

Федеральное агентство по рыболовству Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Калининградский государственный технический университет» (ФГБОУ ВО «КГТУ»)

УТВЕРЖДАЮ Директор института

Фонд оценочных средств (приложение к рабочей программе дисциплины) МАРКЕТИНГ И БРЕНДИНГ РАБОТОДАТЕЛЯ

основной профессиональной образовательной программы магистратуры по направлению подготовки 38.04.02 МЕНЕДЖМЕНТ

Программа магистратуры **СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ**

ИНСТИТУТ отраслевой экономики и управления

РАЗРАБОТЧИК кафедра менеджмента

1 РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ, ПЕРЕЧЕНЬ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ И КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ

1.1 Результаты освоения дисциплины

Таблица 1 – Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с установленными компетенциями

Код и наименование компетенции	Дисциплина	Результаты обучения (владения, умения и знания), соотнесенные с компетенциями
ПК-1 Способность разрабатывать философию и концепцию системы управления персоналом, кадровую и социальную политику, стратегию управления персоналом организации в соответствии с целями и задачами организации;	Маркетинг и брендинг работодателя	Знать: - терминологический аппарат дисциплины; - современные технологии стратегического управления персоналом организации и маркетинга персонала; - теории и методы формирования бренда организации в контексте социальной политики организации; - основы социологии, психологии, экономики труда и управления социальным развитием организации. Уметь: - определять и анализировать внутренние коммуникации, моделировать поведение персонала - применять современные технологии стратегического управления персоналом организации; - оценивать социально-экономическую эффективность системы управления персоналом с позиций маркетинга персонала; Владеть: - навыками ведения переговоров по вопросам социального партнерства и представлять интересы организации в государственных органах,

	представительных органах работников и организациях по
	вопросам персонала;
	- способностью всесторонне рассматривать проблематику использования современных технологий управления персоналом при принятии стратегических кадровых решений;
	- методикой и инструментами определения маркетинговой эффективности системы управления персоналом организации.

- 1.2 К оценочным средствам текущего контроля успеваемости относятся:
- тестовые задания открытого и закрытого типов;
- типовые задания по контрольной работе.

Промежуточная аттестация по дисциплине проводится в форме зачета, который выставляется по результатам прохождения всех видов текущего контроля успеваемости. При необходимости тестовые задания закрытого и открытого типов могут быть использованы для проведения промежуточной аттестации.

1.3 Критерии оценки результатов освоения дисциплины

Универсальная система оценивания результатов обучения включает в себя системы оценок: 1) «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно»; 2) «зачтено», «не зачтено»; 3) 100 — балльную/процентную систему и правило перевода оценок в пятибалльную систему (табл. 2).

Í

Система	2	3	4	5
оценок	0-40%	41-60%	61-80 %	81-100 %
	«неудовлетвори-	«удовлетвори-	«хорошо»	«отлично»
	тельно»	тельно»		
Критерий	«не зачтено»		«зачтено»	
1 Системность	Обладает частич-	Обладает мини-	Обладает набо-	Обладает полно-
и полнота зна-	ными и разрознен-	мальным набором	ром знаний, до-	той знаний и си-
ний в отноше-	ными знаниями,	знаний, необхо-	статочным для	стемным взглядом
нии изучаемых	которые не может	димым для си-	системного	на изучаемый
объектов	научно- корректно	стемного взгляда	взгляда на изу-	объект
	связывать между	на изучаемый	чаемый объект	
	собой (только неко-	объект		
	торые из которых			

Система	2	3	4	5
оценок	0-40%	41-60%	61-80 %	81-100 %
	«неудовлетвори-	«удовлетвори-	«хорошо»	«отлично»
	тельно»	тельно»		
Критерий	«не зачтено»		«зачтено»	
	может связывать			
	между собой)			
2 Работа с ин-	Не в состоянии	Может найти не-	Может найти,	Может найти, си-
формацией	находить необхо-	обходимую ин-	интерпретиро-	стематизировать
	димую информа-	формацию в рам-	вать и система-	необходимую ин-
	цию, либо в состоя-	ках поставленной	тизировать не-	формацию, а так-
	нии находить от-	задачи	обходимую ин-	же выявить новые,
	дельные фрагменты		формацию в	дополнительные
	информации в рам-		рамках постав-	источники ин-
	ках поставленной		ленной задачи	формации в рам-
	задачи			ках поставленной
				задачи
3 Научное	Не может делать	В состоянии осу-	В состоянии	В состоянии осу-
осмысление	научно корректных	ществлять научно	осуществлять	ществлять систе-
изучаемого яв-	выводов из имею-	корректный ана-	систематический	матический и
ления, процес-	щихся у него све-	лиз предоставлен-	и научно кор-	научно-
са, объекта	дений, в состоянии	ной информации	ректный анализ	корректный ана-
	проанализировать		предоставленной	лиз предоставлен-
	только некоторые		информации,	ной информации,
	из имеющихся у		вовлекает в ис-	вовлекает в ис-
	него сведений		следование но-	следование новые
			вые релевантные	релевантные по-
			задаче данные	ставленной задаче
				данные, предлага-
				ет новые ракурсы
				поставленной за-
		_		дачи
4 Освоение	В состоянии решать	В состоянии ре-	В состоянии ре-	Не только владеет
стандартных	только фрагменты	шать поставлен-	шать поставлен-	алгоритмом и по-
алгоритмов	поставленной зада-	ные задачи в со-	ные задачи в со-	нимает его осно-
решения про-	чи в соответствии с	ответствии с за-	ответствии с за-	вы, но и предлага-
фессиональных	заданным алгорит-	данным алгорит-	данным алго-	ет новые решения
задач	мом, не освоил	MOM	ритмом, понима-	в рамках постав-
	предложенный ал-		ет основы пред-	ленной задачи
	горитм, допускает		ложенного алго-	
	ошибки		ритма	

1.4 Оценивание тестовых заданий закрытого типа осуществляется по системе зачтено/ не зачтено («зачтено» – 41-100% правильных ответов; «не зачтено» – менее 40 % правильных ответов) или пятибалльной системе (оценка «неудовлетворительно» - менее 40 % правильных ответов; оценка «удовлетворительно» - от 41 до 60 % правильных ответов;

оценка «хорошо» - от 61 до 80% правильных ответов; оценка «отлично» - от 81 до 100 % правильных ответов).

Тестовые задания открытого типа оцениваются по системе «зачтено/ не зачтено». Оценивается верность ответа по существу вопроса, при этом не учитывается порядок слов в словосочетании, верность окончаний, падежи.

2 ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

ПК-1 Способность разрабатывать философию и концепцию системы управления персоналом, кадровую и социальную политику, стратегию управления персоналом организации В соответствии c целями задачами организации; И

<u> 1 естовые задания открытого типа:</u>	
1. Стратегия управления персоналом организации, производством, финансами –	это
элементы стратегии организации	
Ответ:функциональной	
2. Если работники концентрируют свое внимание на оплате работы, на условитруда, большое значение придают удобству на рабочих местах, то следует удовлетворятносновном, потребности Ответ: физиологические	
3. Если работники испытывают потребности в порядке, четких правилах, ясн структурах, то для сотрудников важнее всего удовлетворение потребностей Ответ: безопасности	ΙЫΧ
4. Если человек стремится к творческой работе, к полному использованию свознаний и умений, то это выражение потребностей Ответ: самовыражения	ЭИΧ
5. Способ мотивации, который помогает преодолеть отрицательное воздейсти контроля на поведение работников, - это Ответ: управление по целям	зие

6. Система теоретико-методологических взглядов на понимание и определение

сущности, содержания, целей, задач, критериев, принципов и методов управления персоналом, а также организационно-практических подходов к формированию механизма ее реализации в конкретных условиях функционирования организаций – это

Ответ: концепция

управления персоналом.

7 формируется руководством организации и реализуется
кадровой службой в процессе выполнения её работниками своих функций. Она находит свое
отражение в правилах внутреннего распорядка и коллективном договоре.
Ответ: кадровая политика
8 это важная функциональная стратегия , которая интегрируется побщую стратегию организации , обеспечивая формирование ее конкурентных преимуществ Она не просто, как было раньше, «обслуживает» другие функциональные стратегии (инновационную, производственную, маркетинговую и другие) но выполняет самостоятельную роль в достижении эффективности и конкурентоспособности фирмы в целом. Ответ: стратегия управления персоналом
9 это физическое лицо либо юридическое лицо (организация) вступившее в трудовые отношения с работником Ответ: работодатель
10. По отношению к среде организации маркетинг персонала бывает и
Ответ: внутренний и внешний (внешний и внутренний)
11. Размещение в информационном пространстве двух или более брендов
объединенных одной целью для усиления коммуникативного воздействия на аудиторию - это
Ответ: Ко-брендинг
12. Обязательным элементом процесса коммуникации должна бытьсвязь Ответ: Обратная связь
13. Совокупность усилий компании по взаимодействию с существующими и потенци альными сотрудниками, которое делает её привлекательным местом работы — это работодателя Ответ: брендинг
14это важный элемент в корпоративной культуре организации, который занял свое определенное место в привлечении и удержании работников на предприятиях. Ответ: бренд работодателя
15. Функция маркетинга, предполагающая исследование и выбор целевых рынков изучение потребителей и сегментирования рынка, фирменной и товарной структуры рынка внутренней среды предприятия называется Ответ: аналитическая
16. Оценка влияния факторов макросреды на деятельность предприятиз осуществляется с использованием матрицы:
Ответ: PEST-анализа
17. Маркетинг, направленный на изменение или поддержание конкретной позиции

egene man et egete
Ответ: персональный (персональным)
18. Сегментирование рынка труда относится к персонала Ответ: маркетингу
19. Соединение людей с помощью информационных потоков – это Ответ: коммуникационная сеть
20. Процесс взаимодействия в процессе общения с использованием слов относится к коммуникации
Ответ: вербальной
21. К третьему этапу деловой беседы относится
Ответ: аргументирование

22. Совещание, которое используется в случае необходимости передать распоряжения по вертикальной схеме управления сверху вниз для их быстрейшего исполнения называется

Ответ: инструктивное (инструктивным)

23. Препятствия в коммуникации, создаваемые особенностями речи говорящего (дикция, интонация, логические ударения и т.д.), называется ______ барьер:

Ответ: фонетический

Тестовые задания закрытого типа:

- 24. Расположите этапы разработки бренда в порядке очередности их реализации:
- а) Аудит и внедрение
- б) Разработка названия (нейминг)
- в) Выбор стратегии позиционирования бренда
- г) Визуализация бренда
- д) Паспортизация стиля и бренда

Ответ: 1 - B; $2 - \delta$; $3 - \Gamma$; $4 - \mu$; 5 - a

25. Установите соответствие между видами стратегии управления персоналом и их описанием:

Вид стратегии	Описание
1. Прибыльности	А) Главная задача компании — быстро реализовать планы с вы-
	сокой степенью финансового риска. Руководство заинтересова-
	но в инициативных сотрудниках, которые легко идут на контакт
	и не боятся ответственности. Работодатель использует матери-
	альные стимулы, ориентируясь на потребности подчиненных.
	Жесткие меры практически не применяются, а работа каждого
	оценивается с учетом индивидуального вклада.
2. Предпринимательска	яБ) Менеджмент кадров направлен на повышение эффективности
	при минимальном уровне риска и финансовых затрат. Отбор
	специалистов происходит на основании жестких критериев.
	Размер вознаграждения зависит от личных заслуг и

	внутриорганизационных критериев. Оценка эффективности ориентирована на результат. В развитии личности внимание уделяется компетенциям в области поставленных задач.
3. Циклическая	В) Ориентирована на устранение убытков и вероятное сокращение штата. Деятельности сотрудников не уделяют должного внимания. Менеджмент строится на удовлетворении текущих потребностей и производственной необходимости. Специалистов нанимают на непродолжительное время. Оценку деятельности производят исходя из управленческих критериев, она носит исключительно формальный характер.
4. Ликвидационная	Г) Направлена на спасение компании и подготовку фундамента будущей деятельности. Затраты максимально сокращаются, в штате остаются лишь те, кто готов к изменениям и ориентирован на глобальные цели. Компания заинтересована в разносторонних специалистах, готовых ориентироваться на дальние перспективы. Оплата труда зависит от личных заслуг и представляет собой систему стимулов. Кадровые продвижения возможны, но претенденты отбираются очень тщательно
5. Инновационная	

Ответ: $1 - \mathbf{Б}$; $2 - \mathbf{A}$, Д; $3 - \mathbf{\Gamma}$; $4 - \mathbf{B}$

26. Определите соответствие цели коммуникационного процесса и ее описания:

Функция	Цель
1. Познавательная	A) коммуникант проявляет эмоции, передает ощущения, переживания, чувства, а реципиент их принимает.
2. Побудительная	Б) информация доходит до собеседника в искаженном виде
3. Экспрессивная	В) коммуникант доносит, а реципиент получает новую информацию;
	Г) коммуникант подталкивает собеседника, а тот, в свою очередь, получает мотивацию, стимул к действиям;

Ответ: 1-В; 2-Г; 3-А

- 27. Разместите этапы разработки стратегии управления персонала в порядке их реализации:
- А) Стратегический контроль и оценка реализации стратегий управления персоналом.
- Б) Формирование стратегических целей относительно обеспеченности персоналом, форм и методов управления.
- В) Оценка обеспеченности и исследование показателей эффективности управления персоналом.
- Γ) Разработка мероприятий, обеспечивающих реализацию выбранной стратегии управления персоналом.
- Д) Формирование стратегии управления персоналом предприятия.

Ответ: 1 - B; $2 - \delta$; $3 - \mu$; $4 - \Gamma$; 5 - a

- 28. К внутренним атрибутам бренда работодателя относят следующее:
- а) качество продукции или услуг;
- б) корпоративные мероприятия;
- в) программы обучения и развития сотрудников;
- г) маркетинговая и PR-активность;
- д) коммуникации с бывшими сотрудниками;
- е) работа с профессиональным сообществом.
- 29. К внешним атрибутам бренда работодателя относят следующее:
- а) качество продукции или услуг;
- б) корпоративные мероприятия;
- в) корпоративная культура;
- г) программы обучения и развития сотрудников;
- д) сайт и страницы в социальных сетях;
- е) работа с профессиональным сообществом.
- 30. При оценке бренда работодателя используются следующие показатели (индикаторы):
- а) текучесть кадров;
- б) широта ассортимента;
- в) количество упоминаний в СМИ и их тональность;
- г) инвестиции в основной капитал;
- д) средний срок работы специалистов на предприятии.

31. Установите соответствие между видами маркетинга и их конечными целями:

Вид маркетинга	Цели
1. интегрированный	А) получение прибыли за счет более полного удовлетворения
маркетинг	нужд и потребностей людей
2. маркетинг	Б) получение прибыли за счет получения новых возможностей
партнерских	на рынке в силу роста акционерной стоимости.
отношений	
1 / 1	В) регламентация приема и увольнения, прав, обязанностей, ответственности сторон трудовых отношений
	Г) получение прибыли за счет включения в процессы совершенствования товаров интересов и интеллекта
	потребителей
	Д) получение прибыли за счет более полного удовлетворения
	нужд и потребностей людей, соблюдения требований общества
	и природы

Ответ: 1 – Г; 2 – Б; 3 – Б; 4 - Д

- 32. Укажите основные задачи внешнего маркетинга персонала:
- а) Оценка ёмкости рынка;

- б) Изучение потребностей соискателей работы на рынке труда;
- в) Создание благоприятной рабочей атмосферы для повышения вовлеченности и лояльности коллектива;
- г) Управление конкурентоспособностью фирмы на рынке труда;
- д) Создание НК-бренда;
- е) Сегментация потребителей товаров и услуг;
- ж) Внедрение корпоративных стандартов качества.

3 ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ НА <u>КОНТРОЛЬНУЮ РАБОТУ</u>, КУРСОВУЮ РАБОТУ/КУРСОВОЙ ПРОЕКТ, РАСЧЕТНО-ГРАФИЧЕСКУЮ РАБОТУ

3.1. Основная цель контрольной работы — закрепление, расширение и углубление знаний, полученных в теоретическом курсе, приобретение навыков разработки практических рекомендаций в условиях большей, чем на практических занятиях, самостоятельности. Оценка контрольной работы («зачтено» или «не зачтено») является экспертной и зависит от уровня усвоения и изложения магистрантом выбранной темы, наличия и сущности допущенных ошибок.

Контрольная работа выполняется не только на основании рекомендованных источников, но и предполагает использование в работе ранее полученных знаний по смежным дисциплинам, а также самостоятельный подбор источников и материалов.

Варианты заданий для контрольной работы принимается в соответствии с вариантами, приведенными в учебно-методическом пособии по изучению дисциплины.

Контрольная работа по дисциплине «Маркетинг и брендинг работодателя» состоит из 2 разделов. Первый раздел носит теоретический характер и выполняется в форме реферата. Тема реферата выбирается в зависимости от начальной буквы фамилии студента.

Объем реферата должен составлять примерно 15-20 страниц машинописного текста.

Введение (1 стр.),

Рекомендуемая структура реферата:

- 3-5 разделов (отражают аспекты темы реферата);
- Заключение;
- Список источников;
- Приложения (при необходимости).

В теоретической части контрольной работы приводятся основные понятия и определения, составляющие сущность области изучаемых вопросов.

Второй раздел контрольной работы носит аналитический и прикладной характер и предусматривает проведение комплексного анализа основных аспектов управленческой деятельности конкретного хозяйствующего субъекта, являющегося объектом научных исследований, проводимых студентом в рамках обучения в магистратуре согласно

утвержденной теме магистерской диссертации. Важной задачей данного раздела является выявление дискуссионных или нерешенных вопросов исследуемой проблемы. Положительно оценивается попытка высказать собственное отношение к ним авторов при наличии достаточной аргументации.

Выполненная контрольная работа в электронном виде должна быть прикреплена для проверки в ЭИОС КГТУ на странице дисциплины «Маркетинг и брендинг работодателя». Замечания к контрольной работе и решение о допуске (недопуске) к защите фиксируется там же, в ЭИОС. Контрольную работу с оценкой «не допущена к защите» следует выполнить повторно с учетом сделанных рецензентом замечаний и вновь выслать через ЭИОС вместе с незачтенной ранее работой и рецензией к ней. В случае сомнений или затруднений при ответе на тот или иной вопрос студент может обратиться за консультацией к преподавателю университета, ведущему этот курс.

Оценка контрольной работы проводится согласно критериям (табл. 2).

Таблица 2 – Критерии оценки контрольной работы

Контрольная	«зачтено»	«не зачтено»
работа	показано умение применять полученные теоретические знания, глубокое и творческое овладение основной и дополнительной литературой; материал изложен грамотно, аргументировано и логически стройно; показано умение теоретически обосновывать изложенные положения; практическая часть выполнена в полном объеме; соблюдены требования к оформлению контрольной работы.	выставляется в случаях, когда не выполнены условия, позволяющие поставить оценку «зачтено»

- 3.2 Типовые задания контрольной работы
- 3.2.1 Примеры типовых заданий для выполнения первого (теоретического) раздела контрольной работы
 - 1. Внешняя и внутренняя среда маркетинга в области персонала.
 - 2. Субъекты рынка труда. Субъекты трудовых отношений.
 - 3. Объект и предмет маркетинга персонала.
 - 4. Понятие маркетинговых концепций управления персоналом.
 - 5. маркетинговых концепций на этапах развития маркетинга персонала.
 - 6. Сущность маркетинга персонала. Понятийный аппарат маркетинга персонала.
 - 7. Принципы и задачи маркетинга персонала.

- 8. Сходства и различия товарного маркетинга и маркетинга персонала.
- 9. Взаимосвязь маркетинга персонала с кадровой политикой организации.
- 10. Сущность и элементы бренда организации.
- 11. Брендинг работодателя сущность и место в маркетинге персонала организации.
- 12. Решение задач управления персоналом на основе принципов маркетинга.
- 13. Выявление и классификация требований к персоналу и работодателю как предпосылка разработки стратегии маркетинга персонала.
- 14. Сегментирование рынка труда на основе требований к персоналу и к работодателю. Факторы сегментирования и определенные целевых групп персонала.
- 15. Имидж организации и его использование в маркетинге персонала. Значение имиджа организации для ее позиционирования на рынке труда.
- 3.2.2 Типовые задания для выполнения второго (практического) раздела контрольной работы

Перечень вопросов, подлежащих разработке:

- 1. Общая характеристика предприятия и его кадрового состава.
- 2. Построение схемы организационной структуры предприятия. Определение типа и вида организационной структуры.
- 3. Построение схемы организационной структуры службы управления персонала (если таковая имеется на предприятии).
- 4. Характеристика маркетинговых функций, реализуемых службой управления персоналом (при ее наличии), либо должностными лицами организации (в случае отсутствия службы (отдела) управления персоналом).
- 5. Распределение маркетинговых функций в области управления персоналом среди должностных лиц, сотрудниками и подразделениями предприятия в целом.
- 6. Аудит внутренних проблем предприятия в области маркетинга персонала. Построение Графа проблем.
- 7. Анализ бренда предприятия как работодателя по его элементам.
- 8. Характеристика имиджа предприятия как работодателя на основе анкетирования.
- 9. Предложения по совершенствованию организации маркетинговой деятельности в области управления персоналом на предприятии.
- 10. Построение Древа маркетинговых целей предприятия в области маркетинга персонала.
- 11. Заключение основные выводы по работе

4 СВЕДЕНИЯ О ФОНДЕ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ И ЕГО СОГЛАСОВАНИИ

Фонд оценочных средств для аттестации по дисциплине «Маркетинг и брендинг работодателя» представляет собой компонент основной профессиональной образовательной программы магистратуры по направлению подготовки 38.04.02 Менеджмент (программа магистратуры «Стратегическое управление персоналом»).

Преподаватель-разработчик – к.э.н., доцент Е.В. Беклемешева.

Фонд оценочных средств рассмотрен и одобрен заведующим кафедрой менеджмента (протокол № 11 от $14.05.2024 \, \Gamma$.).

Заведующий кафедрой

В. В. Дорофеева

Фонд оценочных средств рассмотрен и одобрен методической комиссией ИНОТЭКУ (протокол №5 от 20.05.2024 г).

Председатель методической комиссии

Toof

М Г Побегайло

Фонд оценочных средств актуализирован, рассмотрен и одобрен методической комиссией ИНОТЭКУ (протокол № 8 от $28.08.2024 \, \Gamma$).

Председатель методической комиссии

The

И.А. Крамаренко