

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«КАЛИНИНГРАДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»

Институт отраслевой экономики и управления

О. Б. Ильина

**ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Учебно-методическое пособие по изучению дисциплины
для студентов для специальности
38.05.01 «Экономическая безопасность»

Калининград
Издательство ФГБОУ ВО «КГТУ»
2025

Рецензент

кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической безопасности
ИНОТЭКУ ФГБОУ ВО «Калининградский государственный технический
университет» А. Е. Тарутина

Ильина, О. Б.

Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности: учебно-методическое пособие по изучению дисциплины для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность» / О. Б. Ильина – Калининград: Изд-во ФГБОУ ВО «КГТУ», 2025. – 58 с.

В учебно-методическом пособии приведен тематический план по дисциплине и даны методические указания по её самостоятельному изучению, подготовке к практическим занятиям и написанию контрольной работы, подготовке и сдаче экзамена. Пособие подготовлено в соответствии учебным планом и рабочей программой профессионального модуля специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность» в котором предусмотрена дисциплина «Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности».

Табл. 5, рис. 1, список лит. – 25 наименований

Учебно-методическое пособие рассмотрено и одобрено для опубликования в качестве локального электронного методического материала кафедрой экономической безопасности 28 января 2025 г., протокол № 6

Учебно-методическое пособие по изучению дисциплины рекомендовано к изданию в качестве локального электронного методического материала для использования в учебном процессе методической комиссией ИНОТЭКУ от 31.01.2025 г., протокол № 1

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	4
1 Тематический план по дисциплине и методические указания по её самостоятельному изучению.....	8
Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность: основные понятия.....	8
Тема 2. Внешнеэкономическая деятельность в системе национальной и экономической безопасности России.....	9
Тема 3. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия.....	11
Тема 4. Международный коммерческий договор.....	13
Тема 5. Обеспечение экономической безопасности при осуществлении внешнеэкономической деятельности.....	16
2 Методические указания для подготовки к практическим занятиям.....	18
Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность: основные понятия.....	18
Тема 2. Внешнеэкономическая деятельность в системе национальной и экономической безопасности России.....	20
Тема 3. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия.....	23
Тема 4. Международный коммерческий договор.....	26
Тема 5. Обеспечение экономической безопасности при осуществлении внешнеэкономической деятельности.....	29
3 Методические указания по выполнению контрольной работы....	33
4 Методические указания по подготовке и сдаче экзамена.....	46
5 Методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине.....	50
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	53
ПРИЛОЖЕНИЕ. Пример страницы СОДЕРЖАНИЕ в контрольной работе.....	57

ВВЕДЕНИЕ

Учебно-методическое пособие по изучению дисциплины подготовлено в соответствии с учебным планом и рабочей программой профессионального модуля специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность», в котором предусмотрена дисциплина «Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности».

Целью освоения дисциплины является получение студентами теоретических и практических знаний и приобретение умений и навыков по осуществлению эффективной и экономически безопасной внешнеэкономической деятельности.

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование элементов компетенций в соответствии с Примерной основной образовательной программой и Основной профессиональной образовательной программой высшего образования по данной специализации программы специалитета.

Результаты обучения (владения, умения и знания), соотнесенные с компетенциями/индикаторами достижения компетенции, включают следующие компетенции студента:

знать:

- основы внешнеторговой деятельности и методы ее регулирования;
- экономические риски, природу и сущность угроз экономической безопасности при внешнеэкономической деятельности;
- методы воздействия на угрозы и риски, возникающие при осуществлении внешнеэкономической деятельности;

уметь:

- применять в работе законы, подзаконные акты и локальные нормативные акты организации;

– выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций во внешнеэкономической деятельности и возможные социально-экономические последствия;

– вырабатывать рекомендации по принятию решений в сфере управления угрозами и рисками при осуществлении внешнеэкономической деятельности;

владеть:

– навыками анализа экономических процессов и явлений в области внешнеэкономической деятельности;

– методами анализа и оценки угроз и рисков при осуществлении внешнеэкономической деятельности;

– навыками выбора варианта или метода воздействия на угрозы и риски при осуществлении внешнеэкономической деятельности;

Учебная дисциплина «Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности» относится к профессиональному модулю и реализуется в 7-м семестре.

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетных единицы (ЗЕТ), т. е. 144 академических часа контактной (лекционных и практических занятий) и самостоятельной учебной работы студента; работы, связанной с текущей и промежуточной (заключительной) аттестацией по дисциплине.

К видам текущего контроля результатов освоения дисциплины «Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности» относятся задания, выполняемые студентами на учебных занятиях и во время самостоятельной работы, а именно:

1. Тестовые задания.

Критерии оценки результатов теста:

– «отлично» – 90–100 % правильных ответов в тесте;

– «хорошо» – 70–90 % правильных ответов в тесте;

– «удовлетворительно» – 50–70 % правильных ответов в тесте;

– «неудовлетворительно» – менее 50 % правильных ответов в тесте.

2. Задания по темам практических (семинарских) занятий.

Критерии и шкала оценивания практических (семинарских) занятий:

– «отлично» – полное раскрытие вопроса; указание точных названий и определений; правильная формулировка понятий и категорий; самостоятельность ответа, умение вводить и использовать собственные классификации и квалификации, анализировать и делать собственные выводы по рассматриваемой теме; использование дополнительной литературы и иных материалов и др.;

– «хорошо» – недостаточно полное, по мнению преподавателя, раскрытие темы; несущественные ошибки в определении понятий, категорий и т. п., кардинально не меняющих суть изложения; использование устаревшей учебной литературы и других источников;

– «удовлетворительно» – отражение лишь общего направления изложения лекционного материала и материала современных учебников; наличие достаточного количества несущественных или одной-двух существенных ошибок в определении понятий и категорий и т. п.; использование устаревшей учебной литературы и других источников; неспособность осветить проблематику учебной дисциплины и др.;

– «неудовлетворительно» – нераскрытие темы; большое количество существенных ошибок; отсутствие умений и навыков, обозначенных выше в качестве критериев выставления положительных оценок, и др.

3. Задания (задачи) по темам практических занятий.

Критерии и шкала оценки результатов:

– «отлично» – выставляется при безошибочно решенной задаче;

– «хорошо» – выставляется, если задача в основном решена верно;

– «удовлетворительно» – выставляется при незначительных замечаниях и неточностях в задаче;

– «неудовлетворительно» – выставляется при ответах, не удовлетворяющих критериям, указанным в предыдущих пунктах.

4. Контрольная работа (для заочной формы обучения).

Шкала оценки результатов: «зачтено» и «не зачтено», критерии оценки более подробно рассмотрены в разд. 3 настоящего пособия.

Промежуточная аттестация по дисциплине осуществляется в форме экзамена. К оценочным средствам промежуточной аттестации результатов освоения дисциплины «Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности» относятся:

– вопросы к экзамену (или тесты по усмотрению преподавателя).

К экзамену допускаются студенты, имеющие положительные результаты прохождения текущего контроля, а также зачтенную контрольную работу.

Материал пособия изложен по разделам.

В первом разделе даются рекомендации по изучению тем курса, приводятся выдержки наиболее важного при изучении тем материала, а также указаны источники для самостоятельного изучения.

Второй раздел содержит методические указания по подготовке к практическим занятиям согласно тематическому плану, вопросы для самоконтроля и задания.

В третьем разделе приведены задания для контрольной работы и методические рекомендации по ее выполнению.

В четвертом разделе приведены вопросы и критерии оценивания результатов экзамена.

В пятом разделе приведены методические указания по выполнению самостоятельной работы студента при освоении дисциплины.

В конце пособия приведен список рекомендованных для изучения дисциплины источников.

1 ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН ПО ДИСЦИПЛИНЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ЕЁ САМОСТОЯТЕЛЬНОМУ ИЗУЧЕНИЮ

Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность: основные понятия

Форма проведения занятия – лекция.

Вопросы для обсуждения:

Вопрос 1. Понятие и формы внешнеэкономической деятельности.

Вопрос 2. Органы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

1.1 Методические указания по самостоятельному изучению темы

Вопрос 1. Внешнеэкономическая деятельность (далее – ВЭД) является непосредственной формой реализации внешнеэкономических связей (ВЭС) и осуществляет различного рода международное социально-экономическое взаимодействие. Участниками ВЭД являются юридические и физические лица, занимающиеся этой деятельностью. Государство в свою очередь создает благоприятные условия для ВЭД развития на национальном и межгосударственном уровнях.

В данном разделе студентам необходимо ознакомиться с определением внешнеэкономической деятельности и ее формами. Также следует обратить внимание на субъектный состав системы ВЭС и роль государства в этой системе. Изучить данные вопросы помогут источники [1], [4–7].

Вопрос 2. Регулирование внешнеэкономической деятельности в России осуществляется системой органов государственной власти. Наиболее разнообразная система специализированных органов государственной власти, принимающих участие в управлении внешнеэкономической деятельностью в России, существует в исполнительной ветви власти. К исполнительной власти

относятся Президент и Правительство РФ.

Регулирование внешнеэкономической деятельности в государстве осуществляется на основе нормативно-правовых и законодательных актов. Правовую основу регулирования внешнеэкономической деятельности в России можно изучить в источниках [5], [6], [21–24].

1.2 Методические материалы к занятию

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

1.3 Рекомендуемые источники по теме: [1]; [4–7].

Тема 2. Внешнеэкономическая деятельность в системе национальной и экономической безопасности России

Форма проведения занятия – лекция.

Вопросы для обсуждения:

Вопрос 1. Место ВЭД в системе национальной безопасности.

Вопрос 2. Вызовы и угрозы в системе внешнеэкономических связей.

Вопрос 3. Международное регулирование внешнеэкономической деятельности.

Вопрос 4. Инструменты внешнеторгового регулирования.

2.1 Методические указания по самостоятельному изучению темы

Вопрос 1. Для понимания сущности места внешнеэкономической деятельности в системе национальной и экономической безопасности России студентам необходимо ознакомиться с понятиями «национальная безопасность»,

«экономическая безопасность» [17], [18], изучить подходы к интерпретации категории «внешнеэкономическая безопасность», применяемыми в мировой практике. В источнике [5] изучить схемы соотношения безопасности внешнеэкономической деятельности в системе безопасности РФ и определения «безопасность ВЭД».

Вопрос 2. Вызовы и угрозы предпрятию при осуществлении внешнеэкономической деятельности формируются в системе внешнеэкономических связей государства и системе международных отношений. Для формирования представления о существующих в настоящее время вызовах и угрозах для российской экономики необходимо проанализировать документы стратегического планирования [17], [18], также с анализом данных документов можно ознакомиться в источнике [5].

Вопрос 3. Внешнеэкономические связи по своей природе представляют собой взаимодействие между разными странами, что определяет необходимость создания международного порядка их регулирования. В настоящее время можно выделить следующие организационные объединения, в той или иной степени затрагивающие внешнеэкономические связи, членом которых является Российская Федерация: организация объединенных наций (ООН), Всемирная торговая организация (ВТО), Евразийский экономический союз (ЕАЭС), Межгосударственное объединение пяти стран: Бразилии, России, Индии, КНР, ЮАР–БРИКС, Шанхайская организация сотрудничества (ШОС), Содружество независимых государств (СНГ) и другие объединения.

Для более детального изучения данного вопроса можно обратиться к источникам [5]; [7].

Вопрос 4. Система мер управления торговой политикой большинства стран схожа и основана на многосторонних соглашениях и конвенциях. Для управления этой сферой государственные органы используют различную комбинацию мер тарифного и нетарифного регулирования, которые в сочетании должны привести к желаемому управленческому результату.

Основополагающим законом Российской Федерации в сфере регулирования внешней торговли является Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ.

Более подробно с инструментами внешнеторгового регулирования можно ознакомиться в источниках [4–7].

2.2 Методические материалы к занятию

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

2.3 Рекомендуемые источники по теме: [4–7]; [17]; [18]; [21–24]; [26]; [27].

Тема 3. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия

Форма проведения занятия – лекция.

Вопросы для обсуждения:

Вопрос 1. Понятие, сущность и виды внешнеэкономической сделки.

Вопрос 2. Внешнеторговое посредничество.

Вопрос 3. Организация выхода на внешний рынок.

Вопрос 4. Анализ и выбор контрагентов.

3.1 Методические указания по самостоятельному изучению темы

Вопрос 1. Понятие внешнеэкономической сделки является комплексным и многогранным. Сделка представляет собой процесс согласования основных

положений договора, предметом которого может выступать любой объект окружающей действительности, неограниченный в сфере обращения законодательно [6]. Самый распространенный вид внешнеэкономической сделки – это внешнеторговая сделка. В источниках [4–6] необходимо ознакомиться как с самим понятием внешнеторговая сделка, так и с различной классификацией видов сделок.

Вопрос 2. Выход на внешний рынок осуществляется как непосредственно самой компанией – прямой метод, так и с привлечением посредников. Торгово-посреднические операции включают в себя большой комплекс работ, с которыми можно ознакомиться в источнике [1]. Вид посредника определяется двумя основополагающими факторами: от чьего имени и за чей счет выступает посредник. С видами посредников можно ознакомиться в источнике [5]. От вида посредника и тех функций будет зависеть и содержание договора посредничества, которые можно изучить в источнике [1].

Вопрос 3. Несмотря на стремительный процесс развития глобализации мировой рынок не является единым. Сегментирующее воздействие на мировой рынок оказывают расстояние, языковые барьеры, транспортно-логистическая инфраструктура, государственные и административные границы, таможенные барьеры, необходимость использовать различные валюты и прочие факторы. При выходе на внешний рынок и выборе формы присутствия там необходимо учитывать различные факторы, с которыми можно ознакомиться в источнике [5], [6], [8], [9]. Выход на внешний рынок предваряет работа по его изучению, а также изучению возможностей своей компании обеспечить необходимое качество товара. Более подробно этот вопрос можно изучить в источниках [5]; [9].

Вопрос 4. При осуществлении внешнеэкономической деятельности необходимо наиболее ответственно подходить к выбору контрагентов, поскольку большинство спорных вопросов, возможно, придется решать в правовом поле иного государства, а это дополнительные издержки и неясные перспективы разрешения возникшей спорной ситуации.

В процессе подготовки и реализации внешнеторговых операций участники внешнеэкономической деятельности изучают широкий круг потенциальных контрагентов, в том числе необходимо учитывать их организационно-правовую форму [6]. При изучении данной темы следует особое внимание обратить на принципы и практику оценки контрагентов для установления внешнеэкономических связей [1], [5].

3.2 Методические материалы к занятию

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

3.3 Рекомендуемые источники по теме: [1]; [4–6]; [8]; [9].

Тема 4. Международный коммерческий договор

Форма проведения занятия – лекция.

Вопросы для обсуждения:

Вопрос 1. Переговоры и подготовка к подписанию контракта.

Вопрос 2. Содержание контракта.

Вопрос 3. Использование ИНКОТЕРМС в международных договорах купли-продажи.

Вопрос 4. Финансовые расчеты во внешнеэкономической деятельности.

Вопрос 5. Коммерческие документы, сопровождающие контракт.

4.1 Методические указания по самостоятельному изучению темы

Вопрос 1. После проведения исследования рынка сбыта и определения контрагентов компания приступает к подготовке переговоров и заключению

контрактов. В ходе изучения данного вопроса необходимо ознакомиться с понятиями «оферта», «акцепт» и «контроферта» [5]. Также необходимо с основными этапами подготовки переговоров и вопросами, которые необходимо проработать перед их началом [5]. Важным этапом переговорного процесса является согласование контрактных цен. В [4], [5], [8] можно ознакомиться с основными задачами, которые необходимо решить при согласовании контрактных цен. По результатам документов могут быть подписаны документы, предваряющие контракт, которые не являются обязательными, однако могут решить ряд спорных вопросов при его составлении и заключении [5], [8].

Вопрос 2. В данной теме необходимо изучить международные и национальные нормативные правовые акты, которые определяют структуру и содержание контракта [1], [5]. Следует обратить внимание на различные подходы международного и национального законодательства к вопросам составления бумажной формы контракта. Необходимо изучить определение международного контракта и его виды. Важными моментами. На которые стоит обратить особое внимание – это условия, которые должны быть прописаны в контрактах [4], [5].

Вопрос 3. При подготовке контракта стороны самостоятельно определяют, законодательством какой страны будут регулироваться их отношения. Правильное понимание и использование специальных терминов позволяет снизить риск неопределенности различной интерпретации таких терминов в разных странах.

Единообразные правила толкования международных коммерческих терминов разработаны Международной торговой палатой для унификации обязанностей продавца и покупателя по поставке товаров и содержатся в справочнике ИНКОТЕРМС. При изучении данной темы следует обратить на статус этого документа при использовании его условиях контракта. Особенно стоит остановиться на принципах формирования структуры терминов ИНКОТЕРМС и возникающих, в связи с этим обязанностей. Следует отметить,

что расходы по транспортировке и хранению могут достигать значительных размеров и чем больше обязанностей будет возложено на продавца товара, в том числе в соответствии с базисными условиями поставки, тем выше будет стоимость контракта. Изучить эти особенности можно в источниках [4], [5], [28].

Вопрос 4. Финансовые условия внешнеторговой сделки определяют степень обеспеченности поступления валютной выручки за проданный товар, а также скорость оборачиваемости средств, вложенных во внешнеторговую сделку. Существует ряд обстоятельств, от которых зависит выбор финансовых условий [1], [5], [8]. Условия расчетов определяют, на какой стадии движения проданного товара и кем должна быть произведена оплата. В международной торговой практике используются расчеты на условиях наличного платежа и в кредит. Более подробно их применение и содержание и основные формы расчетов можно изучить в [5], [8].

Вопрос 5. Перемещение товара от продавца к покупателю на основании внешнеторгового контракта сопровождается значительным количеством документов, сопряженных с различными операциями. Данные документы зачастую оформляются на специальных бланках и содержат определенные реквизиты. Изучить их виды и содержание можно в источниках [1], [5], [6].

4.2 Методические материалы к занятию

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

4.3 Рекомендуемые источники по теме: [1]; [4–6]; [8]; [25]; [28].

Тема 5. Обеспечение экономической безопасности при осуществлении внешнеэкономической деятельности

Форма проведения занятия – лекция.

Вопросы для обсуждения:

Вопрос 1. Риски внешнеэкономической деятельности.

Вопрос 2. Направления минимизация угроз и рисков при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Вопрос 3. Минимизация рисков внешнеэкономической деятельности при составлении международного контракта.

5.1 Методические указания по самостоятельному изучению темы

Вопрос 1. Внешнеэкономическая деятельность связана с высокой степенью риска и вероятностью крупных материальных потерь. Это обстоятельство определяет потребность предприятий в разработке механизма предупреждения и снижения уровня рисков при проведении внешнеторговых операций. Структура рисков ВЭД обширна и насчитывает, по заключению современных теоретиков риска, порядка 150 видов. С некоторыми их видами и подходами к их классификации можно ознакомиться в источниках [1], [5], [6].

Вопрос 2. Главная проблема управления рисками при осуществлении внешнеэкономической деятельности состоит в том, что их наступление часто не зависит от усилий предприятия. Поэтому при разработке мероприятий по выходу на внешние рынки, а тем более при работе над подписанием контракта необходимо проводить комплексную оценку угроз и рисков экономической безопасности предприятия в новых условиях. Для предотвращения или минимизации последствий от реализации рисков необходимо активно использовать широкий арсенал инструментов риск—менеджмента. Ознакомиться с этими инструментами можно в источнике [3], [5], [6].

Вопрос 3. Контракт является основной и наиболее важной частью внешнеэкономической деятельности. Он определяет не только обязанности и права сторон, но и позволяет предусмотреть риски, которые могут возникнуть на этапе исполнения контракта, т. е. непосредственно в ходе осуществления самих внешнеэкономических связей. Грамотно составленный контракт позволит минимизировать риски и угрозы при реализации сделки. Для специалиста по экономической безопасности контракт - это источник многочисленных угроз и одновременно способ их нейтрализации и минимизации. Таким образом, подходя к составлению контракта необходимо учесть все нюансы сделки, практику исполнения подобных контрактов, судебные решения и пр. Для этого при разработке текста контракта необходимо учитывать определенные методические принципы [5]. В данной теме необходимо разобраться какие именно риски и как могут быть учтены в контракте. Для этого можно воспользоваться источниками [5], [6], [8], [9].

5.2 Методические материалы к занятию

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

5.3 Рекомендуемые источники по теме: [1]; [3]; [5]; [6]; [8]; [9].

2 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К ПРАКТИЧЕСКИМ ЗАНЯТИЯМ

Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность: основные понятия

Форма проведения занятия – практическое занятие.

Цель занятия: формирование представлений о разнообразии внешнеэкономических связей, роли государства в регулировании ВЭД, видах сделок по направлению их перемещения через государственную границу.

Вопросы для подготовки к практическому занятию:

1. Определение внешнеэкономической деятельности.
2. Формы внешнеэкономической деятельности.
3. Субъекты внешнеэкономической деятельности.
4. Роль государства в осуществлении внешнеэкономической деятельности.
5. Органы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

1.1 Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Практическое задание:

Определите, в каких из нижеперечисленных случаев есть признаки реимпортной сделки:

- а) возврат забракованных товаров покупателем через один год после даты экспорта;
- б) возврат нереализованных товаров на аукционе, маркировка и расфасовка которых была произведена за границей;
- в) возврат товаров с консигнационного склада за границей, маркировка и расфасовка которых была произведена там же через одиннадцать лет после даты экспорта;

г) возврат товаров с выставки через шесть месяцев после даты вывоза.

Для выполнения указанного задания необходимо воспользоваться определением понятия «реимпорт».

Изучить таможенную процедуру реимпорта можно в источниках [12], [24].

1.2 Методические материалы к занятию

В ходе подготовки к практическому занятию студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ. Для проверки усвоения материала необходимо ответить на приведенные ниже вопросы.

Вопросы для самоконтроля:

1) Остается ли спор между приоритетом свободной торговли или протекционизма открытым?

2) Можно ли применить теорию сравнительных преимуществ ко всем странам, невзирая на их экономические и географические особенности? Поясните свой ответ.

3) Как, по Вашему мнению, влияет международное разделение труда на обеспечение экономической безопасности?

4) Дайте определение внешнеэкономическим связям. Какие существуют формы внешнеэкономических связей?

5) Что такое внешнеэкономическая деятельность?

6) Какую роль играет государство в развитии внешнеэкономических связей?

7) Какие факторы способствуют формированию внешнеэкономических связей?

1.3 Рекомендуемые источники по теме: [4–7]; [12]; [24].

Тема 2. Внешнеэкономическая деятельность в системе национальной и экономической безопасности России

Форма проведения занятия – практическое занятие.

Цель занятия: формирование навыка анализа государственных стратегических документов с целью выявления вызовов, угроз и рисков ВЭД, формирование понимания роли международных институтов и государства в регулировании ВЭД и формах этого регулирования.

Вопросы для подготовки к практическому занятию:

1. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации.
2. Стратегия экономической безопасности Российской Федерации.
3. Концепция внешней политики Российской Федерации.
4. Место внешнеэкономической деятельности в системе национальной и экономической безопасности.
5. Международные и региональные государственные объединения.
6. Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

2.1 Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Задача № 1. Функции спроса и предложения на импортный товар представлены следующим образом:

$$Q_d = 2000 - 5p \quad Q_s = 1500 + 15p$$

Определите изменение объема продаж после введения импортной пошлины в размере 10\$.

Решение:

Определим цену импортного товара: $Q_d = Q_s$

$$2000 - 5p = 1500 + 15p; 500 = 20p; p = 25$$

Объем продаж составил: $2000 - 5 \times 25 = 1875$.

После введения пошлины, цена импортного товара составит 35 \$ Объем спроса составит: $2000 - 5 \times 35 = 1825$ (снизится на 50 ед.).

Задача № 2. Функции внутреннего спроса и предложения в стране М на товар X представлены следующим образом:

$$D_a = 500 - 10p \quad S_a = -100 + 5p$$

Правительством страны была введена квота на ввоз товара X в размере 150 ед. Определите цену на товар X после введения квоты.

Решение:

Определим внутреннюю цену товара L:

$$D_a = S_a \quad p = 40$$

Определим объем импорта:

$$V = Q_d - Q_s$$

$$V = 600 - 15p$$

В случае если объем квоты зафиксирован на уровне 150 ед. данное уравнение можно записать: $600 - 15p = 150$; $p = 30$.

Задача № 3. Функции спроса и предложения для отечественного товара представлены: $Q_d = 200 - p$ $Q_s = -50 + p$ Мировая цена (p_w) на данный товар составляет 150 \$.

Правительство ввело экспортную пошлину в размере 25 \$ за ед. товара.

Определите, как изменится объем предложения товара в стране.

Решение:

1. Определим внутреннюю цену товара из уравнения $Q_d = Q_s$;

$$200 - p = -50 + p; 250 = 2p; p = 125$$

2. После начала свободной торговли товар будет продаваться по мировой цене $p_w = 150$.

Объем предложения в условиях свободной торговли:

$$S = -50 + 150 = 100.$$

3. После введения экспортной пошлины внутренняя цена на товар составят 125\$ Объем предложения $S = -50 + 125 = 75$

Таким образом, введение экспортной пошлины снижает внутренние цены и объем предложения.

2.2 Методические материалы к занятию

В ходе подготовки к практическому занятию студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ. Для проверки усвоения материала необходимо ответить на приведенные ниже вопросы.

Вопросы для самоконтроля:

1) В каких международных организациях в той или иной степени регулирующих внешнеэкономические связи состоит Россия?

2) В каком году Россия стала участницей Всемирной торговой организации?

3) Какие тенденции в области регулирования внешнеэкономических связей наблюдаются в настоящее время?

4) Какие нормативно-правовые акты составляют правовую основу регулирования внешнеэкономической деятельности в России?

5) Какие органы государственной власти принимают участие в регулировании внешнеэкономической деятельности?

6) Посредством каких методов осуществляется государственное регулирование внешнеторговой деятельности в России?

7) В чем суть таможенно-тарифного регулирования?

8) В чем суть нетарифного регулирования?

9) Каково место безопасности внешнеэкономической деятельности в системе безопасности РФ?

10) Назовите подходы к интерпретации категории «внешнеэкономическая безопасность» в мировой практике? Какой подход характерен для России?

2.3 Рекомендуемые источники по теме: [5–7]; [12]; [17]; [18]; [21]; [24]; [26]; [27].

Тема 3. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия

Форма проведения занятия – практическое занятие.

Цель занятия: формирование понимания последовательности действий при принятии решения о выходе на внешний рынок и формах присутствия на выбранном рынке.

Вопросы для подготовки к практическому занятию:

1. Причины и формы выхода на внешние рынки.
2. Внешнеторговое посредничество.
3. Выбор внешнего рынка и виды его исследования.
4. Последовательность шагов экспортной сделки.
5. Методы исследования и проверки контрагентов.
6. Виды фирм и их организационно-правовая форма.

3.1 Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Практическое задание № 1. С применением критериев, приведенных в таблице 1, определите страну (страны) наиболее благоприятную для экспорта.

Таблица 1 – Критерии отбора страны наиболее благоприятной для экспорта продукции

Критерий	Страна 1	Страна 2	Страна 3
Наличие общей границы			
Удаленность от границы (потребность в транспортировке)			
Страна входит в Евразийский экономический союз			
Страна входит в другие объединения вместе с РФ			
Наличие возможности доставить в страну товар тем же видом транспорта, что и при транспортировке по РФ			
Возможность онлайн-поставки (виртуальной)			

Критерий	Страна 1	Страна 2	Страна 3
Товар может потерять свои потребительские свойства во время транспортировки			
Товар требует особых условий транспортировки (специальная упаковка)			
Существует языковой барьер при общении с компаниями из этой страны поставки			
Имеются существенные культурные различия			
Имеется собственный опыт работы с покупателями выбранной страны			
Известно о фактах успешного сотрудничества других компаний из Калининградской области			
Большое количество компаний из Калининградской области поставляют товары в рассматриваемую страну			
Имеется в наличии информация о ценах на товар			
Имеется в наличии информация о конкурентах			
Имеется в наличии информация о покупательских предпочтениях			
Имеется в наличии информация об особенностях таможенно-тарифного регулирования			
Достаточно ли российских сертификатов на продукцию для организации экспорта			

Для выполнения указанного задания выберите:

- продукцию, производимую калининградским предприятием (одно наименование);
- три страны, предполагаемого экспорта выбранной продукции.

В столбцах 2–4 впишите названия стран предполагаемого экспорта. Напротив каждого критерия для выбранных стран выберите ответ: «да», «нет» или «не имеет значения» и впишите его в соответствующие строки таблицы. По результатам полученной информации о каждой из стран предполагаемого экспорта, сделайте вывод: какая страна является наиболее благоприятной для экспорта выбранной продукции.

Более подробную информацию по анализу стран предполагаемого экспорта можно изучить в источнике [9].

Практическое задание № 2. Подготовьте проект торгово-посреднического консигнационного соглашения между российской фирмой ЗПХ, г. А., и иностранной фирмой «Дженерал рефреджирейторз импорт ЛТД», г. Б.

Для составления проекта соглашения необходимо изучить материал, изложенный в теме 3 раздела 1. Более подробно материал изложен в источнике [1].

На предварительном этапе необходимо определиться с выбором продукции, поставляемой через посредника. Далее необходимо составить проект контракта, который должен содержать следующие основные пункты: определение территории, характер права на продажу, обязанности консигнанта и консигнатора, тип консигнации, направления ценовой политики, порядок платежей и выплаты вознаграждения консигнатору, срок консигнации и срок действия самого договора и т. д. На последнем этапе необходимо проверить контракт на предмет наличия рисков неисполнения контракта. Данное условие подразумевает, что в проекте договора необходимо минимизировать права посредника по отношению к товару, предусмотреть отчетность консигнатора перед владельцем товара, четко определить способы, сроки и условия вознаграждения и пр.

Образец консигнационного соглашения можно найти в правовых системах Гарант, Консультант и др.

3.2 Методические материалы к занятию

В ходе подготовки к практическому занятию студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ. Для проверки усвоения материала необходимо ответить на приведенные ниже вопросы.

Вопросы для самоконтроля:

- 1) Перечислите методы выхода на внешний рынок. В чем их суть?
- 2) Что такое торгово-посреднические операции?
- 3) Какие виды торгово-посреднических операций Вам известны?
- 4) Перечислите виды посредников.

- 5) Какие факторы влияют на среду ведения бизнеса в конкретной среде?
- 6) Какие факторы необходимо учитывать в первую очередь при выходе на внешние рынки?
- 7) Какие формы присутствия на внешнем рынке Вам известны?
- 8) Какие факторы определяют выбор формы присутствия в стране?
- 9) На какие этапы можно разделить экспортную деятельность?
- 10) Какие факторы необходимо учитывать при выборе страны экспорта?
- 11) Какие области анализа включает исследование рынка?
- 12) Какие аспекты деятельности рассматриваются при анализе контрагента?
- 13) На какие вопросы помогает ответить знание организационно-правовой формы фирмы?
- 14) Перечислите способы проверки контрагентов.

3.3 Рекомендуемые источники по теме: [1]; [4–6], [8]; [9].

Тема 4. Международный коммерческий договор

Форма проведения занятия – практическое занятие.

Цель занятия: формирование навыка составления международного контракта и учета различных рисков при его заключении.

Вопросы для подготовки к практическому занятию:

1. Этапы и сущность проведения переговоров.
2. Нормативно-правовые акты, определяющие договорную деятельность.
3. Содержание и структура внешнеторгового контракта.
4. Международные правила ИНКОТЕРМС.
5. Документы, сопровождающие внешнеторговый контракт.

4.1 Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Практическое задание № 1. Составьте проект контракта на экспортную поставку товара, выбранного в рамках практического задания № 1 в теме № 3.

Для выполнения указанного задания необходимо изучить материал, изложенный в теме № 4 раздела 1. Более подробно материал изложен в источниках [1], [8–10].

В контракте необходимо отразить все разделы, указанные в методических рекомендациях по теме № 4. Особое внимание следует уделить валютно-финансовым условиям контракта.

Подробный пример составления контракта с комментариями и образцами оформления можно посмотреть в источниках [8], [10].

Практическое задание № 2. Используя характеристики базисных условий поставки ИНКОТЕРМС определите дату экспорта (импорта) и перехода прав собственности для следующих сделок:

1) Товар был отгружен на экспорт на условиях FOB Санкт-Петербург 3 января. 4 января было произведено его таможенное оформление. 6 января товар был доставлен на СВХ в Санкт-Петербург. 15 января он был загружен на судно. 17 января был оформлен коносамент для транспортировки этого товара морским судном. 28 января товар был доставлен в порт Гамбург. 29 января была произведена таможенная очистка товара в порту назначения.

2) Импортные материалы были отгружены с Кубы 6 июля на условиях CIF Санкт-Петербург. 8 сентября судно с материалами прибыло в Амстердам и в этот же день они были погружены на другое судно, следующее в Россию. 13 сентября корабль прибыл в Калининград для промежуточной остановки и частичной выгрузки, а 15 сентября в Санкт-Петербург. 20 сентября материалы были доставлены в Вологду, а 23 сентября была завершена их таможенная очистка.

Для выполнения указанного задания необходимо:

– изучить базисные условия поставки, указанные в задаче (FOB, CIF) в источнике [28], особое внимание следует обратить на момент перехода прав собственности, указанный в условии поставки;

– изучить таможенные процедуры экспорта, импорта в источниках [14], [24];

– поэтапно (по датам) расписать процедуру перемещения товаров и ответить на поставленный вопрос.

4.2 Методические материалы к занятию

В ходе подготовки к практическому занятию студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ. Для проверки усвоения материала необходимо ответить на приведенные ниже вопросы.

Вопросы для самоконтроля:

- 1) Перечислите основные этапы переговоров.
- 2) Охарактеризуйте классическую схему переговоров по согласованию контрактных цен.
- 3) Какие предварительные условия необходимо согласовать до составления контракта?
- 4) Перечислите источниками права для заключения договора внешнеэкономической сделки.
- 5) Дайте определение контракта международной купли—продажи.
- 6) Что является отличительной особенностью внешнеэкономической сделки?
- 7) Назовите виды договоров во внешнеэкономической деятельности.
- 8) Что такое условия международного контракта?
- 9) Охарактеризуйте типовую структуру международного контракта
- 10) Что такое справочник ИНКОТЕРМС?
- 11) Что такое базис поставки?
- 12) На сколько групп разбиты термины ИНКОТЕРМС?

13) В какой зависимости находятся фактурная стоимость товара и базис поставки?

14) Какие обстоятельства влияют на выбор финансовых условий контракта?

15) Что включают финансовые условия контракта?

16) Что определяют условия расчетов?

17) Какие виды документов сопровождают перемещение товаров по контракту?

18) Какие виды документов используются в качестве договоров перевозки в зависимости от вида транспорта?

19) Какие документы входят в группу таможенных документов?

4.3 Рекомендуемые источники по теме: [1]; [2]; [5]; [7–11]; [13]; [19]; [20]; [25]; [28].

Тема 5. Обеспечение экономической безопасности при осуществлении внешнеэкономической деятельности

Форма проведения занятия – практическое занятие.

Цель занятия: формирование навыков использования различных методов минимизации рисков при осуществлении ВЭД.

Вопросы для подготовки к практическому занятию:

1. Классификация рисков внешнеэкономической деятельности.
2. Риски внешнеэкономической деятельности с точки зрения процессного подхода.
3. Порядок анализа и работы с рисками при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

4. Методы минимизации рисков при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

5. Контракт как способ минимизации рисков.

5.1 Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Практическое задание № 1. Российский экспортер продал оборудование на сумму 1 млн. долларов с отсрочкой платежа шесть месяцев. Чтобы избежать потерь от возможного снижения курса доллара, экспортер покупает опцион на продажу этой валюты по курсу 75 руб. за доллар сроком на шесть месяцев. Премия по опциону 3 %. Рассчитайте выгоду экспортера от покупки опциона при снижении курса доллара до 70 руб. за доллар.

Для выполнения указанного задания необходимо изучить материал, изложенный в теме № 5 раздела 1.

Доход от опциона можно определить, как разницу между стоимостью валюты по курсу спот и курсом опциона минус премия, уплаченная при заключении контракта:

$$I_c = (P_s - P_o) \cdot n - D_n,$$

где I_c – доход от опциона на покупку; P_s – курс – спот на момент выполнения контракта; P_o – опционный курс на покупку валюты; n – количество валюты; D_n – цена (премия) опциона.

Более подробно материал с примерами решения аналогичных задач изложен в источниках [1]; [5].

Практическое задание № 2. Производитель меди хочет обезопасить себя от снижения цены на рынке к тому времени, когда товар у него будет в наличии. Он заключил форвардный контракт на реальный товар, в котором цена за поставленный товар будет определяться на дату поставки через три месяца (цена с последующей фиксацией). Цена трехмесячного фьючерсного контракта на дату заключения контракта 1 марта составляет 4000 долл. за тонну, и она устраивает

продавца. Через три месяца цена 1 т меди упала до 3500 долл. Определите, как повлияла покупка фьючерсного контракта на прибыль продавца меди.

Для выполнения указанного задания необходимо изучить материал, изложенный в теме № 5 раздела 1.

Для решения задачи необходимо:

– установить размер прибыли (убытка) экспортера от продажи меди через 3 месяца в результате изменения цены;

– установить доход (убыток) от покупки фьючерсного контракта как разность между стоимостью покупки и стоимостью продажи через три месяца по новой цене;

– сделать вывод о влиянии покупки фьючерса на снижение возможных потерь.

Более подробно материал с примерами решения аналогичных задач изложен в источниках [1], [5].

5.2 Методические материалы к занятию

В ходе подготовки к практическому занятию студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ. Для проверки усвоения материала необходимо ответить на приведенные ниже вопросы.

Вопросы для самоконтроля:

- 1) Какие риски внешнеэкономических операций Вам известны?
- 2) Какие виды рисков посредников Вам известны?
- 3) На каких этапах внешнеэкономической деятельности могут возникнуть риски с точки зрения процессного подхода?
- 4) На какие группы можно разделить риски внешнеэкономической деятельности с точки зрения воздействия на них?
- 5) В чем суть поглощаемых рисков?

- 6) Какие расходы позволяет сократить грамотно составленный контракт?
- 7) Какие методические принципы необходимо учесть при составлении контракта?
- 8) Какие виды рисков можно учесть при составлении контрактов?
- 9) Какие условия можно включить в контракт для сокращения валютных рисков?
- 10) Как распределены формы расчета с точки зрения рисков экспортера и импортера?
- 11) Какой момент необходимо учесть в международном контракте, не оговоренный базисными условиями поставки?

5.3 Рекомендуемые источники по теме: [1–10].

3 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ

3.1 Общие сведения, выбор варианта и исходных данных

В соответствии с рабочей программой дисциплины «Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности» студенты заочной формы обучения выполняют контрольную работу. Контрольная работа является одним из способов оценки результатов освоения дисциплины и направлена на самостоятельное решение конкретной задачи, сформулированной в задании на её выполнение.

Контрольная работа состоит из следующих разделов:

- 1) реферативный обзор;
- 2) теоретический вопрос;
- 3) практическое задание.

Тему для реферативного обзора студент выбирает самостоятельно в соответствии с методическими указаниями, приведенными в пункте 3.1.

Таблица 2 – Выбор заданий для выполнения контрольной работы

Предпоследняя цифра шифра	Последняя цифра шифра									
	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9
0 или 1	1, 2	20, 1	36, 2	46, 5	15, 6	6, 8	25, 2	42, 1	48, 8	49, 1
2 или 3	11, 2	2, 3	21, 8	37, 3	32, 4	16, 7	7, 2	26, 7	43, 2	50, 2
4 или 5	29, 3	12, 1	3, 4	22, 7	38, 4	33, 3	17, 6	8, 3	27, 1	44, 3
6 или 7	40, 6	30, 4	13, 8	4, 5	23, 6	39, 5	34, 4	18, 8	9, 4	28, 7
8 или 9	45, 8	41, 7	31, 5	14, 7	5, 6	24, 5	47, 7	35, 5	19, 6	10, 8

Выбор теоретического вопроса и практического задания осуществляется из таблицы 2 по последней и предпоследней цифрам зачетной книжки. В группе номеров для выполнения контрольной работы первым стоит номер теоретического вопроса, вторым – номер практического задания из раздела 3.2.

3.2 Методические указания по выбору и выполнению реферативного обзора

Для реферирования студент выбирает любую понравившуюся статью из журнала Российский внешнеэкономический вестник. Статья может быть выбрана из любого номера журнала за текущий год. Журнал можно найти в библиотеке в печатном формате, также доступна электронная версия. Режим доступа: <http://rfej.ru>.

Реферативный обзор – это краткое изложение статьи и оценка ее выводов, объемом 1–2 страницы. Цель обзора – кратко донести до читателя суть статьи и побудить к более детальному ее изучению. В обзоре приводятся данные, полученные автором в ходе исследования, а также дается оценка указанных данных. В обзоре не приводятся дополнительные данные.

В обязательном порядке реферативный обзор должен содержать сведения об авторе, дате публикации работы, источнике опубликования.

Примерная структура обзора:

- основные выводы и результаты исследования;
- положительные, сильные стороны работы;
- пробелы и противоречия (если имеются).

Реферирование научной статьи характеризуется краткостью изложения, компрессией фактов, освещенных в статье.

3.3 Теоретические вопросы и практические задания для выполнения контрольной работы

Таблица 3 – Темы для написания теоретического вопроса

№ темы	Наименование темы теоретического вопроса
1	Организационно-правовые формы зарубежных контрагентов
2	Проблемы российского предпринимателя при развитии внешнеэкономической деятельности
3	Основные риски российского оптовика, занятого импортом продовольственных товаров
4	Маркетинговые исследования при организации импорта, экспорта
5	Способы страхования валютной выручки в России

№ темы	Наименование темы теоретического вопроса
6	Влияние торговых войн на участников внешнеэкономической деятельности (на примере торговой войны между США и Китаем)
7	Возможности и способы привлечения иностранного капитала в российские венчурные проекты в области высоких технологий
8	Влияние продуктового эмбарго, введенного Россией в 2014 году в ответ на антироссийские санкции
9	Методика изучения зарубежных контрагентов
10	Влияние политических рисков на реализацию крупных внешнеэкономических проектов (на одном из примеров реализации проекта Северный поток/Южный поток/Голубой поток)
11	Сравнительные характеристики основных форм и средств международных расчетов
12	Процедура подготовки и проведения экспортной, импортной сделки (товар и покупатель по выбору студента)
13	Валютный контроль и валютное регулирование экспортных, импортных операций в Российской Федерации
14	Торговые обычаи и их значение в международной торговле
15	Коммерческие условия внешнеторгового контракта купли-продажи
16	Международная встречная торговля и ее возможности для российских предприятий
17	Альтернативы российских предприятий при выборе посредников в международной торговле
18	Международные агентские, дистрибьюторские соглашения
19	Основные финансовые потоки при расчетах в форме кредита
20	Организация и деятельность международных товарных бирж, аукционов
21	Выбор валюты цены, валюты платежа и валютных оговорок как средства снижения рисков во внешнеторговых операциях
22	Международные выставки и ярмарки как средство развития внешнеэкономической деятельности российского предприятия
23	Организация гарантийного и послегарантийного обслуживания потребительских товаров длительного пользования как необходимое условие завоевания доли рынка
24	Значение и основные тенденции развития международного инжиниринга
25	Возможности и проблемы продажи российских научно-технических знаний на внешнем рынке
26	Процедура анализа основных условий договоров на консультативный инжиниринг
27	Организационные формы и выбор стратегии российских компаний, занятых международным туризмом
28	Финансирование экспортно-импортных операций
29	Страхование в экспортно-импортных операциях
30	Значение и формы контактов с торгово-промышленными палатами для развития внешнеэкономической деятельности предприятия (на примере г. Калининград)
31	Оперативный лизинг (предмет лизинга и страна зарубежного партнера по выбору студента)
32	Программа подготовки и проведения коммерческих переговоров (предмет переговоров и задачи переговоров по выбору студента)
33	Протокольные вопросы делового общения
34	Процедура организации и программа зарубежной командировки (задачи, состав делегации, страна, бюджет — по выбору студента)
35	Влияние международных санкций на деятельность участников внешнеэкономической деятельности
36	Источники и достоверность коммерческой информации

№ темы	Наименование темы теоретического вопроса
37	Конфиденциальность во внешнеэкономических сделках: контрактные и оперативные меры ее обеспечения
38	Методы оценки эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия
39	Документарный аккредитив во внешнеторговых сделках
40	Международная торговля лицензиями
41	Международные соглашения о франчайзинге или международные договоры консигнации (предмет соглашения — по выбору студента)
42	Договоры комиссии и поручения во внешней торговле (преимущества, недостатки, риски)
43	Международные торговые дома (опыт зарубежных стран и его значение для современной России)
44	Процедура анализа оферты (товар — по выбору студента)
45	Международные торги
46	Способы повышения эффективности импорта за счет оптимизации транспортных операций
47	Международный коммерческий арбитраж
48	Особенности международных договоров на поставку комплектного оборудования
49	Международные компенсационные сделки: значение и классификация
50	Организация конъюнктурно-ценовой работы на предприятии

Задание № 1. Опишите схему следующей экспортной сделки и сформируйте рекомендации по минимизации возможных рисков. Российское предприятие-экспортер продало на условиях FCA Ярославль скоропортящуюся продукцию контрактной стоимостью 100 000 долл. США в Болгарию. Доставка осуществлялась ж/д транспортом. Условие оплаты – инкассо. Платеж должен быть осуществлен в российских рублях по курсу ЦБ РФ на дату осуществления платежа. Продукция была готова к отправке 15 января. Ее производственная себестоимость 2 000 000 руб. В течение месяца предприятием были закуплены материалы и комплектующие для изготовления всей продукции на сумму 15 000 000 руб. Расходы на амортизацию холодильного оборудования на время совершения таможенных операций составили 100 000 руб. 19 января покупателю были выставлены счет-фактура и инкассовое поручение на оплату. 20 января были совершены таможенные операции в отношении продукции, и она была отправлена в Болгарию. Оплата покупателем была произведена по факту получения документов – 23 января. Экспортная выручка была получена экспортером 26 января на расчетный счет. Данная продукция по

законодательству ЕАЭС не облагается экспортными таможенными пошлинами. Всего за месяц предприятие реализовало продукции на сумму 20 000 000 руб.

Задание № 2. Опишите схему следующей экспортной сделки и сформируйте рекомендации по минимизации возможных рисков. Российское предприятие-экспортер продало на условиях СІР Ташкент оборудование, срок изготовления которого составляет 9 месяцев, контрактной стоимостью 1 000 000 евро в Узбекистан. Доставка осуществлялась автотранспортом. Условие оплаты – 100 % авансовый платеж. Вся сумма авансового платежа поступила экспортеру 20 марта. 22 марта после идентификации 75 % поступившей суммы экспортер продал на внутреннем валютном рынке за рубли, а оставшаяся сумма была зачислена на текущий валютный счет. Согласно выписке из банка, рублевый эквивалент выручки был зачислен на расчетный счет экспортера 25 марта по курсу покупки ___ рублей за 1 евро. Комиссионный сбор банка за валютнообменные операции составляет 0,1 % от суммы продажи/покупки. Этот сбор был начислен и списан с расчетного счета экспортера 25 марта. Оборудование было готово к отправке 1 декабря. Его производственная себестоимость 30 000 000 руб. В течение года предприятием были закуплены материалы, комплектующие, детали, узлы на сумму 100 000 000 руб. Страховая компания оформила страховой полис на данный груз в размере 5 % от контрактной стоимости. Счет от страховой компании был получен организацией 3 декабря. 5 декабря страховые услуги были оплачены. 5 декабря покупателю были выставлены счет-фактура и другие товаросопроводительные документы. 6 декабря на счет таможенного органа были переведены необходимые платежи и совершены таможенные операции в отношении оборудования, после чего оно было отправлено в Узбекистан. 15 декабря оборудование было доставлено в пункт назначения. Выгружено на таможенный склад и принято покупателем. Транспортные расходы по доставке оборудования составили 3 000 евро. Счет за транспортные услуги был получен продавцом 15 декабря. 20 декабря он был оплачен. Данная продукция по

законодательству ЕАЭС облагается экспортными таможенными пошлинами по ставке 2 % от таможенной стоимости. Всего за год предприятие реализовало продукцию на сумму 200 000 000 руб.

Задание № 3. Опишите схему следующей экспортной сделки и сформируйте рекомендации по минимизации возможных рисков. Российское предприятие-экспортер продало на условиях FOB Санкт-Петербург запасные части контрактной стоимостью 20 000 ф. ст. в Великобританию. Доставка до порта осуществлялась автотранспортом с дальнейшей перевалкой на морское судно. Условие оплаты – безотзывной подтвержденный аккредитив сроком 90 рабочих (банковских) дней. Запасные части были готовы к отправке 5 мая. Их производственная себестоимость 750 000 руб. В апреле предприятием были закуплены материалы и узлы на сумму 2 000 000 руб. Расходы по упаковке запасных частей на складе готовой продукции составили 10 000 руб. 6 мая покупателю и его банку были выставлены и высланы счет-фактура и другие товаросопроводительные документы. 7 мая были совершены таможенные операции в отношении запасных частей, и они были отправлены в Санкт-Петербург. 8 мая запасные части были доставлены в порт Санкт-Петербург. 11 мая они были загружены на морское судно. 12 мая экспедитор выставил счет продавцу за следующие услуги: транспортные расходы по доставке запасных частей до Санкт-Петербурга – 30 000 руб., услуги по хранению груза на СВХ в порту – 8 000 руб., услуги по перевалке груза на борт судна – 5 000 руб. 13 мая счет экспедитора был оплачен. 16 мая было получено сообщение из банка о раскрытии аккредитива. 19 мая валютная выручка поступила на транзитный валютный счет экспортера и в этот же день после идентификации она была зачислена на текущий валютный счет. Данные запасные части по законодательству ЕАЭС не облагаются экспортными таможенными пошлинами. Всего за апрель и май предприятие реализовало продукции на сумму 2 500 000 руб.

Задание № 4. Опишите схему следующей экспортной сделки и сформируйте рекомендации по минимизации возможных рисков. Российское предприятие-экспортер продало на условиях DAF ст. Зерново-экс. товары контрактной стоимостью 40 000 евро на Украину. Доставка до покупателя осуществлялась ж/д транспортом. Условие оплаты – 100 % авансовый платеж. Вся сумма авансового платежа поступила на транзитный валютный счет экспортера 9 сентября. В тот же день товары были готовы к отправке. 10 сентября после идентификации вся сумма валютной выручки была зачислена на текущий валютный счет экспортера. Производственная себестоимость товаров составила 800 000 руб. В течение месяца этим предприятием были закуплены материалы для производства продукции на сумму 2 000 000 руб. Транспортные расходы по доставке товаров ж/д транспортом до границы с Украиной составили 1 200 евро. Счет от ОАО «РЖД» за транспортные услуги был получен 11 сентября. 12 сентября он был оплачен. 16 сентября иностранному покупателю были выставлены счет-фактура и другие товаросопроводительные документы. 17 сентября были совершены таможенные операции в отношении товаров, и они были отправлены на Украину. 19 сентября вагон с товарами прошел таможенный переход между Россией и Украиной на ст. Зерново-экс. Данные товары по законодательству ЕАЭС не облагаются экспортными таможенными пошлинами. Всего за сентябрь предприятие-экспортер реализовало продукции на сумму 2 500 000 руб.

Задание № 5. Опишите схему следующей импортной сделки и сформируйте рекомендации по минимизации возможных рисков. Российский импортер приобрел оборудование по цене 100 000 долл. США на условиях FCA Кишинев. Условие оплаты – 100 % авансовый платеж. 5 февраля импортером был произведен авансовый платеж согласно контрактным условиям в российских рублях по курсу ЦБ РФ на дату перечисления. 10 февраля оборудование было отгружено из Кишинева (Молдова). Транспортные расходы автотранспортной компании составили: за рубежом 1 000 долл. США, по

территории России 15 000 руб. (в тариф транспортной компании входит также страховой взнос). 11 февраля за эти услуги транспортная компания выставила счета российскому импортеру. 12 февраля эти счета были оплачены. 13 февраля оборудование было доставлено в Ярославль. В этот же день импортером были совершены таможенные операции в отношении оборудования, уплачены таможенные платежи, и оно было принято на баланс российского импортера. 21 февраля оно было смонтировано без дополнительных затрат. По законодательству ЕАЭС данное оборудование при ввозе облагается импортной таможенной пошлиной по ставке 20 % от таможенной стоимости.

Задание № 6. Опишите схему следующей экспортной сделки и сформируйте рекомендации по минимизации возможных рисков. Российское предприятие-посредник продало на экспорт на условиях CIF Карачи товары контрактной стоимостью 50 000 долл. США в Пакистан. Доставка осуществлялась мультимодальным способом: до Санкт-Петербурга – автотранспортом, далее на морском судне. Условие оплаты – коммерческий кредит на 90 дней с выпиской тратты с процентной ставкой 12 % годовых от контрактной стоимости. Товары были готовы к отправке 10 июля. Их покупная стоимость у производителя 1 100 000 руб. В течение июля предприятием были закуплены товары для перепродажи на сумму 30 000 000 руб. Страховая компания оформила страховку на данный груз со страховым взносом в размере 5 % от контрактной стоимости. Счет от страховой компании был получен организацией 10 июля. 11 июля страховые услуги были оплачены. В этот же день покупателю были выставлены счет-фактура, товаросопроводительные документы, а также выписана тратта. 12 июля на счет таможи для оплаты таможенного сбора и пошлины были переведены необходимые средства и совершены таможенные операции в отношении товаров. В этот же день они были отправлены в порт Санкт-Петербург. 15 июля покупателем был акцептован вексель. 20 июля товары были доставлены в порт Санкт-Петербурга. 25 июля они были загружены на морское судно. 10 сентября товары были доставлены в порт

Карачи и выгружены. 26 июля экспедитор выставил счет в российских рублях за следующие услуги: транспортные расходы по доставке товаров до Санкт-Петербурга – 30 000 руб., услуги по хранению товаров на складе временного хранения (СВХ) в порту – 10 000 руб., услуги по их перевалке на борт судна – 5 000 руб. 27 июля счет экспедитор был оплачен. 11 сентября экспедитор выставил счет в долларах США на услуги по доставке товаров от Санкт-Петербурга до Карачи – 3 000. 12 сентября счет экспедитора был оплачен. 11 октября покупателем была перечислена задолженность вместе с процентами по векселю. 14 октября валютная выручка поступила на транзитный валютный счет экспортера. 15 октября после идентификации 50 % поступившей суммы было продано за рубли на внутреннем валютном рынке, а оставшаяся сумма зачислена на текущий валютный счет экспортера. Согласно выписке из банка, рублевый эквивалент выручки был зачислен на расчетный счет экспортер 18 октября по курсу покупки ___ рублей за 1 долл. США. Комиссионный сбор банка за валютнообменные операции составил 0,1 % от суммы продажи/покупки. Этот сбор был начислен и списан с расчетного счета экспортера 18 октября. Данная продукция по законодательству ЕАЭС облагается экспортными таможенными пошлинами по ставке 5 % от таможенной стоимости. Всего за год предприятие реализовало продукции на 50 000 000 руб.

Задание № 7. Опишите схему следующей импортной сделки и сформируйте рекомендации по минимизации возможных рисков. Российская организация приобрела товары по цене 50 000 евро на условиях DAF Наушки из Китая. Условие оплаты – коммерческий кредит с выпиской переводного векселя сроком на 90 дней с даты поставки по ставке 15 % годовых. Транспортные расходы ОАО «РЖД» по территории России составили 100 000 руб. (в тариф ОАО «РЖД» входит также страховой взнос). 1 апреля за эти услуги ОАО «РЖД» выставило счет импортеру. 2 апреля этот счет был оплачен. 3 апреля товары были отгружены из Харбина (Китай). 10 апреля импортером был акцептован выставленный вексель китайского партнера. 11 апреля товары пересекли

российско-китайскую границу. 24 апреля товары были доставлены в Ярославль. В этот же день были совершены таможенные операции в отношении товара и произведены необходимые таможенные платежи. 25 апреля товары были приняты на баланс предприятия. 1 июля задолженность российского импортера перед китайским контрагентом была погашена. По законодательству ЕАЭС данные товары при ввозе облагаются импортной таможенной пошлиной по ставке 20 % от таможенной стоимости.

Задание № 8. Опишите схему следующей импортной сделки и сформируйте рекомендации по минимизации возможных рисков. Российский импортер приобрел материалы по цене 20 000 ф. ст. на условиях CIF Морской порт Санкт-Петербург, СВХ «Петролеспорт» без оплаты перевалки. Условие оплаты – безотзывной подтвержденный аккредитив. Для осуществления закупки импортер подал заявку 1 июня через уполномоченный банк на покупку валюты на внутреннем валютном рынке в размере 20 000 ф. ст. за счет продажи ___ рублей за английский фунт стерлингов. 3 июня соответствующая сумма в валюте была зачислена на текущий валютный счет импортера. Комиссионный сбор банка за валютнообменные операции составил 0,1 % от суммы продажи/покупки. Этот сбор был начислен и списан с расчетного счета импортера 3 июня. 5 июня российской стороной был открыт аккредитив в соответствующем банке согласно контрактным условиям. В этот же день был начислен и списан с расчетного счета импортера комиссионный сбор банка за открытие аккредитива в размере 500 долл. США в российских рублях по курсу ЦБ РФ на дату открытия. 7 июня материалы были отгружены с завода-изготовителя в Великобритании. 10 июня банком импортера были получены отгрузочные документы, и в этот же день аккредитив был раскрыт и денежные средства были отправлены экспортеру. 13 июня от экспортера было получено подтверждение о зачислении денежных средств на его счет. 15 июня материалы были доставлены в морской порт Санкт-Петербург и помещены на СВХ. Расходы экспедитора составили: за перевалку груза 5 000 руб., за хранение – 6 000 руб., за доставку до места назначения –

10 000 руб. 15 июня в соответствии с контрактными условиями экспедитор выставил счет российскому импортеру. 16 июня этот счет был оплачен импортером. 18 июня материалы были отгружены из порта. 21 июня материалы были доставлены в Ярославль. В этот же день импортером были совершены таможенные операции в отношении товара и уплачены необходимые таможенные платежи, материалы приняты на баланс российского импортера. По законодательству ЕАЭС данные материалы облагаются таможенной пошлиной по ставке 5 % от таможенной стоимости.

Рекомендуемые источники информации [1–3, 7, 8, 10, 14, 28].

3.4. Методические указания по выполнению теоретического и практического задания

Для выполнения задания по теоретическому вопросу рекомендуется воспользоваться источниками информации, приведенными в разделе «список рекомендуемых источников». Кроме того, большое количество актуальной информации можно получить из научных статей, которые можно изучить, в том числе, в научных электронных библиотеках открытого доступа. Режим доступа: <http://elibrary.ru>, <http://cyberleninka.ru>. Справочные, информационные и аналитические сведения можно получить на официальных сайтах государственных учреждений и организаций, таких как Всемирная торговая организация, Организация объединенных наций, Евразийский экономический союз, Министерство экономического развития Российской Федерации, Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации, Торгово-промышленная палата Российской Федерации, и др.

Практическое задание заключается в формировании схемы внешнеторговой сделки на основе информации, содержащейся в задании, идентификации возможных рисков при реализации сделки и формировании предложений по их нейтрализации/минимизации. Типовая структура раздела 3.

«Рекомендации по обеспечению безопасности внешнеэкономической сделки»
 контрольной работы:

На первом этапе составляется схема осуществления экспортной сделки. Для этого выделяются этапы совершения сделки и участники процесса реализации внешнеэкономической деятельности.

На втором этапе выявляются риски, которые могут возникнуть при осуществлении рассматриваемой внешнеэкономической сделки. Результат анализа рисков может быть представлен в виде таблицы 4.

Таблица 4 – Риски реализации внешнеэкономических операций

Вид участника ВЭД	Процесс	Риск	Последствия

На втором этапе осуществляется анализ рисков по степени их вероятности, группировка и предложения по снижению их последствий. Данная работа осуществляется в несколько этапов (рисунок 1).

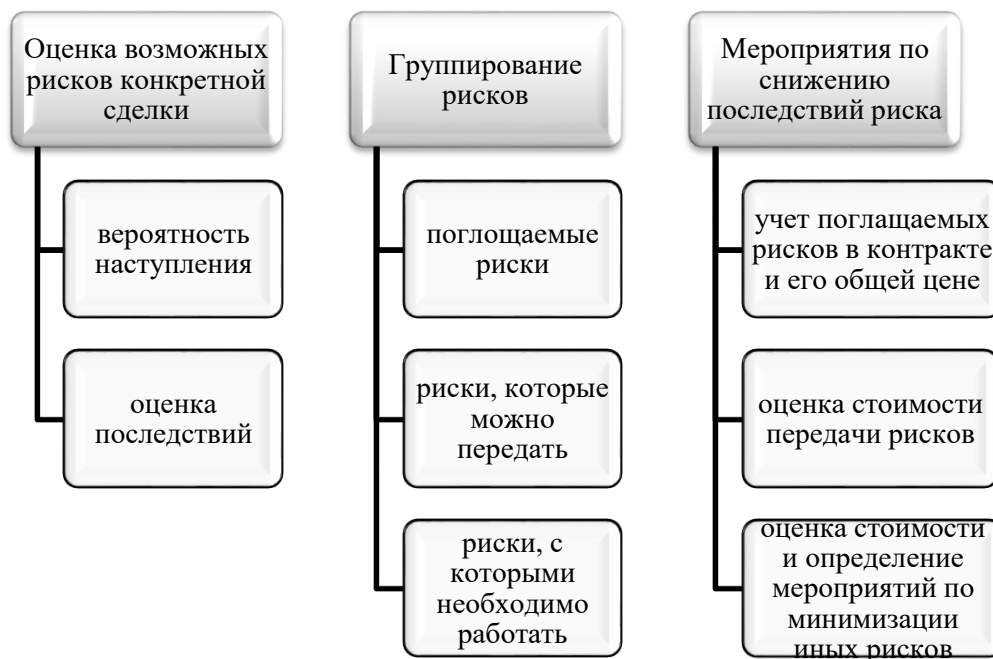


Рисунок 1 – Этапы управления рисками при осуществлении внешнеэкономической сделки

По результатам проделанной работы необходимо составить план мероприятий по обеспечению безопасности внешнеэкономической сделки и произвести расчет стоимости предложенных мероприятий, результаты которого необходимо занести в таблицу 5.

Таблица 5 – Стоимость мер по минимизации/нейтрализации рисков внешнеэкономической сделки

№ п/п	Риск	Возможные потери (ущерб) в случае реализации риска, руб.	Способы реагирования на риск	Стоимость мероприятий по реагированию на риск, руб.
1				
2				
...				
Итого:				

3.5 Критерии оценки контрольной работы

Результаты контрольной работы позволяют оценить успешность освоения студентами соответствующих тем дисциплины. Оценка контрольной работы («зачтено», «не зачтено») определяется качеством ее выполнения и зависит от уровня усвоения и изложения студентом теоретического вопроса, наличия и сущности ошибок, допущенных студентом, а также качества и правильности выполнения практических заданий.

Оценка «зачтено» ставится, если использован современный теоретический материал, законодательные нормативные правовые акты и статистические данные, полно и всесторонне освещаются вопросы теоретического материала, делается самостоятельный анализ собранного материала, дается аргументированная критика, делаются самостоятельные выводы, а также правильно выполняются практические задания;

Оценка «не зачтено» ставится в случае, если использован устаревший теоретический, нормативный материал и статистические данные, вопросы теоретического задания раскрыты не в полной мере, в практических заданиях допущены грубые ошибки, произведены неправильные расчеты.

Для сдачи экзамена студентам необходимо освоить учебный материал по дисциплине в соответствии со структурой, приведенной в настоящих методических рекомендациях. На экзамене студент, опираясь на изученный материал, должен уметь отвечать на контрольные вопросы по дисциплине, приведенные ниже.

4 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПОДГОТОВКЕ И СДАЧЕ ЭКЗАМЕНА

Промежуточная аттестация по дисциплине проводится в форме экзамена.

К экзамену допускаются студенты:

- положительно аттестованные по результатам тестирования в семестре;
- получившие положительную оценку по результатам выполнения практических заданий.

По усмотрению преподавателя экзамен может проводиться как в устной форме по выбранному случайным образом билету, так и в письменной форме в виде теста.

Критерии оценивания по результатам экзамена:

Оценка «отлично». Ответы на поставленные вопросы в билете излагаются логично, последовательно и не требуют дополнительных пояснений. Полно раскрываются причинно-следственные связи между государственными, политическими и экономическими явлениями и событиями. Делаются обоснованные выводы. Демонстрируются глубокие знания базовых нормативно-правовых актов. Соблюдаются нормы литературной речи. Широко используются новейшие информационные технологии в работе и докладе.

Оценка «хорошо». Ответы на поставленные вопросы излагаются систематизировано и последовательно. Базовые нормативно-правовые акты используются, но в недостаточном объеме. Материал излагается уверенно. Раскрыты причинно-следственные связи между государственными,

политическими и экономическими явлениями и событиями. Демонстрируется умение анализировать материал, однако не все выводы носят аргументированный и доказательный характер. Соблюдаются нормы литературной речи. Используются новейшие информационные технологии в работе и докладе.

Оценка «удовлетворительно». Допускаются нарушения в последовательности изложения. Имеются упоминания об отдельных базовых нормативно-правовых актах. Неполно раскрываются причинно-следственные связи между государственными, политическими и экономическими явлениями и событиями. Демонстрируются поверхностные знания вопроса, а имеющиеся практические навыки с трудом позволяют решать конкретные задачи. Имеются затруднения с выводами. Допускаются нарушения норм литературной речи. Отмечается слабое владение новейшими информационными технологиями.

Оценка «неудовлетворительно». Материал излагается непоследовательно, сбивчиво, не представляет определенной системы знаний по дисциплине. Не раскрываются причинно-следственные связи между государственными, политическими и экономическими явлениями и событиями. Не проводится анализ. Выводы отсутствуют. Имеются заметные нарушения норм литературной речи.

4.2 Вопросы для подготовки к экзамену

1. Национальная безопасность и её составляющие.
2. Экономическая безопасность государства как важнейшая составляющая национальной безопасности.
3. Безопасность внешнеэкономической деятельности как составляющая экономической безопасности страны.
4. Структура безопасности внешнеэкономической деятельности страны.
5. Объекты и субъекты экономической безопасности.
6. Анализ состояния национальной безопасности государства в сфере ВЭД: зоны риска, вызовы, угрозы и опасности.

7. Риск и обеспечение безопасности при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
8. Специфика рисков в сфере внешнеэкономической деятельности.
9. Нормативная регуляция как фактор обеспечения безопасности во внешнеэкономической деятельности.
10. Возможности снижения рисков и управления системой обеспечения безопасности во внешнеэкономической деятельности.
11. Угрозы коммерческой безопасности предприятия во внешнеэкономической деятельности.
12. Проверка надёжности партнёров по международному бизнесу.
13. Органы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
14. Нормативно-правовые акты, регулирующие внешнеэкономическую деятельность.
15. Роль таможенных органов в обеспечении экономической безопасности.
16. Членство России в международных организациях и его роль для регулирования внешнеэкономической деятельности.
17. Способы и методы выхода на внешние рынки.
18. Методы торговли. Использование услуг посредников при выходе на внешние рынки.
19. Внешнеэкономический контракт, его сущность и содержание.
20. Внешнеэкономический контракт как метод минимизации рисков и угроз экономической безопасности предприятия.
21. Инкотермс – базисные условия поставки.
22. Организационно-правовые формы предприятий.
23. Валютно-финансовые условия расчетов и мультивалютные оговорки.
24. Международная перевозка грузов. Выбор партнеров.
25. Страхование при международной перевозке грузов.
26. Инфраструктура мировых рынков.

27. Использование инфраструктуры мирового рынка для минимизации рисков при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
28. Формы и виды внешнеэкономической деятельности.
29. Анализ внешнеэкономической деятельности предприятия.
30. Сбор информации о потенциальном контрагенте.
31. Виды внешнеторговых контрактов.
32. Риски внешнеэкономической деятельности.
33. Мероприятия по минимизации рисков внешнеэкономической деятельности.
34. Стратегические нормативно-правовые документы Российской Федерации как источник анализа вызовов и угроз при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
35. Тарифное регулирование внешнеторговой деятельности и его последствия для общества.
36. Нетарифное регулирование внешней торговли как способ протекционизма.
37. Организация выхода на внешний рынок, факторы, оказывающие влияние на выбор страны.
38. Документы, сопровождающие международную перевозку грузов.
39. Анализ рисков внешнеэкономической деятельности: процессный подход.
40. Анализ рисков внешнеэкономической деятельности: системный подход.
41. Риски посредников во внешнеэкономической деятельности.
42. Законодательство в области международной договорной деятельности.
43. Схема осуществления внешнеторговой сделки.
44. Роль организационно-правовой формы фирм при выборе контрагента.
45. Подготовка и проведение международных переговоров. Документы, предваряющие контракт.

46. Содержание международного контракта.
47. Оферта, концепт, контроферта.
48. Минимизация рисков при составлении международного договора.
49. Оплата услуг посредников.
50. Исследование потенциального рынка.

5 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Освоение дисциплины «Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности» студентами осуществляется в ходе посещения лекционных и практических занятий под руководством преподавателя. Вместе с тем, большая часть освоения дисциплины согласно рабочей программе дисциплины осуществляется студентами самостоятельно. Поэтому самостоятельная работа студента является ключевой составляющей учебного процесса, которая определяет формирование навыков, умений и знаний, приемов познавательной деятельности и обеспечивает интерес к творческой работе.

Целью самостоятельной работы является освоение студентами фундаментальных знаний, практических навыков. Самостоятельная работа должна способствовать развитию ответственности и организованности, а также творческого подхода к решению нестандартных задач.

Самостоятельная работа студентов предполагает разнообразные виды индивидуальной и коллективной деятельности студентов, осуществляемой под руководством, но без непосредственного участия преподавателя в специально отведенное для этого аудиторное и внеаудиторное время.

Методологической основой самостоятельной работы студентов является деятельностный подход, когда цели обучения ориентированы на формирование умений решать не только типовые, но и нетиповые задачи, когда студент должен

проявить творческую активность, инициативу, знания, умения и навыки, полученные при изучении дисциплины.

В процессе освоения дисциплины применяются следующие формы самостоятельной работы студентов:

- конспектирование;
- реферирование литературы;
- аннотирование книг, статей;
- выполнение заданий поисково-исследовательского характера;
- углубленный анализ научно-методической литературы;
- работа с лекционным материалом: проработка конспекта лекций, дополнение конспекта материалами из рекомендованной литературы;
- изучение правовых нормативно-законодательных актов.

Студенту при выполнении самостоятельной работы необходимо:

1. Внимательно изучить материалы, характеризующие тему исследуемого вопроса для этого необходимо:

- составить подборку литературы в библиотеке, в том числе электронной библиотечной системе, доступ к которой имеется у студентов ИНОТЭКУ, а также иных общедоступных источников учебной литературы

- составить подборку периодических изданий по тематике, отвечающих современной ситуации, такими источниками могут стать статьи. Размещенные в общедоступных электронных системах <https://cyberleninka.ru/>, <https://www.elibrary.ru/>;

- при аналитической работе востребованными могут оказаться публикации Росстата, Минфина, Центробанка, различных аналитических и исследовательских организаций по статистической и текущей ситуации в экономике страны, региона, отрасли, предприятия;

- справочная литература – энциклопедии, словари, тематические, терминологические справочники, раскрывающие категориально-понятийный аппарат.

2. Во время изучения подобранных источников необходимо тщательно прорабатывать вопросы по структуре темы, обращаться к справочникам и энциклопедиям для уточнения сущности и содержания категорий, изложенных в материале. При изучении материала необходимо составлять конспект с широким использованием схем для более полного и логически последовательного усвоения материала.

3. Изученный теоретический материал необходимо связывать с практикой, с имеющимся у студента жизненным опытом, такой подход позволяет развить навыки использования знаний в качестве инструмента для анализа экономических и социальных проблем.

4. При самостоятельном изучении материала и повторении пройденного полезно осуществлять обмен знаниями с одногруппниками, формировать научные дискуссии, что позволит развить навыки составления аргументации, логического построения массива научно-практического знания.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

Основная учебная литература:

1. Лукьянова, М. Т. Внешнеэкономическая деятельность организаций АПК: учеб. пособие / М. Т. Лукьянова, Р. У. Гусманов; Башкирский государственный аграрный университет. – 3-е изд. – Москва: Дашков и К°, 2022. – 308 с. (ЭБС «Университетская библиотека онлайн»).
2. Левкин, Г. Г. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учеб. пособие / Г. Г. Левкин, О. Н. Коновалова, О. И. Коваль. – Москва: Директ-Медиа, 2022. – 181 с. (ЭБС «Университетская библиотека онлайн»).

Дополнительная учебная литература:

3. Блау, С. Л. Страхование внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие для бакалавров / С. Л. Блау, Ю. А. Романова. – Москва: Дашков и Ко, 2022. – 174 с. (ЭБС «Университетская библиотека онлайн»).
4. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник / под ред. Е. П. Темнышовой [и др.]. – Москва: ИНФРА-М, 2019. – 297 с.
5. Ильина, О. Б. Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей: учеб. пособие для студ. специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность» / О. Б. Ильина. – Калининград: Изд-во ФГБОУ ВО «КГТУ», 2023. – 133 с.
6. Экономическая безопасность: учебник / В. Б. Мантусов, Н. Д. Эриашвили, Е. И. Кузнецова [и др.]; под ред. В. Б. Мантусова, Н. Д. Эриашвили; Российская таможенная академия. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юнити-Дана, 2021. – 433 с. (ЭБС «Университетская библиотека онлайн»).
7. Экономическая безопасность России: общий курс: учебник / под ред. В. К. Сенчагова; Институт экономики Российской академии наук, Центр финансово-банковских исследований, Российская Академия Естественных

Наук. – 6-е изд. – Москва: Лаборатория знаний, 2020. – 818 с. (ЭБС «Университетская библиотека онлайн»).

8. Методическое пособие для экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства ХМАО / И. А. Лиман, Е. А. Карагулян / Югры: «Организация внешнеэкономической деятельности предприятий малого и среднего предпринимательства» Екатеринбург: ООО «Пресс групп», 2015. – 40 с. [Электронный ресурс]: www.exprocenter.ru

9. Методическое пособие для начинающих экспортеров. АО «Российский экспортный центр» / 2016. – 102 с. [Электронный ресурс]: www.export-ugra.ru.

10. Справочник «Внешнеэкономическая сделка – этапы и способы ее оформления» По заказу Центра развития ВЭД (региональный центр поддержки экспорта) Томской ТПП / 2012. – 61 с. [Электронный ресурс]: www.ved.tomsk.ru.

Нормативные правовые акты:

11. Венская конвенция о праве международных договоров (Вена, 23 мая 1969 г.).

12. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе ЕАЭС) вступил в силу 1 января 2018 года.

13. Решение Комиссии Таможенного союза от 22 июня 2011 г. № 687 «О Положении о едином порядке контроля таможенными органами ввоза на таможенную территорию Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС и вывоза с этой территории лицензируемых товаров».

14. Решение Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 № 257 «Об инструкциях по заполнению таможенных деклараций и формах таможенных деклараций».

15. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16 мая 2012 г. № 45 «О единой форме заключения (разрешительного документа) на ввоз, вывоз и транзит отдельных товаров, включенных в Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз

государствами – членами Таможенного союза в рамках Евразийского экономического сообщества в торговле с третьими странами и методических указаниях по его заполнению».

16. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 25 декабря 2012 г. № 294 «О Положении о порядке ввоза на таможенную территорию Таможенного союза продукции (товаров), в отношении которой устанавливаются обязательные требования в рамках Таможенного союза».

17. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» – Доступ из справ.-правовой системы Гарант. – Текст: электронный.

18. Указ Президента РФ от 02.07.2021 № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» – Доступ из справ.-правовой системы Гарант. – Текст: электронный.

19. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ.

20. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ.

21. Федеральный закон от 18 июля 1999 г. № 183-ФЗ «Об экспортном контроле».

22. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

23. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

24. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

25. Инструкция ЦБР РФ от 16.08.2017 № 181-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных

операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления».

Электронные ресурсы:

26. Информационный портал Евразийского экономического союза [Электронный ресурс]: www.portal.eaeunion.org.

27. Официальный сайт Всемирной торговой организации. [Электронный ресурс]: www.un.org/ru/wto.

28. Официальный сайт Инкотермс. [Электронный ресурс]: www.incoterms.iccwbo.ru.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Пример страницы СОДЕРЖАНИЕ в контрольной работе

СОДЕРЖАНИЕ

	ВВЕДЕНИЕ.....	3
1	Реферативный обзор статьи Гамидуллаев С. Н. Теоретические аспекты исследования безопасности внешнеэкономической деятельности / С. Н. Гамидуллаев, И. В. Бородушко // Вестник Российской таможенной академии. – 2017. – № 3. – С. 26–35.	5
2	Возможности и проблемы продажи российских научно-технических знаний на внешнем рынке	8
3	Минимизация рисков внешнеторгового контракта по заданию № 5	16
	ЗАКЛЮЧЕНИЕ	18
	СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	20
	ПРИЛОЖЕНИЕ А <Заголовок >	21

Примечания:

- 1) Номера страниц проставлены приблизительно.
- 2) Границы таблицы после заполнения убираются.
- 3) Приложений может быть несколько.

Локальный электронный методический материал

Ольга Борисовна Ильина

ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Редактор С. Кондрашова
Корректор Т. Звада

Уч.-изд. л. 3,3. Печ. л. 3,6.

Издательство федерального государственного
бюджетного образовательного учреждения высшего образования
«Калининградский государственный технический университет».
236022, Калининград, Советский проспект, 1