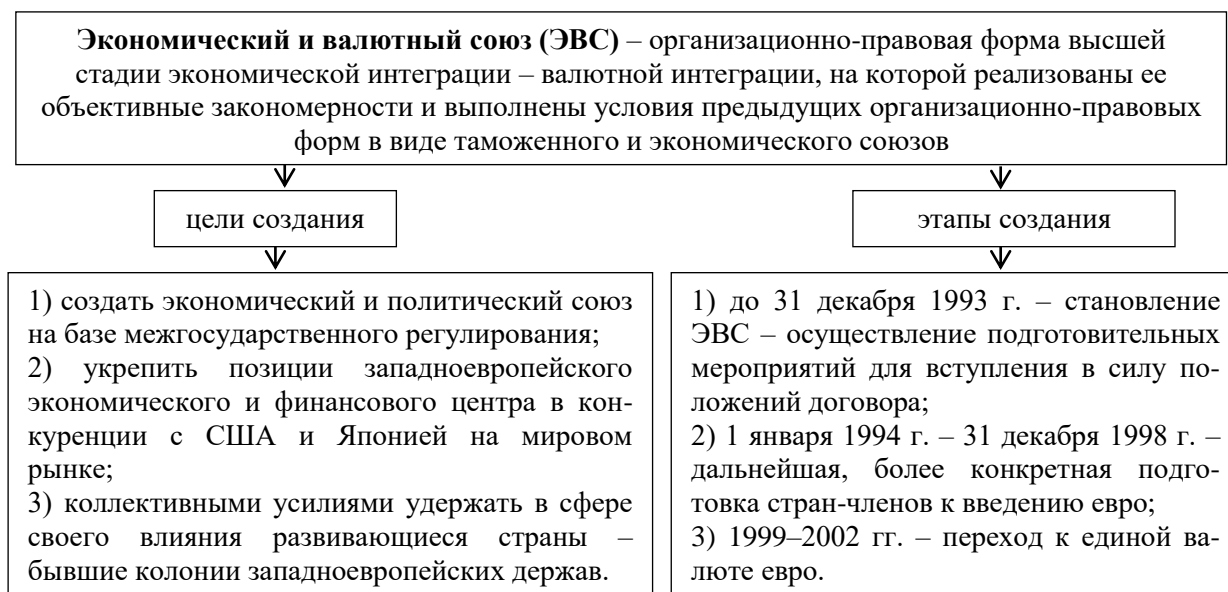


Рисунок 43 – Европейский Экономический и валютный союз

Подробно представленные этапы развития мировой валютной системы рассматриваются в работе [2, гл. 2, 2.1–2.6].

### 1.6.2 Методические материалы по теме 6

В ходе работы по теме 6 студенту следует использовать лекционный материал; материалы, рассмотренные на практическом занятии;

рекомендованную литературу; все материалы в соответствующем разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

### **1.6.3 Ссылки на рекомендуемые источники по теме 6**

Для освоения темы 6 студенту предлагается изучить следующие источники: [2, гл. 2, 2.1–2.6]; [3, § 9.1–9.11].

## **1.7 Тема 7. Платежный баланс страны: основные статьи и методы регулирования**

**Форма проведения занятия – лекция.**

### **Вопросы для обсуждения:**

**Вопрос 1.** Платежный баланс как способ отражения внешнеэкономических операций государств.

**Вопрос 2.** Принципы построения платежного баланса.

**Вопрос 3.** Структура и классификация статей платежного баланса.

**Вопрос 4.** Факторы, влияющие на платежный баланс.

**Вопрос 5.** Состояния платежного баланса и меры государственного регулирования сальдо платежного баланса.

### **1.7.1 Методические указания по изучению темы 7**

Цель изучения темы – получить представление о платежном балансе страны и методах его регулирования и изучить его структуру.

В результате изучения темы будут получены знания о платежном балансе, методике его составления, факторах, влияющих на платежный баланс, методах государственного регулирования платежного баланса страны.

**Вопрос 1.** При изучении этой темы необходимо изучить платежный баланс как один из главных инструментов макроэкономического анализа и прогнозирования, рассмотреть его структуру, методы государственного регулирования. При изучении методов обратить внимание на межгосударственные средства регулирования платежных балансов, в том числе для развивающихся стран. Важно изучить методологию Международного валютного фонда в построении платежного баланса. Обратить внимание, что методология МВФ в части построения платежного баланса позволяет проиллюстрировать эволюцию методов определения его сальдо, что дает возможность проследить за историческим развитием международных экономических операций. Для понимания эволюции методов регулирования платежного баланса следует изучить суть концепций определения его сальдо.

Обратить внимание на то, что состояние платежного и, в частности, торгового баланса страны оказывает большое влияние на валютный курс и валютную политику. В качестве практического освоения вопроса ознакомиться с динамикой показателей платежного баланса России.

В процессе изучения темы следует уяснить, что все мирохозяйственные связи страны отражаются в различных балансах международных расчетов.

Подробно виды балансов международных расчетов рассматриваются в работе [2, гл. 9, 9.1].

Платежный баланс отражает количественное и качественное выражение объема, структуры и характера внешнеэкономических операций государства. На него воздействуют различные тенденции, происходящие в мире: изменения в международном разделении труда, интернационализация производства и капитала, сохранение и обособление национальных экономик с целью их дальнейшего укрепления и т. п. Отражая состояние международных экономических отношений данной страны с остальным миром, платежный баланс выступает важнейшим ориентиром при разработке обоснованной макроэкономической политики: бюджетно-налоговой, денежно-кредитной, внешнеторговой, валютной и т. п.

Таким образом, платежный баланс является важным показателем и инструментом, который позволяет предвидеть степень возможного участия страны в мировой торговле, международных экономических связях, а также установить ее платежеспособность, то есть является инструментом макроэкономического анализа и прогнозирования.

**Платежный баланс** – это статистический отчет о торговых и финансовых сделках между резидентами и нерезидентами за определенный период (обычно за год).

**Вопрос 2.** Для составления платежного баланса принципиальное значение имеет определение таких понятий, как резидент, сделка, учет цен, фиксация срока сделки и соблюдение принципа двойной записи (рисунок 44).



Рисунок 44 – Принципы построения платежного баланса

### Вопрос 3. Рассмотрим структуру платежного баланса (рисунок 45).

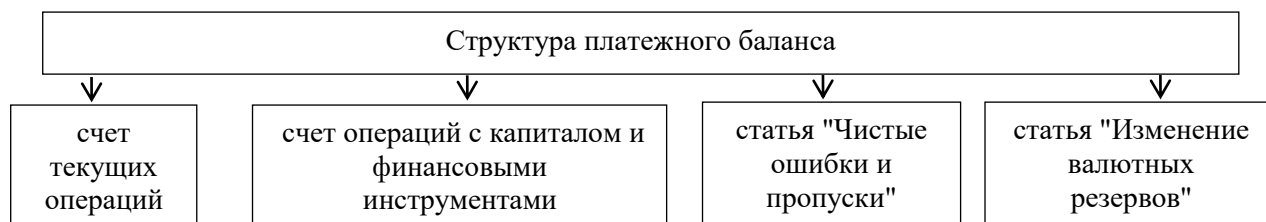


Рисунок 45 – Крупные разделы платежного баланса

Одним из принципов составления платежного баланса является бухгалтерский принцип двойной записи, на основе которого все операции отражаются по дебету одного и кредиту другого (таблица 8). Разница между кредитом и дебетом называется *сальдо счета*.

Таблица 8 – Статьи платежного баланса

Статья	Дебет (-)	Кредит (+)
<b>Счет текущих операций</b>		
<i>1. Движение товаров</i>		
1.1 Экспорт товаров		+
1.2 Импорт товаров	-	
Торговый баланс (1.1 + 1.2)		
<i>2. Услуги, невидимые операции</i>		
2.1 Экспорт услуг		+
2.2 Импорт услуг	-	
Баланс услуг (2.1 + 2.2)		
<b>Односторонние трансферты</b>		
<i>3. Доходы от инвестиций: проценты, прибыли, дивиденды (3.1 + 3.2)</i>		
3.1 Поступление процентов, прибыли, дивидендов		+
3.2 Платежи процентов, прибыли, дивидендов	-	
<i>4. Доходы по оплате труда (4.1 + 4.2)</i>		
4.1 Поступление доходов по оплате труда		+
4.2 Платежи по оплате труда	-	
<i>5. Текущие трансферты (5.1 + 5.2)</i>		
5.1 Полученные		+
5.2 Выплаченные	-	
Баланс текущих операций (1 + 2 + 3 + 4 + 5)		
<b>Счет движения капиталов</b>		
<i>6. Прямые, портфельные и прочие инвестиции (6.1 + 6.2)</i>		
6.1 В страну	-	
6.2 За рубеж		+
<i>7. Кредиты и займы (7.1 + 7.2)</i>		
7.1 Займы		+
7.2 Кредиты	-	
<i>8. Обязательства, депозиты и текущие счета (8.1 + 8.2)</i>		
8.1 Уменьшение обязательств, депозитов и счетов		+
8.2 Рост обязательств, депозитов и счетов	-	
Баланс движения капиталов (6 + 7 + 8)		
<b>Государственные (официальные) резервы и обязательства (9 + 10)</b>		

Статья	Дебет (-)	Кредит (+)
<i>9. Изменения государственных золотовалютных резервов (9.1 + 9.2)</i>		
9.1 Уменьшение		+
9.2 Увеличение	-	
<i>10. Операции с МВФ (10.1 + 10.2)</i>		
10.1 Заимствования	-	
10.2 Платежи		+
<b>11. Статистические расхождения. Чистые ошибки и пропуски</b>		
<b>Общее сальдо</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Наиболее важным элементом платежного баланса является **счет текущих операций**, статьи которого представлены на рисунке 46.

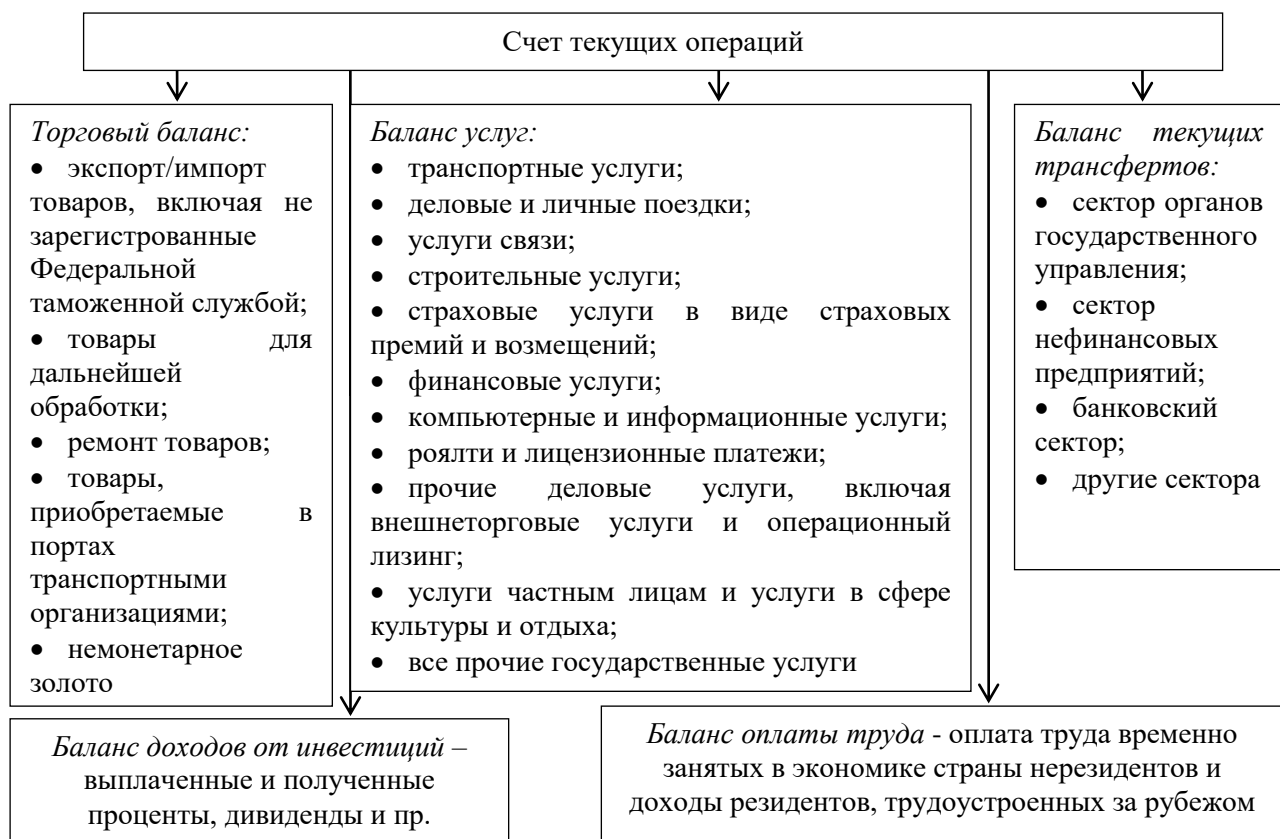


Рисунок 46 – Статьи счета текущих операций

**Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами (счет движения капитала)** отражает международное движение капитала, составляющие элементы которого представлены на рисунке 47, и представляет собой группу статей баланса, с помощью которых финансируются экспорт и импорт товаров и услуг.

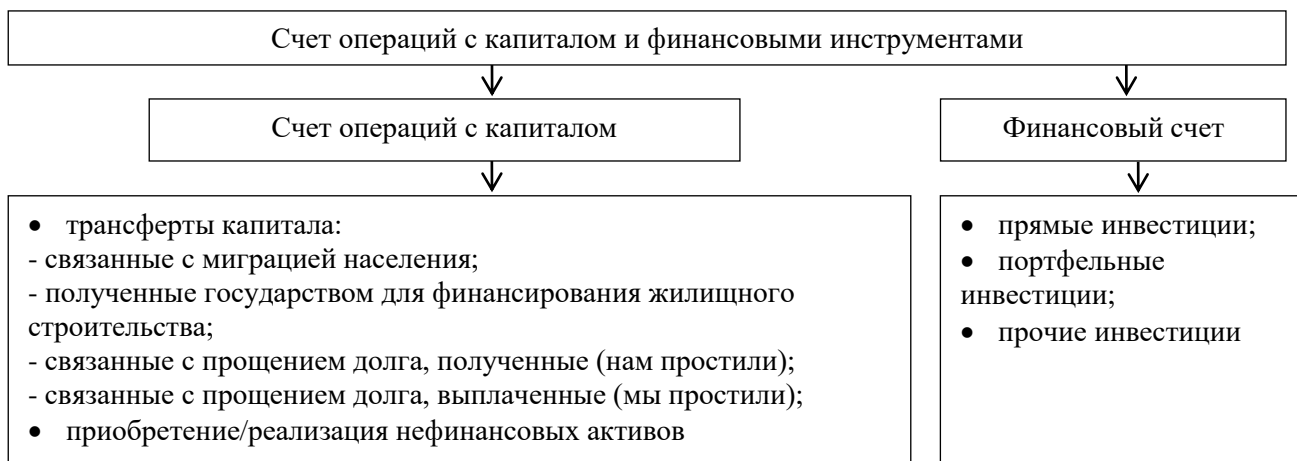


Рисунок 47 – Статьи счета операций с капиталом и финансовыми инструментами

Подробно представленные счета структуры платежного баланса рассматриваются в работе [2, гл. 9, 9.3].

**Вопрос 4.** Для того, чтобы на основе платежного баланса и международной инвестиционной позиции страны можно было делать правильные выводы о состоянии внешнеэкономических связей государства, необходим анализ механизмов влияния тех или иных экономических явлений и факторов на счета баланса, так как сами по себе они не могут дать нам позитивных или негативных оценок тех или иных событий на финансовом рынке.

Платежный баланс и международная инвестиционная позиция любой страны складываются под влиянием развития национальной экономики и мирового финансового рынка, поэтому все факторы, оказывающие влияние на макроэкономическую отчетность государства, можно поделить на внутренние и внешние (рисунок 48).

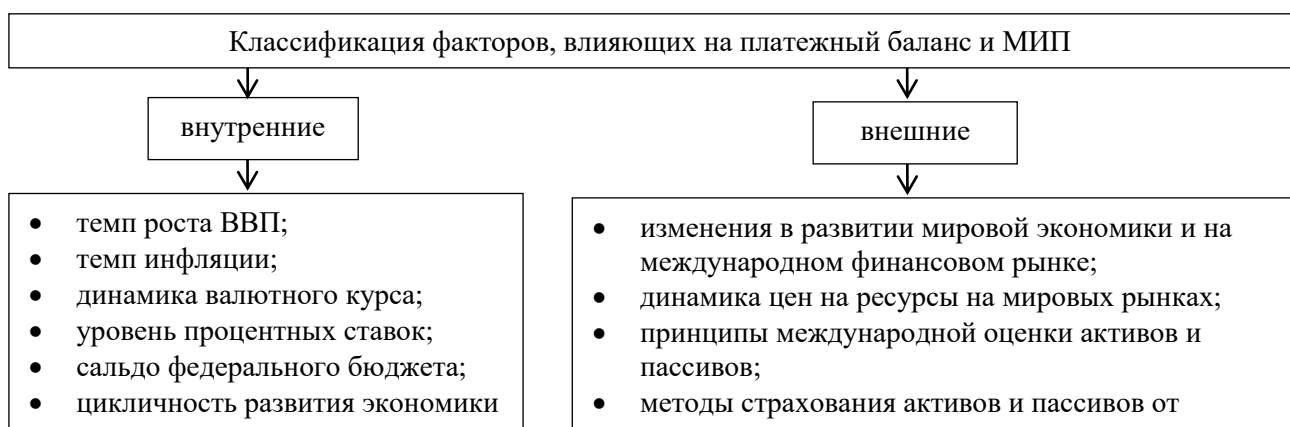


Рисунок 48 – Факторы, влияющие на платежный баланс

**Вопрос 5.** Сальдо основных статей называют *сальдо платежного баланса*, а в зависимости от того, положительная эта величина или

отрицательная, – профицитом или дефицитом платежного баланса. Оно покрывается при помощи балансирующих статей (таблица 9).

Таблица 9 – Экономический смысл платежного баланса

№ п/п	Формула	Характеристика
1	$Y=C+I+G+Ex-Im$	Уравнение макроэкономического равновесия – отражает равенство доходов и расходов, где $Y$ – валовой внутренний продукт (ВВП), $C$ – суммарное потребление, $I$ – инвестиции, $G$ – государственные закупки, $Ex$ – экспорт, $Im$ – импорт
2	$S=Y-C-G$	Суммарные национальные сбережения ( $S$ ) (частного и государственного сектора) – созданный продукт делится на потребление и сбережение, а сбережение служит источником инвестиций
3	$(Ex-Im) + (I - S) = 0$	Уравнение платежного баланса, где $(Ex - Im)$ – сальдо счета текущих операций, $(I - S)$ – сальдо счета движения капитала
4	$(Ex-Im) < 0$	Отрицательное сальдо счета текущих операций – импорт превышает экспорт товаров и услуг, т. е. страна становится чистым должником, и ее иностранные инвестиции за рубежом сокращаются
5	$(Ex-Im) > 0$	Положительное сальдо счета текущих операций – экспорт товаров и услуг превышает импорт, т. е. страна является чистым инвестором по отношению к загранице, она инвестирует определенную часть национальных сбережений за рубежом
6	$(I - S) > 0$	Положительное сальдо счета движения капитала – инвестиции превышают национальные сбережения, т. е. средства берутся извне, и поток капитала направлен в страну
7	$(I - S) < 0$	Отрицательное сальдо счета движения капитала – инвестиции внутри страны меньше национальных сбережений, т. е. часть капитала вывозится, страна становится кредитором
8	$(Ex-Im) + (I - S) < 0$	Дефицит платежного баланса – платежи превышают поступления, т. е. страна должна загранице. В этом случае ЦБ из своих золотовалютных резервов продает иностранную валюту на внутреннем рынке, т. е. осуществляет валютную интервенцию. Предложение иностранной валюты на денежном рынке увеличивается, это отражается по кредиту (+), хотя официальные резервы ЦБ при этом сокращаются
9	$(Ex-Im) + (I - S) > 0$	Профицит платежного баланса – поступления превышают платежи, т. е. страна может кредитовать заграницу. В этом случае ЦБ стремится уменьшить предложение иностранной валюты на внутреннем рынке, скупая ее, т. е. осуществляет валютную интервенцию. В результате данных действий уменьшается объем предложения иностранной валюты на внутреннем рынке, это отражается по дебету (-), официальные резервы ЦБ при этом увеличиваются
10	$(Ex-Im) + (I - S) + \Delta R = 0$	Сальдо счета официальных резервов, где $\Delta R$ – официальные золотовалютные резервы страны. Изменения объема золотовалютных резервов в результате действий ЦБ позволяют свести сумму всех статей по кредиту и дебету к нулю
11	Чистые ошибки и пропуски	Сумма счета текущих операций, счета движения капитала и статьи «Изменение валютных резервов», но с противоположным знаком

Рассмотрим *государственное регулирование платежного баланса* (рисунок 49).

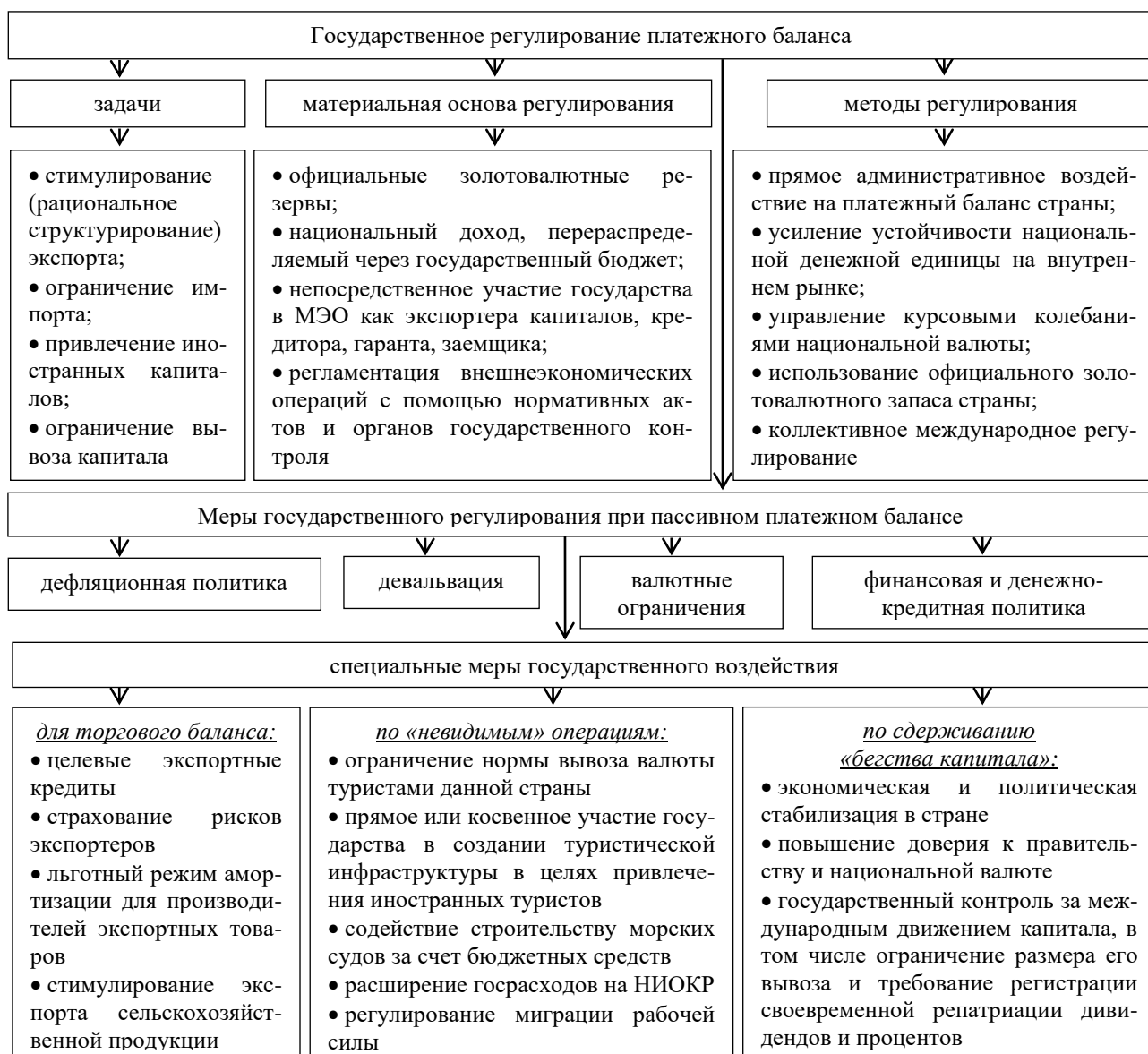


Рисунок 49 – Государственное регулирование платежного баланса

Подробно представленные методы государственного регулирования платежного баланса рассматриваются в работе [2, гл. 9, 9.5].

### 1.7.2 Методические материалы по теме 7

В ходе работы по теме 7 студенту следует использовать лекционный материал; материалы, рассмотренные на практическом занятии; рекомендованную литературу; все материалы в соответствующем разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

### 1.7.3 Ссылки на рекомендуемые источники по теме 7

Для освоения темы 7 студенту предлагается изучить следующие источники: [2, гл. 9]; [3, § 8.1–8.4].

## **1.8 Тема 8. Международная экономическая интеграция**

**Форма проведения занятия – лекция.**

**Вопросы для обсуждения:**

**Вопрос 1.** Международная экономическая интеграция: сущность, цели и этапы.

**Вопрос 2.** Причины и предпосылки международной экономической интеграции.

**Вопрос 3.** Формы международной экономической интеграции.

**Вопрос 4.** Основные интеграционные объединения.

### **1.8.1 Методические указания по изучению темы 8**

Цель изучения темы – формирование системного представления о процессах международной экономической интеграции и знание особенностей основных форм международной экономической интеграции.

В результате изучения темы будут получены знания о сущности, целях, этапах международной экономической интеграции, о причинах и предпосылках международной экономической интеграции, о формах проявления и эффектах международной экономической интеграции для стран-участниц.

**Вопрос 1. Международная экономическая интеграция** – это процесс хозяйственно-политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их воспроизводственных структур на различных уровнях и в различных формах (рисунок 50).



Рисунок 50 – Международная экономическая интеграция, ее сущность, цели и этапы

**Вопрос 2.** Следует понимать, что экономическое сближение стран в региональных рамках создает привилегированные условия для фирм стран-участниц экономической интеграции, защищая их в определенной степени от конкуренции со стороны фирм третьих стран (рисунок 51).



Рисунок 51 – Предпосылки международной экономической интеграции

Далее важно понять, что интеграционное взаимодействие позволяет его участникам совместно решать наиболее острые социальные проблемы, такие, как выравнивание условий развития отдельных, наиболее отсталых, районов, смягчение положения на рынке труда, предоставление социальных гарантий малообеспеченным слоям населения, дальнейшее развитие системы здравоохранения, охраны труда и социального обеспечения.

Следует рассмотреть факторы, определяющие интеграционные процессы:

- возросшая интернационализация хозяйственной жизни;
- углубление международного разделения труда;
- общемировая по своему характеру научно-техническая революция;
- повышение степени открытости национальных экономик.

Интернационализация – процесс развития устойчивых экономических связей между странами, выход процесса воспроизводства за рамки национальных границ.

Интернационализация обусловлена ростом производительных сил и углублением МРТ. Предпосылки интернационализации возникают в условиях перехода к крупному промышленному производству, когда национальные рамки начинают препятствовать развитию производительных сил. Формирование мирового рынка означало интернационализацию обмена, в дальнейшем происходит интернационализация капитала, производства, научно-технического сотрудничества.

Необходимо рассмотреть *причины усиления процесса интернационализации на современном этапе.*

1. Углубление МРТ, выражающееся в растущем обмене полуфабрикатами, деталями, узлами в рамках международной специализации и кооперирования производства.

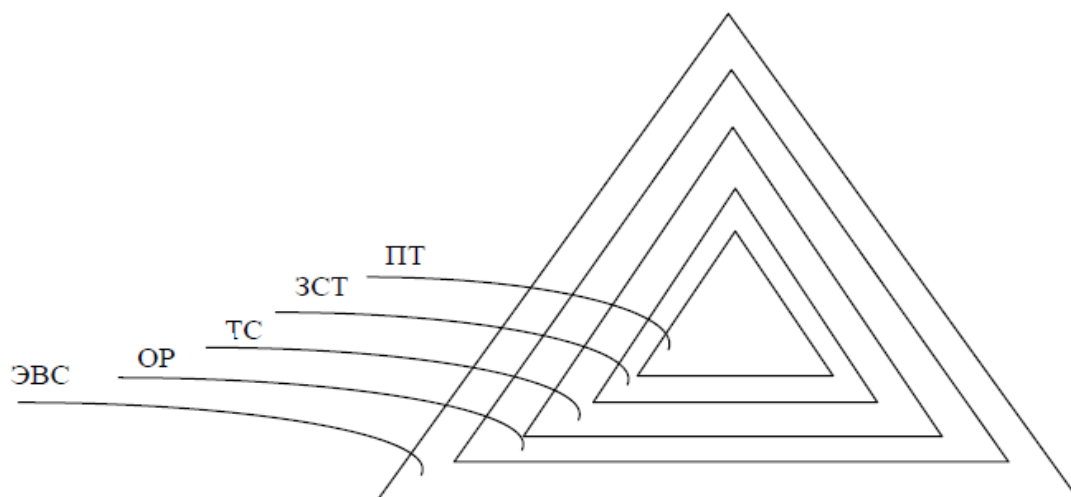
2. Ограниченность ресурсов отдельных стран для самостоятельного проведения фундаментальных и прикладных исследований в условиях ускорения НТП.

3. Усложнение современного производства под воздействием НТР диктует необходимость включения всех факторов производства национальных государств в международное движение и МРТ. Сегодня ни одной стране не выгодно иметь «всё своё». Отдельные национальные экономики все более интегрируются в мировое хозяйство, стремясь найти свою нишу.

4. НТР обуславливает ускоренное обновление ассортимента выпускаемой продукции, все усиливающуюся диверсификацию производства и экспорта. Становятся необходимыми объединение и концентрация ресурсов, расширение рамок сбыта. Современное производство с применением гибких систем, ЭВТ и т. п. требует больших первоначальных и единовременных инвестиций, что ведет к привлечению капиталов из разных стран.

5. Особое влияние на интернационализацию оказывают глобальные проблемы человечества, которые невозможно решить силами и средствами отдельных стран, поэтому требуется всестороннее международное сотрудничество. Такими проблемами являются: продовольственная, экологическая, сырьевая, освоение космоса, освоение мирового океана, преодоление разрыва между развитыми и слаборазвитыми странами.

**Вопрос 3.** Основные формы интеграции и связь между ними представлены на рисунке 52.



Прединтеграционная стадия включает в себя этап заключения **преференциальных торговых соглашений (ПТС)**, которые подписываются на двусторонней основе

**Зона свободной торговли (ЗСТ)** – постепенная отмена всех ограничений во взаимной торговле, и прежде всего тарифных

**Таможенный союз (ТС)** – соглашение двух и более стран об упразднении таможенных пошлин в торговле, форма коллективного протекционизма, так как предполагает создание единого внешнеторгового таможенного тарифа

**Общий рынок (ОР)** предполагает упразднение ограничений на пути перемещения не только товаров и услуг, но и факторов производства

**Экономический и валютный союз (ЭВС)** – наиболее зрелая стадия интеграционного сотрудничества, предполагающая гармонизацию макроэкономической, в частности фискальной, политики

Рисунок 52 – Стадии развития интеграции

Формы проявления международной экономической интеграции представлены на рисунке 53.

1. **Зона свободной торговли**, в рамках которой отменяются торговые ограничения между странами-участницами и, прежде всего, таможенные пошлины.

Свободные экономические зоны (СЭЗ) представляют обособленную часть территории страны, где используется особая система льгот и стимулов, не применяемая в остальных частях страны. Основное назначение таких зон – привлечение иностранных инвестиций, передовой технологии, расширение экспортных возможностей национальной промышленности, развитие отдельных регионов страны, рост занятости, удовлетворение внутреннего спроса на высокотехнологичные, наукоемкие товары.

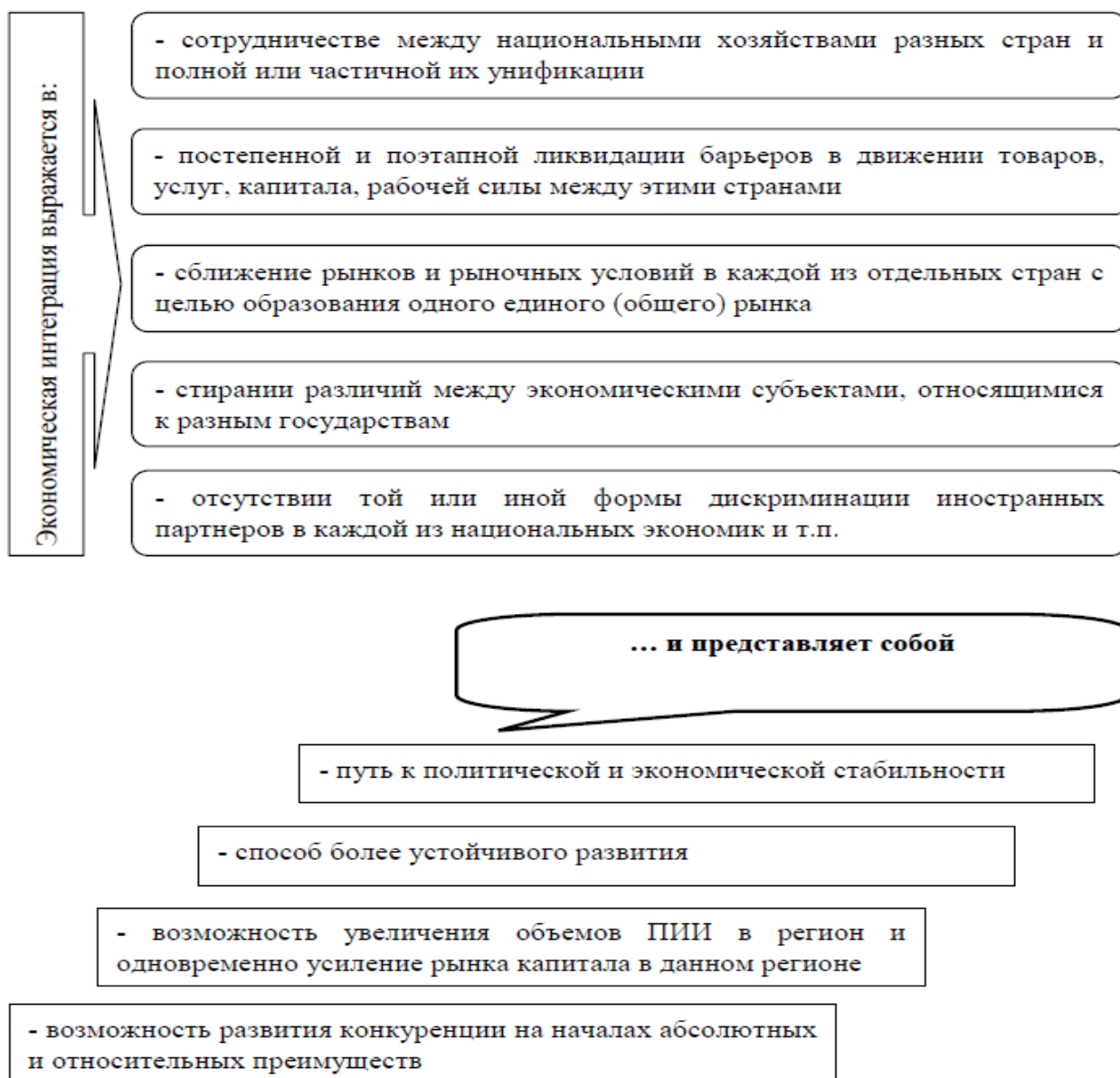


Рисунок 53 – Формы проявления международной экономической интеграции

При организации СЭЗ возможны два подхода: территориальный или функциональный.

В первом случае СЭЗ рассматривается как обособленная территория, где все предприятия пользуются льготным режимом хозяйственной деятельности.

Согласно второму подходу, зона – это льготный режим, применяемый к определенному виду предпринимательской деятельности независимо от местоположения соответствующей фирмы (оффшорные фирмы, магазины «дьюти фри»).

Следует понимать, что существуют разные формы СЭЗ.

Свободные (беспошлинные) таможенные зоны (склады для хранения, упаковки и незначительной обработки товаров, предназначенных для экспорта). Такие зоны освобождаются от таможенных пошлин на ввоз и вывоз товаров.

Зоны свободной торговли – ограниченные участки территорий, в пределах которых устанавливаются льготные по сравнению с общим режимом хозяйствования.

Промышленно-производственные зоны создаются на территории, где производится экспортная и импортозамещающая продукция. Эти зоны пользуются существенными налоговыми и финансовыми льготами.

Технико-внедренческие зоны создаются, как правило, вокруг крупных научных центров. В них концентрируются национальные и зарубежные исследовательские, проектные, научно-производственные фирмы, пользующиеся определенными налоговыми и финансовыми льготами.

Сервисные зоны – территории с льготным режимом хозяйствования для фирм, оказывающих различные финансово-экономические и страховые услуги.

Мировой опыт функционирования СЭЗ показал, что они оживляют международный торговый обмен, повышают результативность внешней торговли, способствуют росту научно-производственного потенциала страны, создают новые рабочие места и др. Важной особенностью деятельности СЭЗ является то, что они работают не только на мировой, но и на внутренний рынок.

**Таможенный союз** предполагает наряду с функционированием зоны свободной торговли установление единого внешнеторгового тарифа и проведение единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран.

**Общий рынок** обеспечивает его участникам наряду со свободой взаимной торговли и единым внешним тарифом свободу передвижения капиталов и рабочей силы, а также согласование экономической политики.

**Полный экономический союз** совмещает все вышеуказанные формы с проведением общей экономической и валютно-финансовой политики.

В таблице 10 представлены стадии экономической интеграции.

Таблица 10 – Стадии экономической интеграции

№ п/п	Название интеграции, объединения	Отношение к пошлинам	Тип внешнеторговой политики	Отношения к факторам производства	Тип экономической политики
I	Зона свободной торговли	Ликвидированы пошлины	Индивидуальная внешнеторговая политика стран-участников с третьими странами	Нет свободного движения факторов производства	Каждая страна проводит свою экономическую политику
II	Таможенный союз	Ликвидированы пошлины	Единая внешняя торговая политика с третьими странами	Нет свободного движения факторов производства	Каждая страна проводит свою экономическую политику
III	Общий рынок	Ликвидированы пошлины	Единая внешняя торговая политика с третьими странами	Свободное движение факторов производства	Каждая страна проводит свою экономическую политику
IV	Экономический союз	Ликвидированы пошлины.	Единая внешняя политика с третьими странами	Свободное движение факторов производства	Единая координация всей экономической политики (за исключением денежной)
V	Экономический и валютный союз	Ликвидированы пошлины	Единая внешняя политика с третьими странами	Свободное движение факторов производства	Единая экономическая политика

Также необходимо обратить внимание на то, что экономическая интеграция обеспечивает ряд благоприятных условий для взаимодействующих сторон (рисунок 54).



Рисунок 54 – Эффекты международной экономической интеграции для стран-участниц

Таким образом, интеграционное сотрудничество дает хозяйствующим субъектам (товаропроизводителям) более широкий доступ к разного рода ресурсам – финансовым, материальным, трудовым; к новейшим технологиям в масштабах всего региона; позволяет производить продукцию в расчете на емкий рынок всей интеграционной группировки.

**Вопрос 4.** Сегодня в мировом сообществе процесс кооперирования привел к интернационализации производственных связей и глобализации

производства, что явилось причиной возникновения интеграционных группировок.

Самым крупным интеграционным объединением является *Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС)*, куда входят США, Китай, Россия, Новая Зеландия и др. В задачи АТЭС входит:

- обмен информацией о политике и развитии экономики с целью достижения экономического роста;
- разработка стратегий, обеспечивающих сокращение пути движения товаров и услуг;
- сотрудничество в области энергетики, рыболовства, туризма, транспорта, телекоммуникаций и охраны окружающей среды;
- содействие развитию региональной торговли, движению финансовых потоков, передаче технологий и обеспечению трудовыми ресурсами.

Следующим крупным интеграционным объединением является *Североамериканская зона свободной торговли*, куда входят США, Канада и Мексика.

Крупнейшим интеграционным объединением Западной Европы является *Европейский Союз (ЕС)*. Целями ЕС являются:

- образование тесного союза народов Европы;
- содействие сбалансированному социально-экономическому прогрессу;
- утверждение ЕС на международной арене;
- развитие сотрудничества в области юстиции и внутренних дел;
- сохранение и приумножение общего достояния.

*Организация ОПЕК* объединяет 12 стран-экспортеров нефти. Основными целями ОПЕК являются:

- унификация нефтяной политики;
- определение эффективных средств защиты интересов стран-участниц;
- использование способов обеспечения стабильности стран-участниц на мировом рынке нефти;
- обеспечение стабильных доходов;
- эффективное, регулярное и рентабельное снабжение нефтью стран-потребителей;
- реализация программ по стабилизации мирового рынка нефти.

Формирование единого экономического пространства на постсоветской территории привело к образованию в 1991 г. двенадцати суверенных государств, бывших союзных республик СССР, объединившихся в Содружество независимых государств (СНГ). В состав СНГ входят Азербайджан, Армения, Беларусь, Грузия, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Украина. В январе 1993 г. был принят Устав СНГ, а в сентябре 1993 г. был заключен Договор о создании экономического союза стран СНГ.

В уставе СНГ предусмотрены следующие направления согласованной экономической политики:

– формирование общего экономического пространства на базе рыночных отношений и свободного перемещения товаров, услуг, капиталов, рабочей силы;

– координация социальной политики, разработка совместных социальных программ и мер по снижению социальной напряженности в связи с проведением экономических реформ;

– развитие систем транспорта и связи, а также энергетических систем;

– координация кредитно-финансовой политики;

– содействие развитию торгово-экономических связей государств-членов;

– поощрение и защита инвестиций;

– содействие стандартизации и сертификации промышленной продукции и товаров;

– правовая охрана интеллектуальной собственности;

– содействие развитию общего информационного пространства;

– осуществление совместных природоохранных мероприятий, оказание взаимной помощи в ликвидации последствий экологических катастроф и других чрезвычайных ситуаций;

– осуществление совместных проектов и программ в области науки и техники, образования, здравоохранения, культуры и спорта.

– системы, одной из наиболее влиятельных сил, определяющих ход развития нашей планеты.

К крупным интеграционным группировкам развивающихся стран относятся:

– Карибское сообщество;

– Ассоциация государств Юго-Восточной Азии;

– Центральноамериканский общий рынок;

– Латиноамериканская ассоциация интеграции;

– ЮДЭАК (Центральная Африка);

– ЭКОВАС (Западная Африка);

– САДК (Южная Африка);

– КОМЕСА (государства Восточной и Южной Африки).

### **1.8.2 Методические материалы по теме 8**

В ходе работы по теме 8 студенту следует использовать лекционный материал; материалы, рассмотренные на практическом занятии; рекомендованную литературу; все материалы в соответствующем разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

### **1.8.3 Ссылки на рекомендуемые источники по теме 8**

Для освоения темы 8 студенту предлагается изучить следующие источники: [3, § 11.1–11.4]; [5, § 11.1–11.7].

## **1.9 Тема 9. Международные экономические организации.**

**Форма проведения занятия – лекция.**

### **Вопросы для обсуждения:**

**Вопрос 1.** Причины возникновения и функции международных экономических организаций.

**Вопрос 2.** Классификация международных экономических организаций.

**Вопрос 3.** Характеристика и классификация международных валютно-кредитных и финансовых организаций.

### **1.9.1 Методические указания по изучению темы 9**

Цель изучения темы – получить представление о международных экономических организациях и изучить основные направления их деятельности.

В результате изучения темы будут получены знания об этапах формирования и развития международных финансовых организаций, о роли международных валютно-кредитных организаций в мировой валютной системе, о международных валютно-кредитных отношениях России.

**Вопрос 1. Международные организации** – это объединения государств или национальных обществ (ассоциаций) неправительственного характера и индивидуальных членов для достижения общих целей в различных областях – политической, экономической, социальной, научно-технической, в области культуры. Они чрезвычайно разнообразны по видам, числу участников, целям, объектам деятельности, компетенции, объему полномочий.

Предпосылки становления и развития системы международного регулирования МЭО представлены на рисунке 55.

**Межгосударственное регулирование** международных отношений – это совокупность добровольно принимаемых на себя различными странами обязательств и общих правил действия в сфере мирохозяйственных связей

Главные предпосылки – следующие процессы:

Глобализация мировой экономики, усиление взаимосвязей и взаимозависимости стран, необходимость приспособления национальных экономических систем к происходящим изменениям в мировом хозяйстве

Крах мировой колониальной системы и обеспечение развития освободившихся стран

Необходимость либерализации международной торговли путем снижения таможенных тарифов

Сырьевые и энергетические кризисы 1970-1980-х гг., осложняемые действиями стран – экспортеров нефти, структурные кризисы в РСРЭ

Усиление мощи транснациональных корпораций

Интенсивное развитие процессов международной экономической интеграции

Распад мировой социалистической системы

Интенсивное развитие экономических отношений между субъектами различных стран в условиях несогласованности национальных законодательств и различий в методах регулирования внешнеэкономических связей

Обострение глобальных проблем развития человеческой цивилизации

Рисунок 55 – Предпосылки становления и развития системы международного регулирования МЭО

Следует рассмотреть систему международного регулирования мирохозяйственных связей (рисунок 56)

## Система международного регулирования мирохозяйственных связей



Рисунок 56 – Система международного регулирования мирохозяйственных связей

Далее важно рассмотреть категории и функции международных экономических организаций (рисунок 57).

## МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ



**Регулирующая функция** (наиболее важная) состоит в принятии решений, определяющих цели, правила поведения государств-членов

**Контрольные функции** состоят в осуществлении контроля за соответствием поведения государств нормам международного права, а также резолюциям. В этих целях организации вправе собирать и анализировать информацию, осуждать ее и выражать свое мнение в резолюциях

**Оперативные функции** заключаются в достижении целей собственными средствами организации. В подавляющем большинстве случаев организация воздействует на реальность через суверенные государства-члены. Вместе с тем постепенно растет роль непосредственной деятельности. Организации оказывают экономическую, научно-техническую и другую помощь, предоставляются консультационные услуги

Рисунок 57 – Категории и функции международных экономических организаций

**Вопрос 2.** Классификация международных организаций представлена на рисунке 58.

По виду участников организации делятся на *неправительственные и межправительственные*.

*Неправительственные организации* объединяют общественные организации, частных лиц различных стран. Они не являются субъектами

международного права. Пример: Всемирная федерация профсоюзов, международный союз студентов и др.



Рисунок 58 – Классификация международных экономических организаций

*Межправительственные международные организации* создаются на основе соглашений между государствами на правительственном или межгосударственном уровне. Их уставы или статусы являются разновидностью международных договоров между государствами. Такие организации являются субъектами международного права. Они обладают международными правами и обязанностями, несут за свои действия международную ответственность.

Пользуются иммунитетом от юрисдикции государств, заключают международные договоры, как между собой, так и с государствами.

По объему деятельности организации делятся на *международные организации общей компетенции* и *организации специальной компетенции*.

Пример *организации общей компетенции* – ООН, а *специальной* – международная организация труда (МОТ) и другие специализированные учреждения.

По охвату территорий международные организации делятся на *всемирные* и *региональные*.

Всемирные – ООН, специализированные учреждения ООН.

Региональные – Лига арабских государств, Организация африканского единства и другие.

**Вопрос 3.** Важным элементом современной мировой валютно-кредитной и финансовой системы являются международные валютно-кредитные и финансовые организации (рисунок 59).



Рисунок 59 – Характеристика международных валютно-кредитных и финансовых организаций

Основной функцией международных валютно-финансовых организаций является *защита общих интересов участников мирового финансового рынка и мировой экономики*. Можно выделить три основных направления реализации этой функции (рисунок 60).



Рисунок 60 – Направления реализации основной функции международных валютно-финансовых организаций

В настоящее время существуют разнообразные по целям и степени универсальности международные валютно-кредитные организации, но основная их роль неизменна – это установление и поддержание принципов организации мировой валютной системы.

Многие международные валютно-финансовые организации в той или иной мере реализуют все три рассмотренных выше направления (рисунок 60). Но, как правило, одно из этих направлений является приоритетным. Это позволяет использовать классификацию международных финансовых организаций *по их функциональности* (рисунок 61). В рамках этой классификации возможно выделить пять основных групп международных финансовых организаций:

1. *Кредитные организации* (консолидирующие средства своих членов и предоставляющие эти средства целевым группам заемщиков на условиях возвратности),
2. *Целевые фонды* (консолидируют средства своих членов и предоставляют их на безвозвратной основе),
3. *Координирующие организации* (согласовывают политику своих членов),
4. Организации – *разработчики стандартов*,
5. Организации – *поставщики услуг*.

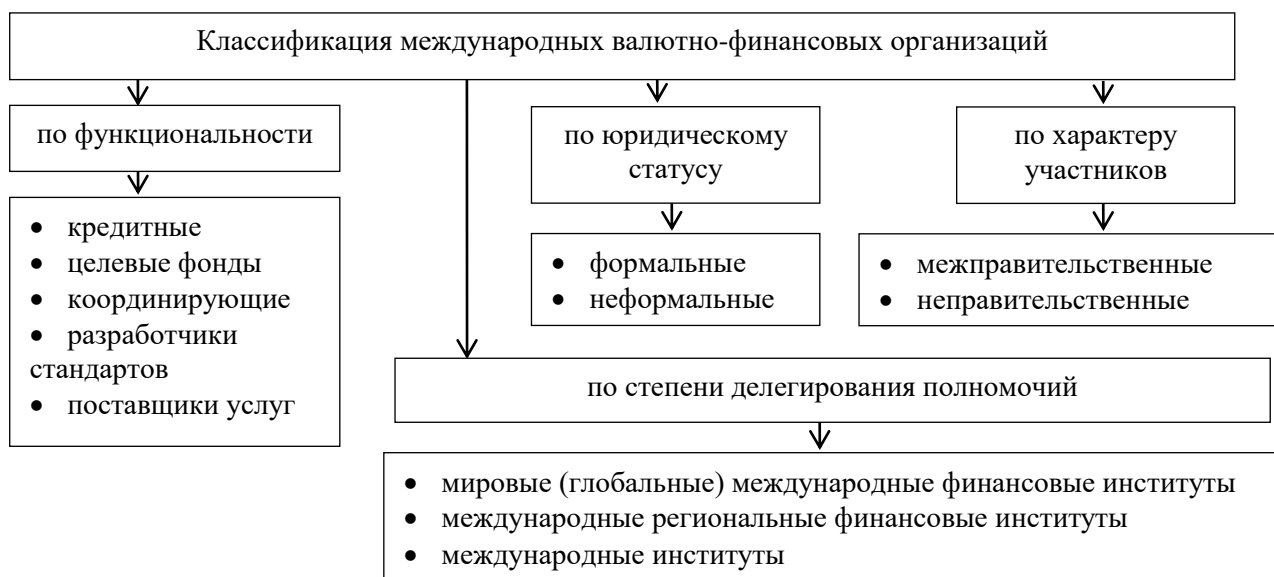


Рисунок 61 – Классификация международных валютно-финансовых организаций

При изучении данной темы после понимания необходимости государственного долга, составными частями которого является внутренний и внешний долг, следует разделить участников мирового рынка ссудных капиталов на государства нетто-заемщиков и государства нетто-кредиторов. Более подробно изучить понятие «внешней задолженности», ее целей, причин и последствий. Деление стран на государства нетто-заемщиков и государства нетто-кредиторов подразумевает итоговую характеристику стран в отношении предоставления и получения международных кредитных ресурсов. Здесь следует знать конкретные страны, которые таковыми являются, а также учитывать изменение их статуса в разные периоды. Для стран нетто-должников (в прошлом, как правило, это развивающиеся страны) следует изучить их деление по типу кредиторов, в основе которого лежит преобладающий источник заимствований (коммерческие, официальные и другие кредиторы).

Далее следует остановиться на проблемах внешней задолженности стран и изучить регулирование внешних долгов. Международный (внешний) долг регулируется международными организациями. При изучении этого вопроса необходимо понять причины и цели межгосударственного регулирования международного кредита. Обратит внимание на период появления межгосударственного регулирования международного кредита и подробно остановиться на его формах. Особое внимание при этом уделить способам реструктуризации долга как одной из форм реорганизации условий долга, в ходе которой должники и кредиторы договариваются об отсрочке выплат задолженностей по основной сумме кредита и по процентам, срок которых должен наступить в определенный период времени, а также о новом графике таких платежей.

Поскольку практически все международные и региональные финансовые организации являются субъектами регулирования международных долгов, необходимо изучить операции таких организаций, как Международный банк

реконструкции и развития и его филиалов, их роль в развитии международного кредита, отличие кредитной политики Мирового банка от политики МВФ, а также остановиться на сути реформирования деятельности этих финансовых организаций (особенно МВФ) в настоящее время в связи с неудовлетворительной их политикой предоставления финансовой помощи. Изучить деятельность Европейского банка реконструкции и развития, его функции и задачи как субъекта предоставления международного кредита, а также других региональных банков развития, таких как АзБР, АфБР, МаБР. Для расширения знаний о мировых финансовых организациях следует остановиться на новом создаваемом банке стран БРИКС. Здесь обратить внимание на цели и проблемы его создания. Изучить задачи международных консультативных образований. Изучая Банк международных расчетов (БМР), обратить внимание на то, что это первая международная финансовая регулирующая организация, которая в настоящее время играет большую роль в мире, роль агента центральных банков стран.

Одной из современных форм регулирования международных долгов является деятельность Парижского клуба официальных кредиторов и Лондонского клуба коммерческих кредиторов. В рамках этого изучения остановиться на основных принципах, которыми Парижский клуб руководствуется в своей работе. Обратить внимание, что руководящие принципы Парижского клуба в отношении неизбежного невыполнения долговых обязательств, условий кредитования и совместного участия в облегчении долгового бремени в равной степени применимы и к Лондонскому клубу. В Парижском клубе реструктурируются долги правительств и гарантированные ими долги, а в Лондонском – задолженности перед коммерческими банками. В рамках Парижского клуба реструктуризация задолженности большей частью применяется в отношении беднейших стран, хотя не всегда. Переговоры в Парижском клубе не требуют больших затрат, однако для представителей стран-должников эта процедура унижительна и неприятна. Также при изучении деятельности этих неформальных организаций, регулирующих международные долги, следует изучить последствия вступления России в Парижский и Лондонский клубы, так как она раньше, до распада СССР, являлась крупным кредитором, а в переходный период, т. е. в 90-е годы решала вопросы задолженности своих бывших республик, которую взяла на себя. В настоящее время после погашения долгов перед странами-кредиторами Россия относится к нетто-кредиторам.

Эволюция системы надгосударственного регулирования мирового финансового рынка подробно рассматривается в работе [2, гл. 10, 10.1].

Центральную роль в современной системе международных финансовых организаций играет Международный валютный фонд и Всемирный банк, которые были созданы одновременно – на Бреттон-Вудской конференции в июле 1944 г.

Характеристика, цели, функции МВФ представлены на рисунке 62.

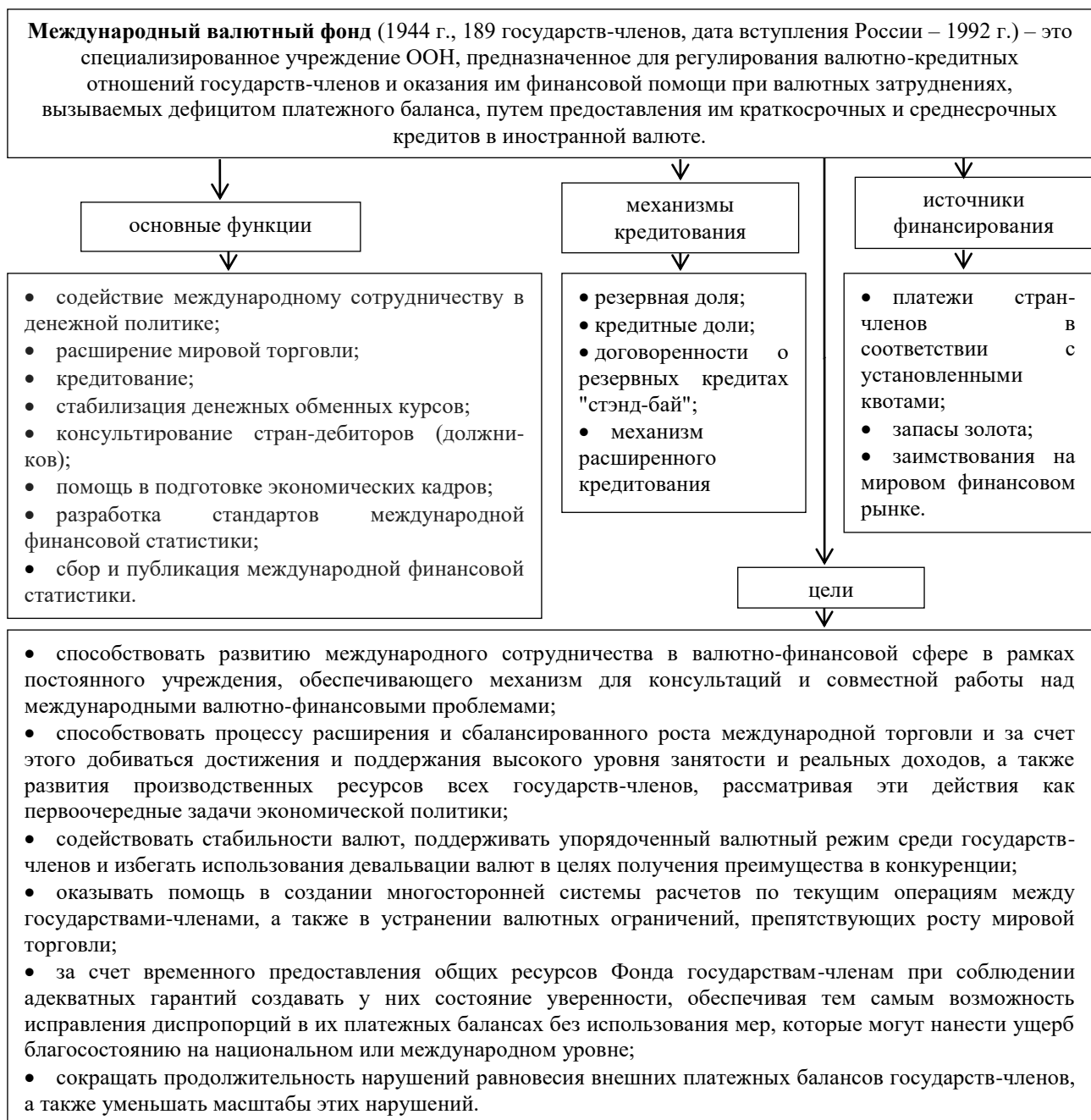


Рисунок 62 – Характеристика Международного валютного фонда

Наряду с МВФ в регулировании международных валютно-финансовых отношений важную роль играет Всемирный банк (ВБ). Группа учреждений Всемирного банка состоит из пяти тесно связанных между собой учреждений, владельцами которых являются страны-члены, обладающие правом принятия окончательных решений. Каждое из этих учреждений играет определенную роль в решении задач борьбы с бедностью и повышения уровня жизни населения развивающихся стран (таблица 11).

Таблица 11 – Цели и задачи организаций Группы Всемирного банка

Наименование организации	Цель создания	Задачи
Международный банк реконструкции и развития (МБРР), 1944 г., 189 государств-членов	Оказание помощи европейским странам в восстановлении экономики после Второй мировой войны	- предоставление финансовых ресурсов странам со средним уровнем дохода и кредитоспособным странам с низким уровнем доходов; - оказание аналитических, технических и консультационных услуг развивающимся странам
Международная финансовая корпорация (МФК), 1956 г., 184 государства-члена	Содействие развитию частного предпринимательства в развивающихся странах	- финансирование проектов частного сектора в развивающихся странах путем предоставления кредитов и прямых инвестиций; - помощь в привлечении ресурсов на международных финансовых рынках; - предоставление консультационных услуг
Международная ассоциация развития (МАР), 1960 г., 173 государства-члена	Сокращение масштабов бедности путем предоставления займов и грантов для реализации программ ускорения экономического роста, сокращения неравенства и улучшения условий жизни населения; дополнение деятельности МБРР в вопросах финансирования беднейших стран мира	Предоставление кредитов на льготных условиях, в том числе странам, которым угрожает кризис задолженности
Международное агентство по гарантиям инвестиций (МАГИ), 1988 г., 177 государств-членов	Содействие привлечению прямых иностранных инвестиций в развивающихся странах для стимулирования экономического роста, сокращения масштабов бедности и улучшения условий жизни населения	Привлечение прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны путем страхования (предоставления гарантий) от политических рисков для инвесторов и кредиторов
Международный центр урегулирования инвестиционных споров (МЦУИС), 1966 г., 152 государства-члена	Содействие притоку международных инвестиций путем формирования механизма урегулирования инвестиционных споров	Облегчение урегулирования инвестиционных споров между правительствами и иностранными частными инвесторами с помощью механизма улаживания разногласий либо через арбитражное разбирательство

Особое место среди международных валютно-кредитных организаций занимает Банк международных расчетов (БМР), который является старейшей международной организацией в области международного валютно-финансового сотрудничества, а также центром экономических и денежно-кредитных исследований. Характеристика, цели, функции БМР представлены на рисунке 63.



Рисунок 63 – Характеристика Банка международных расчетов

Подробно представленные международные валютно-кредитные и финансовые организации, а также региональные финансовые организации рассматриваются в работе [2, глава 10, 10.4, 10.5].

### 1.9.2 Методические материалы по теме 9

В ходе работы по теме 9 студенту следует использовать лекционный материал; материалы, рассмотренные на практическом занятии; рекомендованную литературу; все материалы в соответствующем разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

### 1.9.3 Ссылки на рекомендуемые источники по теме 9

Для освоения темы 9 студенту предлагается изучить следующие источники: [2, гл. 10]; [4, § 4.2]; [5, § 12.1–12.3].

## 2 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К ПРАКТИЧЕСКИМ ЗАНЯТИЯМ

Целью проведения практических (семинарских) занятий является закрепление теоретических знаний, полученных на лекциях и при самостоятельном изучении дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения», для выработки профессиональных умений и навыков, сформулированных в рабочей программе модуля.

Практические занятия направлены на формирование и развитие профессиональных компетенций в области целостного представления о мировом хозяйстве, его потенциале, механизме, основных тенденциях и проблемах; об экономике ведущих стран мира и регионов; об особенностях, конкретных формах и механизмах международных экономических отношений.

Закрепление полученных теоретических знаний и отработка навыков осуществляются с использованием метода обучения действием. В результате студенты осваивают навыки анализа состояния и основных тенденций развития мировой экономики и их влияние на экономическую безопасность национальных экономик; оценки целесообразности и эффективности участия субъектов международных экономических отношений во внешнеэкономической деятельности; анализа и прогнозирования экономики отдельных предприятий, фирм, финансовых учреждений, ведущих внешнеэкономическую деятельность, стран и регионов мира, а также мирового хозяйства в целом.

При проведении практических занятий у студентов формируются навыки представления полученных результатов в форме аналитического отчета, научного доклада или статьи, а также навыки презентационного сопровождения устного выступления.

При подготовке к практическим занятиям студент должен изучить теоретический материал по теме, освоить понятийный аппарат и формулы расчета показателей, ответить на контрольные вопросы.

Занятия проводятся в форме *дискуссии* – форма учебной работы, в рамках которой студенты высказывают свое мнение по проблеме, заданной преподавателем. Проведение дискуссий по проблемным вопросам подразумевает написание студентами эссе, тезисов или реферата по тематике, предложенной преподавателем.

По итогам рассмотрения каждого из обозначенных вопросов предполагается обязательная презентация результатов деятельности студентов – индивидуальных и групповых в форме *«представления совместно-индивидуального варианта реализации решения»*. При рассмотрении теоретических и смоделированных вопросов решения обсуждаются, из них выбираются лучшие, при решении заданных практических заданий каждый из студентов отчитывается о проделанной работе индивидуально.

## **2.1 Тема 1. Сущность, структура и тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений**

**Форма проведения занятия** – семинар.

**Цель занятия** – формирование исходных представлений о сущности, структуре и тенденциях развития мировой экономики и международных экономических отношений.

**Перечень знаний и умений для достижения цели:**

знать:

- базовые понятия и основные черты мирового хозяйства;
- формы международных экономических отношений;

уметь:

– выделять и учитывать наиболее существенные факторы и тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений.

**План занятия:**

1. Опрос по материалам лекций.
2. Работа с тестом.

Используя учебную и справочную литературу, конспект лекций, материалы, размещенные в соответствующем разделе ЭИОС КГТУ, рассмотрите и подготовьте краткие доклады (эссе, презентации) по следующим вопросам темы:

1. Сущность и этапы становления мирового хозяйства.
2. Понятие и предпосылки международного разделения труда и других факторов производства. Характеристика современной стадии развития.
3. Международная специализация и кооперация производства: сущность и формы.
4. Субъекты мировой экономики. Система показателей, характеризующих уровень экономического развития стран и степень включения страны в мировую экономику.
5. Постиндустриализация как основная тенденция современной мировой экономики: позиции развитых стран и конкурентные преимущества России.
6. Интернационализация, транснационализация и глобализация хозяйственной жизни.

### **2.1.1 Методические указания для подготовки к практическому занятию по теме 1**

Занятие нацелено на освоение основных понятий и терминов мировой экономики, понимание основных форм международных экономических отношений, субъектов мирового хозяйства и международного разделения труда. В результате изучения темы студент должен приобрести знания, необходимые для последующего успешного освоения и возможности выделять и учитывать наиболее существенные факторы и тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений.

### **2.1.2 Методические материалы к практическому занятию 1**

В процессе подготовки к занятию студенту следует придерживаться рекомендаций, изложенных в п. 1.1.2 настоящего пособия, а также использовать рекомендуемую литературу.

### **2.1.3 Ссылки на рекомендуемые источники к практическому занятию 1**

Для подготовки к практическому занятию по теме 1 студенту предлагается изучить следующую учебно-методическую литературу: [3, § 1.1–1.7]; [4, § 1.1, 1.2, 2.1, 2.2]; [5, § 1.1–1.3].

## **2.2 Тема 2. Отраслевая структура и ресурсный потенциал мировой экономики**

**Форма проведения занятия** – семинар.

**Цель занятия** – получить представление о ресурсном потенциале мировой экономики, об отраслевой структуре мировой экономики, об инфраструктуре в современной мировой экономике и о факторах, определяющих место и роль страны в мировом хозяйстве.

**Перечень знаний и умений для достижения цели:**

знать:

– особенности отраслевой структуры и ресурсного потенциала в условиях глобализации в мировой экономике;

– характер и тенденции отраслевых структурных сдвигов в экономике

– классификацию элементов международной инфраструктуры;

уметь:

– применять и оценивать основные показатели, характеризующие участие страны в системе мирового хозяйства.

**План занятия:**

1. Опрос по материалам лекций.

2. Работа с тестом.

Используя учебную и справочную литературу, конспект лекций, материалы, размещенные в соответствующем разделе ЭИОС КГТУ, рассмотрите и подготовьте краткие доклады (эссе, презентации) по следующим вопросам темы:

1. Понятие экономической структуры. Основные сдвиги в структуре мировой экономики.

2. Мировая промышленность: место и роль, динамика развития.

3. Топливо-энергетический комплекс.

4. Химико-лесной и металлургические комплексы.

5. Легкая промышленность.

6. Машиностроение мира.

7. Военно-промышленный комплекс.

8. Мировое сельское хозяйство. Агропромышленный комплекс.

9. Транспорт, связь и другие отрасли сферы услуг: перспективные тенденции развития.

### **2.2.1 Методические указания для подготовки к практическому занятию по теме 2**

Занятие нацелено на получение представления о ресурсном потенциале мировой экономики, об отраслевой структуре мировой экономики. В результате изучения темы студент должен получить знания, позволяющие рассматривать особенности отраслевой структуры и ресурсного потенциала в условиях глобализации в мировой экономике, характер и тенденции отраслевых структурных сдвигов в экономике, классификацию элементов международной инфраструктуры, основные показатели, характеризующие участие страны в системе мирового хозяйства.

### **2.2.2 Методические материалы к практическому занятию 2**

В процессе подготовки к занятию студенту следует придерживаться рекомендаций, изложенных в п. 1.2.2 настоящего пособия, а также использовать рекомендуемую литературу.

### **2.2.3 Ссылки на рекомендуемые источники к практическому занятию 2**

Для подготовки к практическому занятию по теме 2 студенту предлагается изучить следующую учебно-методическую литературу: [4, §§9.1-9.2; 5, §§2.1-2.4].

## **2.3 Тема 3. Международная торговля в системе международных экономических отношений**

**Форма проведения занятия** – семинар.

**Цель занятия** – получить представление о механизме функционирования мирового рынка, о причинах международной торговли и ее выгодах.

**Перечень знаний и умений для достижения цели:**

знать:

- особенности механизма функционирования мирового рынка;
- показатели международной торговли, особенности применения инструментов государственного регулирования внешней торговли;
- специфику международного рынка услуг и объектов интеллектуальной собственности;

уметь:

- применять и оценивать основные показатели международной торговли;
- применять инструменты государственного регулирования внешней торговли.

**План занятия:**

1. Опрос по материалам лекций.
2. Работа с тестом.

Используя учебную и справочную литературу, конспект лекций, материалы, размещенные в соответствующем разделе ЭИОС КГТУ, рассмотрите и подготовьте краткие доклады (эссе, презентации) по следующим вопросам темы:

1. Мировой рынок товаров и услуг, его характерные черты.
2. Изменения в товарной структуре и географической направленности мировой торговли.
3. Отраслевая структура и современные тенденции развития мировой торговли.
4. Теории международной торговли.
5. Сущность и особенности мирового рынка услуг.
6. Основные виды международной торговли услугами.
7. Экономическое содержание и формы международного сотрудничества.
8. Регулирование международной торговли услугами на национальном и международном уровнях.

### **2.3.1 Методические указания для подготовки к практическому занятию по теме 3**

Занятие нацелено на получение представления о механизме функционирования мирового рынка, о причинах международной торговли и ее выгодах. В результате изучения темы студент должен получить знания, позволяющие рассматривать особенности структуры и механизма функционирования мирового рынка, классификацию и показатели международной торговли, особенности применения инструментов государственного регулирования внешней торговли, характерные черты международной торговли товарами, а также специфику международного рынка услуг и объектов интеллектуальной собственности.

### **2.3.2 Методические материалы к практическому занятию 3**

В процессе подготовки к занятию студенту следует придерживаться рекомендаций, изложенных в п. 1.3.2 настоящего пособия, а также использовать рекомендуемую литературу.

### **2.2.3 Ссылки на рекомендуемые источники к практическому занятию 3**

Для подготовки к практическому занятию по теме 3 студенту предлагается изучить следующую учебно-методическую литературу: [3, § 2.1–2.9]; [5, § 5.1–5.3].

## **2.4 Тема 4. Международное движение капитала как форма международных экономических отношений**

**Форма проведения занятия** – семинар.

**Цель занятия** – получить представление о сущности и причинах движения капитала, об основных формах движения капитала и его влиянии на

развитие мирового хозяйства, изучить методы государственного регулирования миграции капитала.

**Перечень знаний и умений для достижения цели:**

знать:

- причины движения капитала;
- формы движения капитала и его влияние на развитие мирового хозяйства;

- методы государственного регулирования миграции капитала;

уметь:

- выделять и учитывать наиболее существенные факторы процесса развития международной миграции капитала, инвестиционного климата и инвестиционных рисках.

**План занятия:**

1. Опрос по материалам лекций.

2. Работа с тестом.

Используя учебную и справочную литературу, конспект лекций, материалы, размещенные в соответствующем разделе ЭИОС КГТУ, рассмотрите и подготовьте краткие доклады (эссе, презентации) по следующим вопросам темы:

1. Международная миграция капитала как форма МЭО.

2. Основные особенности динамики и структуры иностранных инвестиций на современном этапе.

3. Миграция капитала в предпринимательской форме и ее современные особенности.

4. Миграция ссудного капитала и становление мирового рынка ссудного капитала.

5. Вывоз капитала: причины, сущность, основные формы.

6. Мировой рынок капиталов.

7. Государственное и межгосударственное регулирование движения капитала.

8. Международное движение предпринимательского капитала. Прямые и портфельные инвестиции.

**2.4.1 Методические указания для подготовки к практическому занятию по теме 4**

Занятие нацелено на получение представления о сущности и причинах движения капитала, об основных формах движения капитала и его влиянии на развитие мирового хозяйства, изучить методы государственного регулирования миграции капитала. В результате изучения темы студент должен получить знания о сущности, причинах и отличительных особенностях движения капитала, о классификации форм движения капитала, об отличительных характеристиках прямых и портфельных инвестиций, о факторах процесса развития международной миграции капитала, об инвестиционном климате и

инвестиционных рисках, а также об особенностях регулирования иностранных инвестиций.

#### **2.4.2 Методические материалы к практическому занятию 4**

В процессе подготовки к занятию студенту следует придерживаться рекомендаций, изложенных в п. 1.4.2 настоящего пособия, а также использовать рекомендуемую литературу.

#### **2.4.3 Ссылки на рекомендуемые источники к практическому занятию 4**

Для подготовки к практическому занятию по теме 4 студенту предлагается изучить следующую учебно-методическую литературу: [3, § 6.1–6.9]; [5, § 10.1–10.4].

### **2.5 Тема 5. Международная трудовая миграция как форма международных экономических отношений**

**Форма проведения занятия** – семинар.

**Цель занятия** – получить представление о видах, причинах, направлениях и последствиях международной трудовой миграции, изучить особенности государственного регулирования миграционных процессов.

**Перечень знаний и умений для достижения цели:**

Знать:

- причины и основные показатели международной трудовой миграции;
- направления и последствия миграции рабочей силы;
- особенности государственного регулирования миграционных процессов.

Уметь:

- применять и оценивать основные показатели международной трудовой миграции.

**План занятия:**

1. Опрос по материалам лекций.
2. Работа с тестом.

Используя учебную и справочную литературу, конспект лекций, материалы, размещенные в соответствующем разделе ЭИОС КГТУ, рассмотрите и подготовьте краткие доклады (эссе, презентации) по следующим вопросам темы:

1. История миграции рабочей силы.
2. Особенности мирового рынка рабочей силы.
3. Содержание, виды и причины трудовой миграции.
4. Потоки и направления миграции рабочей силы. Влияние миграции на экономические процессы в странах мира.
5. Национальное регулирование миграции рабочей силы.
6. Роль Международной организации труда в регулировании миграции.
7. Россия в международных миграционных процессах.

### **2.5.1 Методические указания для подготовки к практическому занятию по теме 5**

Занятие нацелено на получение представления о видах, причинах, направлениях и последствиях международной трудовой миграции, изучить особенности государственного регулирования миграционных процессов. В результате изучения темы студент должен получить знания об элементах, показателях, видах, причинах, направлениях и последствиях международной трудовой миграции, об особенностях и принципах мирового рынка труда, о направлениях миграционной политики.

### **2.5.2 Методические материалы к практическому занятию 5**

В процессе подготовки к занятию студенту следует придерживаться рекомендаций, изложенных в п. 1.5.2 настоящего пособия, а также использовать рекомендуемую литературу.

### **2.5.3 Ссылки на рекомендуемые источники к практическому занятию 5**

Для подготовки к практическому занятию по теме 5 студенту предлагается изучить следующую учебно-методическую литературу: [3, § 7.1–7.8]; [5, § 9.1–9.3].

## **2.6 Тема 6. Мировая валютная система и валютные отношения в мировой экономике**

**Форма проведения занятия** – семинар.

**Цель занятия** – получить представление о валютной системе, ее элементах и определить связь и различия основных элементов и функций национальной и мировой валютной систем в современных условиях, об эволюции мировой валютной системы, структурных принципах и проблемах ее функционирования на современном этапе.

**Перечень знаний и умений для достижения цели:**

знать:

- основные элементы и функции национальной и мировой валютной систем в современных условиях;
- эволюцию мировой валютной системы;
- особенности функционирования элементов валютных систем;

уметь:

- выделять особенности структурных принципов развития мировой валютной системы и их кризисы;
- выявлять закономерности развития валютных систем.

**План занятия:**

1. Опрос по материалам лекций.
2. Работа с тестом.

Используя учебную и справочную литературу, конспект лекций, материалы, размещенные в соответствующем разделе ЭИОС КГТУ,

рассмотрите и подготовьте краткие доклады (эссе, презентации) по следующим вопросам темы:

1. Понятие валютных отношений, их связь с воспроизводственными процессами.

2. Валютные системы, их классификация. Важнейшие элементы валютных систем.

3. Основные закономерности развития валютных систем.

4. Валютные кризисы. Современный финансовый кризис и его особенности.

5. Основные принципы функционирования Парижской и Генуэзской валютных систем: стандарт, механизм, причины распада.

6. Бреттон-Вудская валютная система: особенности функционирования, причины распада.

7. Ямайская валютная система.

8. Европейская валютная система.

9. От европейской валютной системы к Экономическому и валютному союзу.

10. Этапы развития экономической и валютной интеграции в Европейском Союзе.

11. Структурные принципы Экономического и валютного союза, их отличие от принципов Европейской валютной системы.

12. Развитие евро как мировой валюты и конкурента доллару США.

### **2.6.1 Методические указания для подготовки к практическому занятию по теме 6**

Занятие нацелено на получение представления о валютной системе, ее элементах и определить связь и различия основных элементов и функций национальной и мировой валютной систем в современных условиях, об эволюции мировой валютной системы, структурных принципах и проблемах ее функционирования на современном этапе. В результате изучения темы студент должен получить знания, позволяющие рассматривать валютные отношения как особый вид экономических отношений и функциональные формы мировых денег, а также особенности структурных принципов развития мировой валютной системы и их кризисы, этапы развития экономической и валютной интеграции в Европейском Союзе.

### **2.6.2 Методические материалы к практическому занятию 6**

В процессе подготовки к занятию студенту следует придерживаться рекомендаций, изложенных в п. 1.6.2 настоящего пособия, а также использовать рекомендуемую литературу.

### **2.6.3 Ссылки на рекомендуемые источники к практическому занятию 6**

Для подготовки к практическому занятию по теме 6 студенту предлагается изучить следующую учебно-методическую литературу: [2, гл. 2, 2.1–2.6]; [3, § 9.1–9.11].

## **2.7 Тема 7. Платежный баланс страны: основные статьи и методы регулирования**

**Форма проведения занятия** – семинар.

**Цель занятия** – получить представление о платежном балансе страны и методах его регулирования и изучить его структуру.

**Перечень знаний и умений для достижения цели:**

знать:

- принципы построения платежного баланса;
- структуру и классификацию статей платежного баланса;
- состоянии платежного баланса и меры государственного регулирования сальдо платежного баланса;

уметь:

- выделять и учитывать наиболее существенные факторы, влияющие на платежный баланс;
- анализировать состояние платежного баланса страны.

**План занятия:**

1. Опрос по материалам лекций.
2. Работа с тестом.

Используя учебную и справочную литературу, конспект лекций, материалы, размещенные в соответствующем разделе ЭИОС КГТУ, рассмотрите и подготовьте краткие доклады (эссе, презентации) по следующим вопросам темы:

1. Платежный баланс как обобщающий показатель мирохозяйственных связей.
2. Понятие платежного и расчетного балансов.
3. Принципы построения платежного баланса.
4. Классификация статей платежного баланса.
5. Факторы влияния на платежный баланс.
6. Состояние платежного баланса и меры государственного регулирования сальдо платежного баланса.
7. Анализ платежного баланса России.

### **2.7.1 Методические указания для подготовки к практическому занятию по теме 7**

Занятие нацелено на получение представления о платежном балансе страны и методах его регулирования, изучении его структуры. В результате изучения темы студент должен получить знания о платежном балансе, методике его составления, факторах, влияющих на платежный баланс, методах государственного регулирования платежного баланса страны.

### **2.7.2 Методические материалы к практическому занятию 7**

В процессе подготовки к занятию студенту следует придерживаться рекомендаций, изложенных в п. 1.7.2 настоящего пособия, а также использовать рекомендуемую литературу.

### **2.7.3 Ссылки на рекомендуемые источники к практическому занятию 7**

Для подготовки к практическому занятию по теме 7 студенту предлагается изучить следующую учебно-методическую литературу: [2, гл. 9]; [3, § 8.1–8.4].

## **2.8 Тема 8. Международная экономическая интеграция**

**Форма проведения занятия** – семинар.

**Цель занятия** – формирование системного представления о процессах международной экономической интеграции и знание особенностей основных форм международной экономической интеграции.

**Перечень знаний и умений для достижения цели:**

знать:

- цели и этапы международной экономической интеграции;
- причины и предпосылки международной экономической интеграции;
- формы международной экономической интеграции;

уметь:

- выявлять формы проявления в эффектах международной экономической интеграции для стран-участниц;
- анализировать проблемы интеграции страны с мировую экономическую систему.

**План занятия:**

1. Опрос по материалам лекций.
2. Работа с тестом.

Используя учебную и справочную литературу, конспект лекций, материалы, размещенные в соответствующем разделе ЭИОС КГТУ, рассмотрите и подготовьте краткие доклады (эссе, презентации) по следующим вопросам темы:

1. Сущность и качественные особенности мировой экономической интеграции.
2. Влияние интеграции на развитие мирового рынка.
3. Проблемы интеграции России в мировую экономическую систему.
4. Интернационализация хозяйственной жизни как объективная основа интеграционных процессов.
5. Интеграционные процессы в Западной Европе, Америке, Юго-Восточной Азии.
6. Глобальная интеграция: сущность и возможности.
7. Регулирование международных экономических отношений.

### **2.8.1 Методические указания для подготовки к практическому занятию по теме 8**

Занятие нацелено на получение представления о процессах международной экономической интеграции и знание особенностей основных

форм международной экономической интеграции. В результате изучения темы студент должен получить знания о сущности, целях, этапах международной экономической интеграции, о причинах и предпосылках международной экономической интеграции, о формах проявления и эффектах международной экономической интеграции для стран-участниц.

### **2.8.2 Методические материалы к практическому занятию 8**

В процессе подготовки к занятию студенту следует придерживаться рекомендаций, изложенных в п. 1.8.2 настоящего пособия, а также использовать рекомендуемую литературу.

### **2.8.3 Ссылки на рекомендуемые источники к практическому занятию 8**

Для подготовки к практическому занятию по теме 8 студенту предлагается изучить следующую учебно-методическую литературу: [3, § 11.1–11.4]; [5, § 11.1–11.7].

## **2.9 Тема 9. Международные экономические организации.**

**Форма проведения занятия** – семинар.

**Цель занятия** – получить представление о международных экономических организациях и изучить основные направления их деятельности.

**Перечень знаний и умений для достижения цели:**

знать:

- причины возникновения и функции международных экономических организаций;
- классификацию международных экономических организаций;
- характеристику и классификацию международных валютно-кредитных и финансовых организаций;

уметь:

- определить роль международных валютно-кредитных организаций в мировой валютной системе;
- анализировать влияние международных экономических организаций на состояние и развитие страны.

**План занятия:**

1. Опрос по материалам лекций.
2. Работа с тестом.

Используя учебную и справочную литературу, конспект лекций, материалы, размещенные в соответствующем разделе ЭИОС КГТУ, рассмотрите и подготовьте краткие доклады (эссе, презентации) по следующим вопросам темы:

1. Характеристика международных финансовых институтов.
2. Международный валютный фонд.
3. Группа Всемирного банка.
4. Европейский банк реконструкции и развития.

## 5. Банк международных расчетов.

### **2.9.1 Методические указания для подготовки к практическому занятию по теме 9**

Занятие нацелено на получение представления о международных экономических организациях и изучить основные направления их деятельности. В результате изучения темы студент должен получить знания об этапах формирования и развития международных финансовых организаций, о роли международных валютно-кредитных организаций в мировой валютной системе, о международных валютно-кредитных отношениях России.

### **2.9.2 Методические материалы к практическому занятию 9**

В процессе подготовки к занятию студенту следует придерживаться рекомендаций, изложенных в п. 1.9.2 настоящего пособия, а также использовать рекомендуемую литературу.

### **2.9.3 Ссылки на рекомендуемые источники к практическому занятию 9**

Для подготовки к практическому занятию по теме 9 студенту предлагается изучить следующую учебно-методическую литературу: [2, гл. 10]; [4, § 4.2]; [5, § 12.1–12.3].

### **3 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПОДГОТОВКЕ К ТЕКУЩЕЙ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ И ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ**

#### **Текущий контроль**

Текущий контроль осуществляется в процессе изучения дисциплины и проводится в сроки, определенные календарным планом. Цель текущего контроля – проверить степень и качество усвоения изучаемого материала, определить необходимость введения изменений в содержание и методы обучения. В процессе текущего контроля оценивается самостоятельная работа студента над изучаемым материалом: полнота выполнения заданий, уровень усвоения учебных материалов по отдельным разделам дисциплины, работа с дополнительной литературой, умения и навыки индивидуальных и групповых презентаций, овладение практическими навыками аналитической, исследовательской работы, финансовых расчетов и др.

Форма текущего контроля – устная и письменная.

Виды текущего контроля:

- индивидуальный и групповой опрос;
- индивидуальная или групповая презентация (представление выполненного задания);
- тесты;
- решение задач;
- подготовка эссе или реферата;
- защита выполненных заданий и др.

Виды, количество самостоятельной работы, а также текущий ее контроль по каждой дисциплине определяет преподаватель.

Оценка самостоятельной работы осуществляется преподавателем самостоятельно в рамках рейтинговой системы по 100-балльной системе с учетом рекомендованной весомости не менее 40 % от общей итоговой оценки по дисциплине.

#### **Промежуточный и итоговый контроль**

Промежуточная аттестация по дисциплине проводится в форме зачета с оценкой. К зачету допускаются студенты:

- положительно аттестованные по результатам тестирования;
- получившие положительную оценку по результатам выполнения практических заданий.

Оценка на зачете является экспертной и зависит от уровня освоения студентом тем дисциплины (наличия и сущности ошибок, допущенных при ответе на вопрос на экзамене).

Оценка за зачет («отлично», «хорошо», «удовлетворительно» или «неудовлетворительно») является экспертной и зависит от уровня освоения студентом тем дисциплины.

Критерии оценивания зачета по дисциплине основываются на универсальной системе оценивания результатов обучения, Предусмотрена следующая система оценок: 1) «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно»; 2) 100-балльную (процентную) систему и правило

перевода оценок в пятибалльную систему (таблицу).

Таблица 12 – Система оценок и критерии выставления оценки на зачете

Система оценок Критерий	2	3	4	5
	0–40 %	41–60 %	61–80 %	81–100 %
	«неудовлетворительно»	«удовлетворительно»	«хорошо»	«отлично»
1. Системность и полнота знаний в отношении изучаемых объектов	Обладает частичными и разрозненными знаниями, которые не может научно-корректно связывать между собой (только некоторые из которых может связывать между собой)	Обладает минимальным набором знаний, необходимым для системного взгляда на изучаемый объект	Обладает набором знаний, достаточным для системного взгляда на изучаемый объект	Обладает полной системой знаний и системным взглядом на изучаемый объект
2. Работа с информацией	Не в состоянии находить необходимую информацию, либо в состоянии находить отдельные фрагменты информации в рамках поставленной задачи	Может найти необходимую информацию в рамках поставленной задачи	Может найти, интерпретировать и систематизировать необходимую информацию в рамках поставленной задачи	Может найти, систематизировать необходимую информацию, а также выявить новые, дополнительные источники информации в рамках поставленной задачи
3. Научное осмысление изучаемого явления, процесса, объекта	Не может делать научно корректных выводов из имеющихся у него сведений, в состоянии проанализировать только некоторые из имеющихся у него сведений	В состоянии осуществлять научно корректный анализ предоставленной информации	В состоянии осуществлять систематический и научно корректный анализ предоставленной информации, вовлекает в исследование новые релевантные задачи данные	В состоянии осуществлять систематический и научно-корректный анализ предоставленной информации, вовлекает в исследование новые релевантные поставленной задаче данные, предлагает новые ракурсы поставленной задачи
4. Освоение стандартных алгоритмов решения профессиональных задач	В состоянии решать только фрагменты поставленной задачи в соответствии с заданным алгоритмом, не освоил предложенный алгоритм, допускает ошибки	В состоянии решать поставленные задачи в соответствии с заданным алгоритмом	В состоянии решать поставленные задачи в соответствии с заданным алгоритмом, понимает основы предложенного алгоритма	Не только владеет алгоритмом и понимает его основы, но и предлагает новые решения в рамках поставленной задачи

К оценочным средствам для итоговой аттестации по дисциплине, проводимой в форме зачета с оценкой, соответственно относятся вопросы для проведения зачета.

Ниже даны вопросы, которые могут обсуждаться при сдаче зачета.

### **Перечень контрольных вопросов**

1. Природно-ресурсный потенциал мировой экономики. Роль природных ресурсов в мировом хозяйстве.
2. Трудовые ресурсы мирового хозяйства.
3. Финансовые ресурсы. Мировые финансовые рынки.
4. Предпринимательские ресурсы мирового хозяйства.
5. Научно-технические ресурсы мирового хозяйства начала XXI века.
6. Уровень участия страны в мирохозяйственной системе.
7. Внешние факторы развития национальной экономики. Выгоды и проигрыши от интернационализации хозяйственной жизни.
8. Международный опыт государственного регулирования внешнеэкономических связей.
9. Агропромышленный комплекс мира.
10. Мировая торговля сельскохозяйственной продукцией.
11. Топливо-энергетический комплекс.
12. Химико-лесной и металлургические комплексы.
13. Машиностроение мира.
14. Военно-промышленный комплекс.
15. Транспорт и связь.
16. Проблема преодоления бедности и отсталости.
17. Проблема мира и демилитаризации.
18. Продовольственная проблема.
19. Проблема природных ресурсов.
20. Демографическая проблема.
21. Экологическая проблема.
22. Проблема устойчивого развития.
23. Проблема развития человеческого потенциала.
24. Новые и нарождающиеся глобальные проблемы.
25. Структура мирового рынка.
26. Конъюнктура мировых товарных рынков.
27. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности.
28. Гармонизированная система описания и кодирования товаров (ГС).
29. Стандартная международная торговая классификация (СМТК) ООН.
30. Основные группы терминов и значение отдельных терминов (FOB, CIF, DDP и др.) в Инкотермс-2020.
31. Ценообразующие факторы международной торговли.
32. Виды внешнеторговых цен.
33. Закономерности формирования цен на мировых рынках.
34. Ценовая политика на мировых рынках.

35. Объемы современной международной торговли.
36. Территориальная структура международной торговли.
37. Товарная структура международной торговли.
38. Государственное регулирование внешней торговли.
39. Фритредерство (политика свободной торговли) и протекционизм.
40. Либерализация внешнеэкономической политики.
41. Тарифные методы регулирования внешней торговли.
42. Таможенная пошлина и таможенный тариф. Классификация видов таможенных пошлин. Импортная пошлина. Экспортная пошлина.
43. Экономические меры нетарифного регулирования.
44. Административные меры нетарифного регулирования.
45. Международное регулирование внешней торговли.
46. Международный рынок услуг: общая характеристика.
47. Классификация услуг по ВТО.
48. Международные транспортные услуги.
49. Международный рынок технологий.
50. Международные рынки инжиниринговых, консалтинговых, информационных услуг.
51. Страховые и банковские услуги.
52. Международный туризм: проблемы и перспективы развития.
53. Международное движение капитала и его формы.
54. Международные инвестиции.
55. Основные причины вывоза капитала.
56. Государственное и межгосударственное регулирование движения капитала.
57. Свободные экономические зоны (СЭЗ).
58. Оффшорная зона (характеристика, примеры).
59. СЭЗ в регионах России.
60. Мировая и национальная валютные системы.
61. Эволюция международной валютной системы.
62. Бреттон-Вудская и Ямайская валютные системы.
63. Факторы, влияющие на динамику валютного курса.
64. Сущность и формы международных расчетов.
65. Платежный и расчетный баланс.
66. Торговый баланс.
67. Внешний долг страны.
68. Золотовалютные резервы.
69. Тенденции развития международного рынка рабочей силы.
70. Международная трудовая миграция. Направления миграции.
71. Регулирование международной трудовой миграции.

## **4 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

### **4.1 Общие положения**

Самостоятельная работа студентов в ходе семестра является важной составной частью учебного процесса и необходима для закрепления и углубления знаний, полученных в период сессии на лекциях, практических занятиях, а также для индивидуального изучения дисциплины в соответствии с программой и рекомендованной литературой. Самостоятельная работа выполняется в виде подготовки домашнего задания или сообщения по отдельным вопросам, реферативного обзора.

Контроль качества самостоятельной работы может осуществляться с помощью устного опроса на практических занятиях, проведения тестирования.

Устные формы контроля помогут оценить владение студентами жанрами научной речи (дискуссия, диспут, сообщение, доклад и др.), в которых раскрывается умение студентов передать нужную информацию, грамотно использовать языковые средства, а также ораторские приемы для контакта с аудиторией. Письменные работы помогают преподавателю оценить владение источниками, научным стилем изложения, для которого характерны: логичность, точность терминологии, обобщенность и отвлеченность, насыщенность фактической информацией.

Самостоятельная работа предусмотрена в форме освоения теоретического учебного материала, в том числе подготовка к практическим занятиям (форма контроля – тестирование, контроль на практических занятиях).

### **4.2 Задания для самодиагностики в рамках самостоятельной работы студента**

Тестовые задания используются для оценки освоения всех тем дисциплины студентами всех форм обучения – знания основных теоретических положений оценки стоимости, подходов и методов оценочной деятельности.

Тестирование обучающихся проводится на занятиях после рассмотрения на лекциях, соответствующих тем или самостоятельно с использованием системы компьютерного тестирования «INDIGO».

Тестирование производится методом случайной выборки вопросов в системе тестирования «INDIGO» и предусматривает выбор правильного(ых) ответа(ов) на поставленный вопрос из предлагаемых вариантов. Оценка по результатам тестирования зависит от уровня освоения студентом тем дисциплины и соответствует следующему диапазону (%):

- от 0 до 55 – неудовлетворительно;
- от 56 до 70 – удовлетворительно;
- от 71 до 85 – хорошо;
- от 86 до 100 – отлично.

Положительная оценка («зачтено») выставляется студенту при получении от 56 до 100 % верных ответов.

### 4.3 Примерный перечень тестовых заданий по вариантам

1. Документ национального российского законодательства определяющий, при несоблюдении простой письменной формы внешнеэкономической сделки влечет ее недействительность – это
2. Деньги, используемые в международных экономических отношениях, становятся
3. Любое платежное средство в иностранной валюте принято называть
4. Документ, свидетельствующий, что одна сторона сделки обязуется передать указанный товар в собственность другой стороне, которая в свою очередь, обязуется принять и уплатить за него установленную цену называется
5. Инкотермс-2020 составлен и опубликован
6. Коммерческая операция, при которой экспортер обязуется приобрести товары у импортера в обмен на его обязательство закупить впоследствии эквивалентный объем товаров экспортера – это
7. Отношение официальных золотовалютных резервов к сумме годового товарного импорта и внешнего долга – это показатель
8.  – это первый межгосударственный банк, созданный в 1930 г. в Базеле
9. Банковская операция, посредством которой банк по поручению клиента и на основании его инструкций получает платеж от импортера за отгруженные в его адрес товары и оказанные услуги, зачисляя эти средства на счет экспортера в банке, называется
10. В 1958 г. в соответствии с Римским договором был учрежден Европейский
11. Действия, направленные на установление, изменение или прекращение гражданско-правовых отношений в сфере ВЭД – это
12. Мировые финансовые центры, где кредитно-финансовые учреждения осуществляют операции в основном с нерезидентами в иностранной для данной страны валюте, получили название:
13. Функция международных товарных бирж является формой страхования цены, по которой продается или покупается товар в будущем – это
14. Повышение импортного таможенного тарифа выгодно
15. Соглашение, по условиям которого банк обязуется выплатить согласно инструкциям своего клиента (импортера) определенную сумму в пользу его контрагента по внешнеторговому контракту (бенефициара) против предъявления товарораспорядительных документов, называется

16. Сфера международных товарно-денежных отношений, представляющая совокупность внешней торговли всех стран мира – это
17. Разность стоимостных объемов экспорта и импорта – это
18. Специализация стран на производстве отдельных видов готовой продукции и услуг – это  международное разделение труда
19. Унифицированные правила, которые применяются в мировой торговле и фиксируют права и обязанности сторон внешнеторгового договора, в части поставки продукции от продавца к покупателю – это
20. Ввоз товара на таможенную территорию без обязательства об обратном вывозе – это
21. Система управления производством и сбытом на основе удовлетворения потребностей потребителей в условиях рынка – это
22. Метод финансовой нетарифной торговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах – это
23. Группа базисных условий поставки, при которой наибольшая ответственность приходится на продавца:
- 1) группа E;
  - 2) группа F;
  - 3) группа C;
  - 4) группа D.
24. Привлечение средств для краткосрочных внешнеэкономических операций целесообразно осуществлять посредством:
- 1) форфейтинга;
  - 2) ипотечного кредитования;
  - 3) банковского кредитования;
  - 4) лизинга.
25. Если в малой открытой экономике спрос на инвестиции упадет, то
- 1) увеличится равновесный обменный курс;
  - 2) увеличится чистый экспорт товаров;
  - 3) увеличатся объемы сбережений;
  - 4) увеличится положительное сальдо счета движения капитала.
26. Твердая цена применяется в сделках
- 1) с немедленной поставкой;
  - 2) с поставкой в течение короткого срока;
  - 3) с длительными сроками поставки;
  - 4) среднесрочных контрактах.
27. Какие из перечисленных условий внешнеторгового контракта купли-продажи **НЕ** регулирует ИНКОТЕРМС:

- 1) распределение расходов и рисков по доставке товара;
- 2) переход права собственности на товар от продавца к покупателю;
- 3) оказание интеллектуальных услуг;
- 4) использование режима наибольшего благоприятствования.

28. Последовательность этапов формирования экономического и валютного союза стран ЕС:

1	«Общий рынок»
2	зона свободной торговли
3	Таможенный союз
4	экономический и валютный союз

29. Функции стран в иерархической структуре мировой экономики по критерию технической вооруженности труда распределяются следующим образом (установить соответствия)

1	Промышленно-развитые страны	А	Включены в «мировой конвейер», выполняют функции сборки, ремонта машин и оборудования или им передаются традиционные технологии
2	Страны третьего мира	Б	Поставки сырья, продовольствия, энергосистем
3	Страны – поставщики сырья	В	Сюда переводятся «грязные производства»
4	НИС	Г	«Мозговой центр»: новейшие технологии, наиболее квалифицированная рабочая сила, доминирующее влияние на экономическую ситуацию в мире
		Д	Страны с наиболее высоким уровнем дохода на душу населения

30. Расположите эволюцию мировой валютной системы в хронологической последовательности:

1	Бреттон-Вудская
2	Парижская
3	Ямайская
4	Генуэзская

## **ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

Приведенные выше рекомендации и материалы раскрывают основные аспекты, составляющие содержание дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения». Они могут быть особенно полезны в случае самостоятельного изучения студентами данной дисциплины. Студентам также не следует забывать и об использовании другой литературы учебно-методического и справочного характера по данной дисциплине, а также информации, размещенной в соответствующем разделе на сайте Электронной информационно-образовательной среды КГТУ.

## СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ

### Основная литература

1. Акматалиева, А. С. Международные валютные отношения: учебник / А. С. Акматалиева. – Саратов: Вузовское образование, 2019. – 309 с.
2. Акматалиева, А. С. Международные валютно-кредитные отношения: учеб. / А. С. Акматалиева. – Калининград: Изд-во ФГБОУ ВО «КГТУ», 2019. – 340 с.
3. Дерен, В. И. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен. – 3-е изд., испр. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 617 с. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/565222>
4. Заволокина, Л. И. Мировая экономика: учебник для вузов / Л. И. Заволокина, Н. А. Диесперова. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 233 с. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/567655>
5. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для вузов / под редакцией О. В. Игнатовой, Н. Л. Орловой. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 340 с. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/569605>
6. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / И. П. Николаева, Л. С. Шаховская, В. В. Ключков [и др.]; под ред. И. П. Николаевой, Л. С. Шаховской. – 3-е изд., стер. – Москва: Дашков и К°, 2022. – 241 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=684394> (дата обращения: 10.08.2022). – ISBN 978-5-394-04588-2. – Текст : электронный.
7. Чеботарёв, Н. Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / Н. Ф. Чеботарёв. – 4-е изд., стер. – Москва: Дашков и К°, 2022. – 350 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=684383> (дата обращения: 10.08.2022). – ISBN 978-5-394-04598-1. – Текст : электронный.

### Дополнительная литература

#### *Законодательные и нормативные акты*

8. Конвенция о Единообразном законе о переводном и простом векселе (Заключена в Женеве 07.06.1930 г.).
9. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге от 28.05.1988 г.
10. Конвенция УНИДРУА по международным факторным операциям от 28.05.1988 г.
11. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (публикация Международной торговой палаты № 600).

12. Унифицированные правила по договорным гарантиям (Публикация Международной торговой палаты № 524).

13. Унифицированные правила по инкассо (Публикация Международной торговой палаты № 522).

14. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ). Часть 1 (от 30.11.94 г. № 51-ФЗ).

15. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» (от 02.12.90 г. № 395-1).

16. Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (от 10.07.2002 г. № 86-ФЗ).

17. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг (О РЦБ)» от 22.04.96 г. № 39-ФЗ.

18. Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ.

19. Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 г. № 115-ФЗ.

20. Федеральный закон «О переводном и простом векселе» от 11.03.97 г. № 48-ФЗ.

21. Постановление Совета народных комиссаров СССР «О введении в действие положения о переводном и простом векселе» от 07.08.37 г. № 104/1341.

22. Инструкция Банка России от 02.04.2010 г. № 135-И «О порядке принятия Банком России решения о государственной регистрации кредитных организаций и выдаче лицензий на осуществление банковских операций».

23. Инструкция Банка России от 28.12.2016 г. № 178-И «Об установлении размеров (лимитов) открытых валютных позиций, методике их расчета и особенностях осуществления надзора за их соблюдением кредитными организациями».

24. Инструкция Банка России от 16.08.2017 г. № 181-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления».

### ***Учебники, учебные пособия, монографии***

25. Малых, Е. Б. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие / Е. Б. Малых. – Санкт-Петербург: ИЭО СПбУТУиЭ, 2021. – 92 с. – Режим доступа: для авториз. пользователей. – Лань : электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/book/246476> (дата обращения: 10.02.2022). – ISBN 978-5-94047-879-9. – Текст : электронный.

26. Осокина, Н. В. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие / Н. В. Осокина. – Кемерово: КузГТУ имени Т. Ф. Горбачева, 2021. – 172 с. – Режим доступа: для авториз. пользователей. –

Лань : электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/book/193912> (дата обращения: 10.02.2022). – ISBN 978-5-00137-212-7. – Текст : электронный.

27. Потапова, Е. В. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие / Е. В. Потапова. – Москва: РТУ МИРЭА, 2020. – 146 с. – Режим доступа: для авториз. пользователей. – Лань : электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/book/167587> (дата обращения: 10.02.2022). – Текст : электронный.

28. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. А. Вологдин. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва: Изд-во ЮРАЙТ, 2017.

29. Игнатова, О. В. SWIFT на российском финансовом рынке / О. В. Игнатова, Г. Н. Ишечкина // Новая наука: история становления. Современное состояние. Перспективы развития. – Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2017.

30. Криворучко, С. В. Национальная платежная система: структура, технологии, регулирование / С. В. Криворучко, В. А. Лопатин // Международный опыт, российская практика. – Москва: КноРус: ЦИПСИР, 2013.

31. Кучеров, И. И. Валютно-правовое регулирование в Российской Федерации: эволюция и современное состояние: монография / И. И. Кучеров. – Москва: ИНФРА-М, 2016.

32. Международные валютно-кредитные отношения: учебник и практикум для бакалавров / Е. А. Звонова [и др.]. – Москва: ЮРАЙТ, 2015.

33. Международные валютно-кредитные отношения: учебник для вузов / Л. Н. Красавина [и др.]. – Москва: ЮРАЙТ, 2017.

34. Международный финансовый рынок: учебник и практикум / под ред. М. А. Эскиндарова, Е. А. Звоновой. – Москва: ЮРАЙТ, 2017.

35. Михайлов, Д. М. Внешнеторговое финансирование и гарантийный бизнес: практ. пособие / Д. М. Михайлов. – 3-е изд. – Москва: Изд-во ЮРАЙТ, 2017.

36. Мировые финансы: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры в 2 т. / под ред. М. А. Эскиндарова, Е. А. Звоновой. – Москва: ЮРАЙТ, 2016.

37. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. и практикум для академического бакалавриата / В. В. Зубенко [и др.] – Москва: ЮРАЙТ, 2016.

38. Симионов, Ю. Ф. Валютные отношения: учеб. пособие для вузов / Ю. Ф. Симионов, Б. П. Носко. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2014. – 320 с.

39. Стратегический глобальный прогноз, 2030: расширенный вариант / под ред. акад. А. А. Дынкина. – Москва: Магистр, 2011.

40. Суэтин, А. А. Международные валютно-финансовые отношения: учеб. пособие / А. А. Суэтин. – Москва: КноРус, 2014. – 208 с.

41. Тернер, Т. Краткосрочный трейдинг на фондовом рынке: учебник / Т. Тернер. – Москва: Альпина Паблишер, 2013. 400 с.

### ***Учебно-методические пособия***

42. Мосейко, В. В. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб.-метод. пособие / В. В. Мосейко; Калинингр. гос. техн. ун-т, Ин-т отраслевой экономики и упр. – Калининград: КГТУ, 2017. – 80 с. – Текст : непосредственный.

43. Методические указания по оформлению учебных текстовых работ (рефератов, контрольных, курсовых, выпускных квалификационных работ) для всех уровней, направлений и специальностей ИНОТЭКУ / Калинингр. гос. техн. ун-т, Ин-т отраслевой экономики и упр.; сост.: А. Г. Мнацаканян, Ю. Я. Настин, Э. С. Круглова. – 2-е изд. доп. – Калининград: КГТУ, 2018. – Режим доступа: для авторизир. пользователей. – URL: <http://lib.klgtu.ru/web/index.php> (дата обращения 10.02.2022). – Текст: электронный.

44. Мнацаканян, А. Г., Настин, Ю. Я., Круглова, Э. С. Методические указания по оформлению учебных текстовых работ / А. Г. Мнацаканян, Ю. Я. Настин, Э. С. Круглова. – 2-е изд., доп. – Калининград: Изд-во КГТУ, 2018.

### ***Интернет-ресурсы***

45. Образовательный портал <https://all.alleng.me/edu/econom3.htm>

46. Институт экономической политики им. Е.Гайдара [www.iep.ru/ru/publikacii/categories.html](http://www.iep.ru/ru/publikacii/categories.html)

47. Журнал «Проблемы современной экономики» [www.m-economy.ru](http://www.m-economy.ru);

48. Журнал «Мировое и национально хозяйство» [www.mirec.ru](http://www.mirec.ru);

49. Журнал «Торговая политика» <http://tradepolicyjournal.hse.ru/>

50. Мировой атлас данных <https://knoema.ru/>

51. Международный торговый центр (ИТС) [www.trademap.org](http://www.trademap.org)

52. Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН), The Association of South-East Asian Nations (ASEAN) [www.aseansec.org](http://www.aseansec.org)

53. Всемирная торговая организация (ВТО), The World Trade Organisation (WTO) [www.wto.org](http://www.wto.org)

54. Группа Всемирного банка, The World Bank Group [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org)

55. Институт международной экономики, Institute for International Economics [www.iie.com](http://www.iie.com)

56. Институт транснациональных корпораций [www.itnc.ru](http://www.itnc.ru)

57. Информационное агентство Wright, The Wright Investors service [www.corporateinformation.com](http://www.corporateinformation.com)

58. Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD) [www.unctad.org](http://www.unctad.org)

59. Международная ассоциация развития (МАР), The International Development Association (IDA) [www.worldbank.org/ida](http://www.worldbank.org/ida)

60. Международный банк реконструкции и развития, International Bank for Reconstruction and Development (IBRD) [www.worldbank.org/ibrd](http://www.worldbank.org/ibrd)

61. Международный валютный фонд (МВФ), The International Monetary Fund (IMF) [www.imf.org](http://www.imf.org)
62. Международная торговая палата (МТП), The International Chamber of Commerce (ICC) [www.iccwto.org](http://www.iccwto.org)
63. Международная финансовая корпорация (МФК), The International Finance Corporation (IFC) [www.ifc.org](http://www.ifc.org)
64. Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (МАИГ), The Multilateral Investment Guarantee Agency (MIGA) [www.miga.org](http://www.miga.org)
65. Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК), The Organisation of the Petroleum Exporting Countries (ОПЕК) [www.opec.org](http://www.opec.org)
66. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), The Organisation for Economic Cooperation and Development (OECD) [www.oecd.org](http://www.oecd.org)
67. Статистическая служба европейской комиссии, The Statistical Guide to Europe [www.europa.eu.int/comm/Eurostat](http://www.europa.eu.int/comm/Eurostat)
68. Статистика ВТО, International Trade Statistics [www.wto.org/english/res\\_e/statis\\_e](http://www.wto.org/english/res_e/statis_e)
69. Статистика группы Всемирного банка, World Development Indicators [www.worldbank.org/data/wdi](http://www.worldbank.org/data/wdi)
70. Статистика МВФ, IMF World Economic Outlook [www.imf.org](http://www.imf.org)

## ПРИЛОЖЕНИЕ

### Типовые практические задания

#### для практических занятий и самостоятельного решения

##### Задание 1

Зайдите на сайт Правительства Российской Федерации (URL: [www.government.ru](http://www.government.ru)) и проанализируйте информацию о месте Российской Федерации в торговом обороте с ЕС. О чем свидетельствуют полученные вами данные? Изучите содержание статей и сообщений, посвященных международной торговле нашей страны и ее внешнеторговой политике. С какими странами она поддерживает активные торговые отношения? Каков ежегодный объем торговли товарами и услугами с разными странами? Какие товары и услуги российское государство экспортирует, а какие импортирует? Какие законы или законопроекты введены, или предложены Правительством Российской Федерации в области внешней торговли? Сделайте заключительные выводы о развитии международной торговли России с другими государствами.

##### Задание 2

Используя Интернет, проанализируйте положения миграционной политики России. Сотрудничает ли Россия с другими государствами (если да, то с какими) для решения проблем миграции (как иммиграции, так и эмиграции)? Существуют ли в России форумы мигрантов? Если да, то какие (адреса сайтов)? Какие проблемы обсуждаются и решаются на данных форумах, и кто принимает в них участие? Постарайтесь найти в Интернете сведения о международных форумах мигрантов. В каких странах они существуют и на решение каких конкретных проблем они нацелены?

##### Задание 3

Впишите характерные особенности этапов развития мировой валютной системы по следующим критериям:

Критерии	Парижская валютная система (1867–1922 гг.)	Генуэзская валютная система (1922–1936 гг.)	Бреттон-Вудская валютная система (1944–1976 гг.)	Ямайская валютная система (с 1976 г.)
База (стандарт)				
Использование золота в качестве мировых денег				
Режим валютного курса				
Институциональная структура				

#### Задание 4

Используя правила отражения операций в платежном балансе по дебету и кредиту, составьте платежный баланс страны:

<i>Статьи</i>	Дебет	Кредит
	млн. долл.	
Импорт товаров и услуг		
Экспорт товаров и услуг		
Односторонние трансферты		
Долгосрочные потоки капитала		
Государственные официальные резервы		
<b><i>Итого</i></b>		

1) Резиденты страны купили ценные бумаги иностранных фирм на 50 млн долл.

2) Резиденты страны продали ценные бумаги национальных фирм иностранцам на 70 млн долл.

3) Экспорт товаров и услуг из страны составил 170 млн долл.

4) Импорт товаров, услуг и работ в страну составил 180 млн долл.

5) Резидентам страны поступили денежные переводы из других стран в сумме 30 млн долл.

6) Центральный банк страны купил золота на 40 млн долл.

#### Задание 5

По данным сайта Центрального банка Российской Федерации (далее — Банк России) ([URL: cbr.ru](http://cbr.ru)) проанализируйте платежный баланс России: выделите профицитные и дефицитные статьи баланса. Проследите, все ли экономические связи России с мировым хозяйством находят адекватное отражение в ее платежном балансе. Является ли страна чистым кредитором или заемщиком по отношению к остальному миру? Какие изменения в структуре российской экономики должны иметь место для оздоровления платежного баланса Российской Федерации? В чем причина увеличения внешней задолженности России, несмотря на активное сальдо счета текущих операций? Выводы по итогам анализа платежного баланса России представьте в виде презентации в программе Power Point.

Локальный электронный методический материал

Аида Сатылгановна Акматалиева

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ  
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

*Редактор С. Кондрашова*  
*Корректор Т. Звада*

Уч.-изд. л. 10,5. Печ. л. 8,3.

Издательство федерального государственного  
бюджетного образовательного учреждения высшего образования  
«Калининградский государственный технический университет»,  
236022, Калининград, Советский проспект, 1